Bolsa Institucional de Valores BIVA

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración 2
[110000] Información general sobre estados financieros 31
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante 33
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto 35
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos....36
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto....39
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual....42
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior....45
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera....48
[700002] Datos informativos del estado de resultados 49
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses....50
[800001] Anexo - Desglose de créditos 51
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera 54
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto 55
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados 56
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable....64
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gasto 69
[800500] Notas - Lista de notas 70
[800600] Notas - Lista de políticas contables 92
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34....110

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Orbia Anuncia Resultados del Segundo Trimestre 2026

Ciudad de México, 22 de julio, 2026 – Orbia Advance Corporation, S.A.B. de C.V. (BMV: ORBIA*) ("la Compañía" o "Orbia") reporta sus resultados no auditados del segundo trimestre de 2026.

Orbia reportó ingresos de $2,352 millones y EBITDA de $467 millones durante el trimestre. Los resultados reflejan la resiliencia de la Compañía, respaldada por su posicionamiento estratégico y una gestión operativa y financiera disciplinada, dentro de un entorno global económico y geopolítico en constante evolución.

Datos Financieros Relevantes del 2T 2026

(Todas las métricas se comparan con el 2T 2025 excepto si se indica lo contrario)

- Las ventas netas de $2,352 millones incrementaron 20%, debido a mayores ingresos en todos los grupos de negocio.
- El EBITDA de $467 millones aumentó 56%, impulsado principalmente por Polymer Solutions, Building & Infrastructure y Fluor & Energy Materials.
- El flujo de operación de $62 millones incrementó en $15 millones, debido principalmente a un aumento en EBITDA, parcialmente compensado por un incremento en el capital de trabajo impulsado por mayores ventas y costos de materias primas.

"Los resultados de Orbia del segundo trimestre reflejan los beneficios continuos del enfoque de la Compañía en la ejecución de su estrategia comercial, optimización de costos, disciplina en la alocación de capital y generación de efectivo. La agilidad demostrada para responder a los cambios en las dinámicas de mercado causadas por los eventos geopolíticos recientes permitió alcanzar mayores precios y márgenes en nuestro negocio de Polymer Solutions, impulsados por su estructura de costos mayormente favorecida, mientras que logramos compensar el alza en los costos de las materias primas a lo largo de todos los grupos de negocios, remarcando la solidez de la plataforma operativa," dijo Sameer Bharadwaj, Director General de Orbia.

Bharadwaj continuó "La sólida contribución de Fluor & Energy Materials y Connectivity Solutions refleja los fundamentos de mercado robustos en la cadena de valor del flúor, así como la demanda sostenida en Connectivity Solutions por infraestructura de telecomunicaciones, centros de datos para inteligencia artificial y la modernización de la red eléctrica. En conjunto, estos resultados demuestran que Orbia está bien posicionada para capitalizar las mejoras en las condiciones de mercado, en lograr una mayor rentabilidad, fortalecer el balance y continuar el proceso de desapalancamiento."

Notas y Definiciones

Los resultados contenidos en este documento han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS"), siendo el dólar americano la moneda funcional y de reporte. Salvo que se especifique de otra forma, las cifras se reportan en millones.

Las cifras y los porcentajes han sido redondeados y puede ser que, por lo mismo, no sumen.

Perspectiva 2026

Con base en los sólidos resultados del segundo trimestre y la dinámica cambiante del mercado para la segunda mitad del año, Orbia ahora espera un EBITDA de al menos $1,200 millones para el año completo 2026.La Compañía reconoce que los efectos favorables observados en el segundo trimestre podrían no mantenerse al mismo nivel durante la segunda mitad de 2026, y continuará monitoreando las tendencias de demanda hacia el cierre del año y gestionará sus operaciones en consecuencia.

La Compañía espera inversiones de capital en 2026 por aproximadamente $400 millones, con un enfoque en mantenimiento e integridad de los activos, así como en proyectos selectos de crecimiento estratégico, principalmente en el grupo de negocios de Fluor & Energy Materials.

Excluyendo los factores particulares que no reflejan los resultados operativos recurrentes, como fluctuaciones cambiarias, ajustes por inflación y otros elementos no recurrentes, la Compañía espera una tasa efectiva de impuestos en el rango de 27% a 32%[1] en 2026.

Para cada uno de los grupos de negocio, la Compañía está asumiendo las siguientes condiciones:

- **Polymer Solutions:** Los precios de las resinas han mostrado una tendencia a la baja durante el inicio de la segunda mitad del año conforme han evolucionado las dinámicas globales de oferta y demanda. Sin embargo, los expertos esperan que los precios se estabilicen en niveles superiores a los observados durante la segunda mitad del año anterior. El negocio continuará priorizando un estricto control de costos, la seguridad operativa y la integridad de los activos, así como la generación de efectivo y el crecimiento de la rentabilidad.

- **Building & Infrastructure:** El negocio se mantiene vigilante respecto al posible impacto que los mayores precios pudieran tener en la demanda, principalmente en Europa. El negocio continuará enfocado en fortalecer la rentabilidad, respaldado por el lanzamiento de nuevos productos, la racionalización de sus operaciones de manufactura y las iniciativas de optimización de costos.

- **Fluor & Energy Materials:** Se espera que las tendencias positivas en los precios del flúor persistan durante la segunda mitad del año, parcialmente compensadas por ajustes estacionales en los volúmenes. El negocio implementará de forma proactiva acciones estratégicas de precios para compensar los costos de materias primas y logística más elevados, al mismo tiempo que mantendrá operaciones de minerales e intermedios químicos seguras y estables, y maximizará el valor del flúor a lo largo del portafolio. Las inversiones de crecimiento se enfocarán en infraestructura minera, propelentes médicos de nueva generación y materiales para baterías.

- **Precision Agriculture:** Se espera que continúe el impulso positivo en sus principales mercados, liderado por Brasil y Perú, y una mejora sostenida en Estados Unidos. Esto se complementa con una sólida cartera de proyectos en Medio Oriente y África. Asimismo, el crecimiento continuará respaldado por la adopción y expansión de productos recientemente lanzados, incluyendo el nuevo regulador de presión directa con válvula integrada, la nueva solución de enfriamiento para huertos y GrowSphere FLEX Beta, entre otros. Dicho lo anterior, el negocio continuará monitoreando el posible impacto en la demanda como resultado de los mayores costos de insumos para los agricultores.

- **Connectivity Solutions:** El negocio anticipa una sólida demanda sostenida en sus principales mercados, soportada por la renovación y expansión de las redes de banda ancha, el crecimiento de la infraestructura para inteligencia artificial y centros de datos y la modernización de la red eléctrica. Se proyecta una mejora en la rentabilidad, impulsada por un alto nivel de utilización de las plantas de producción y una mayor contribución de productos del portafolio de mayor valor agregado.

Información Prospectiva

“En adición a información de carácter histórico, el presente comunicado de prensa contiene “Información Prospectiva” que refleja las expectativas de la administración en torno al futuro. La utilización de palabras como "anticipar", "creer", "estimar" "esperar" "tener la intención de", “poder” "planear" “deber” y cualesquiera otras expresiones similares generalmente indican comentarios basados en expectativas. Los resultados finales podrían diferir materialmente de las expectativas actuales debido a diferentes factores, entre los que se incluyen, pero no se encuentran limitados a, cambios a nivel local e internacional de corte político, la economía, el negocio, la competencia, los mercados y cuestiones de carácter regulatorio, tendencias cíclicas en los mercados relevantes en que participa la Compañía, así como cualesquiera otros factores previstos en la sección “Factores de Riesgo” del reporte anual presentado por Orbia ante la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) que se encuentra disponible en nuestro sitio web en el siguiente enlace: https://www.orbia.com/investor-relations/financials/annual-reports/. La información prospectiva incluida en el presente representa los puntos de vista de Orbia a la fecha del presente comunicado de prensa. Orbia no asume obligación alguna de revisar o actualizar públicamente ninguna información prospectiva por cualquier razón salvo que así lo exija la legislación aplicable.”

[1] Excluyendo el impacto de la inflación y las fluctuaciones en el tipo cambio en México.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Orbia es una compañía con un propósito común: impulsar la vida alrededor del mundo. Orbia opera en los sectores de Polymer Solutions (Vestolit y Alphagary), Building & Infrastructure (Wavin), Precision Agriculture (Netafim), Connectivity Solutions (Dura-Line), y Fluor & Energy Materials. Los cinco negocios de Orbia están enfocados en ampliar el acceso a la salud y el bienestar, reinventar el futuro de ciudades y hogares, garantizar la seguridad hídrica y alimentaria, conectar a las comunidades con la infraestructura de datos y permitir la transición energética con materiales básicos y avanzados, productos de especialidad y soluciones innovadoras. Orbia cuenta con un equipo global de más de 22,000 empleados, actividades comerciales en más de 100 países y operaciones en más de 50, con sedes globales en Boston, Ciudad de México, Ámsterdam y Tel Aviv. La compañía generó $7,619 millones en ventas en 2025. Para conocer más sobre Orbia, visite: orbia.com

La oficina registrada de Orbia se encuentra en Paseo de la Reforma No. 483 Piso 47, Cuauhtémoc, 06500 Ciudad de México.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Orbia se rige con un modelo de crecimiento global guiado por su propósito. Esto significa que nuestra organización está identificando problemas en la infraestructura y retos en comunidades y ciudades a lo largo y ancho del mundo y desarrollando soluciones innovadoras para resolverlos. Este planteamiento para nuestro negocio es una cuestión enfocada en identificar los retos del hoy, así como analizar las trayectorias de crecimiento y de predecir los retos del mañana. Así, la Compañía ha decidido poner un mayor énfasis en sus mercados finales poniendo como centro de la estrategia al cliente y sus necesidades, para desarrollar productos cada vez más especializados, tecnológicos e innovadores y cada vez más soluciones conocidas como “human-centered”, en las que Orbia ha identificado y pueda seguir identificando problemas críticos. Orbia ha adoptado una mayor disciplina en cuanto a la decisión de inversión en proyectos tanto orgánicos como inorgánicos mediante un modelo de asignación de capital en el que se incluye un primer filtro los riesgos, mitigantes, alineación a la estrategia de Orbia, potencial de crecimiento global y local, rentabilidad y capacidad operacional.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Factores de Riesgo

Los riesgos e incertidumbres descritos a continuación se incluyen de forma enunciativa más no limitativa. Los riesgos e incertidumbres adicionales, de los que la Administración de la Compañía no tiene conocimiento, podrían también afectar sus operaciones comerciales. Cualquiera de los siguientes riesgos, en caso de que se presenten, podrían afectar de manera adversa y sustancial el negocio, los resultados de operaciones, los pronósticos y la situación financiera. En tal caso, los precios de mercado de sus Senior Notes, sus Bonos Vinculados a la Sustentabilidad, sus CEBURES, (cuando exista alguna emisión vigente) y de la acción ORBIA* podrían declinar y los inversionistas podría perder toda o parte de su inversión.

Factores de Riesgo relacionados con los negocios de Orbia

La naturaleza cíclica de la industria química global puede disminuir los resultados del negocio y sus márgenes

Algunas industrias en las que opera Orbia, incluyendo los mercados en los que la Compañía compite, experimentan un comportamiento cíclico, sensibles a cambios en cuanto a la oferta y demanda y se ven afectadas por las condiciones políticas y económicas prevalecientes en los diferentes países y regiones del mundo en las que Orbia está presente. Esta tendencia cíclica puede reducir las ventas netas y márgenes de la Compañía, especialmente:

- Los cambios desfavorables de la coyuntura en la actividad empresarial y económica general pueden provocar que la demanda de los productos de la Compañía baje; particularmente los que se dan en la industria de la construcción residencial, comercial o industrial estando fuertemente relacionados a la estabilidad o inestabilidad que prevalece en cada país;

- Considerando el entorno competitivo en el cual opera Orbia, una menor demanda puede provocar presión en los precios de sus productos;

- Las dinámicas de mercado de oferta y demanda tanto de sus productos como de sus materias primas y aquellas otras materias primas que a su vez les afecta, pueden dar lugar a variaciones en los precios de algunos o todos sus productos o de sus materias primas, lo que podría afectar sus ventas o márgenes.

Debido a la tendencia cíclica de la industria química mundial, históricamente el mercado químico internacional ha experimentado períodos cambiantes de oferta limitada, lo que ha provocado que aumenten los precios y los márgenes de utilidad, seguido de una expansión de la capacidad de producción, lo cual resulta en una sobreoferta con menores precios y márgenes de utilidad. Orbia determina los precios para los productos que vende con referencia a los precios del mercado internacional. Las industrias químicas de Europa y LATAM se han integrado cada vez más con la industria química mundial por un sinfín de razones, incluyendo el aumento en la demanda y el consumo de productos químicos en dichas regiones, así como la integración continua de los mercados regionales y mundiales de productos. Las ventas netas y márgenes brutos de la Emisora están ligados a las condiciones de la industria mundial que no puede controlar. Particularmente, la Compañía es sensible a los ciclos económicos que afectan a las industrias de la construcción, infraestructura, agricultura y automotriz.

A lo largo de la historia, la demanda ha sido vulnerable a dichas circunstancias. Esta vulnerabilidad puede conllevar a cambios significativos en los resultados trimestrales de operación o en los resultados anuales de la Emisora, limitando así la capacidad de pronosticar su desempeño operacional, flujos de efectivo y situación financiera.

Las operaciones de la Compañía dependen de industrias que pueden ser cíclicas

Algunos de los proveedores y clientes de Orbia participan en industrias que pueden mostrar una ciclicidad significativa. Esto incluye industrias como la energía que históricamente han experimentado periodos de desaceleración y, a veces, recesión. La demanda de algunos de sus productos y servicios, así como el suministro de algunos de sus materiales crudos, dependen del nivel de inversión por parte de las empresas en tales industrias, lo que a su vez depende en parte del precio general del petróleo, gas natural y otras fuentes de energía. Los precios del petróleo han sido altamente volátiles en los últimos años. Una continua disminución en las inversiones en esta industria, ya sea debido a una disminución de los precios, mayores costos o una economía global menos atractiva, podría causar retrasos en los proyectos de sus clientes, y por lo tanto una menor demanda de algunos de sus productos y servicios o una falta de suministro de algunos de los materiales crudos, lo que a su vez podría tener un efecto adverso material en los resultados operativos, flujos de efectivo y posición financiera de Orbia.

Algunos de los clientes o proveedores de Orbia también dependen de los niveles de producción de petróleo y gas natural. Interrupciones o disminuciones en la producción de dichos suministros, debido a diversas circunstancias fuera del control de la Compañía, incluidas condiciones climáticas adversas, accidentes, acceso reducido al sistema financiero, contingencias laborales, huelgas u otros, pueden causar retrasos en los proyectos de inversión de los clientes o aumentos en los costos de producción de los materiales crudos de la Compañía, lo que puede afectar los resultados operativos, flujos de efectivo y posición financiera de la Compañía.

Orbia está comprometida a invertir en materiales y soluciones que permitan la rápida transición del mundo hacia una energía sostenible. Sin embargo, la demanda futura de estos productos podría ser menor que las expectativas proyectadas, lo que tendría un impacto adverso en los resultados operativos y la posición financiera de la compañía.

La incapacidad de la Compañía para satisfacer las necesidades del mercado debido a la falta de desarrollo de nuevos productos, tecnologías de producción, acceso a nuevas tecnologías, o desarrollo de productos sustitutos podría afectar de forma adversa su posición competitiva

Los mercados para muchos de los productos que elabora la Compañía requieren mejoras continuas en calidad y desempeño. Para continuar siendo competitivos, la Compañía debe desarrollar y comercializar productos que cubran las necesidades del mercado de una manera oportuna. Adicionalmente, cambios rápidos en los mercados pueden acortar el ciclo de vida de los productos actuales de la Compañía, y de esa forma perjudicar la capacidad de Orbia para recuperar sus inversiones en esos productos. Si la Compañía es incapaz para mantenerse al ritmo de las mejoras tecnológicas y de la demanda del mercado, sus resultados de operación y situación financiera podrían verse afectados de manera adversa y significativa.

Además, el desarrollo de nuevas tecnologías podría resultar en la creación de nuevos productos o materias primas que sustituirían a aquellos que la Compañía produce o utiliza actualmente. Si la Compañía fuera incapaz de competir con dichos nuevos productos o tener acceso a nuevas materias primas necesarias para su proceso productivo, sus resultados de operación podrían verse afectados de manera adversa y material.

El negocio de la Compañía está sujeto a los riesgos generalmente relacionados con operaciones comerciales internacionales y sus ganancias y ventas netas podrían verse afectadas de manera adversa por las condiciones económicas y el panorama en los países donde opera

Orbia comercializa sus productos en más de 100 países. La Compañía participa en la fabricación y otras actividades comerciales en los seis continentes. Como resultado, la Compañía está, y seguirá estando, sujeta a los riesgos generalmente asociados con la fabricación y distribución internacional, a las condiciones económicas adversas y a otras condiciones políticas, sociales y regulatorias en los países donde lleva a cabo negocios, que pueden impactar en la demanda de sus productos y, en última instancia, en sus ganancias y ventas netas, incluyendo:

- Regulaciones gubernamentales aplicables a la fabricación y/o a actividades de inversión extranjera;
- Modificaciones a políticas en materia de aranceles aduaneros o comerciales para importación o exportación desde y hacia países en que opera Orbia;
- Cambios en las políticas relativas a las prácticas de comercio;
- Cambios en condiciones sociales, políticas y económicas;
- Retrasos de fletes;
- Paros o escasez de energía eléctrica y otros servicios públicos;
- Restricciones en la conversión de divisas y volatilidad en los mercados cambiarios;
- Limitaciones en la mano de obra calificada y cambios en las condiciones laborales locales;
- Restricciones relacionadas con la venta de productos, incluyendo marcas comerciales, en relación con derechos de propiedad intelectual de terceros;
- Dificultades en el cumplimiento de obligaciones contractuales en jurisdicciones fuera de México, así como en el cobro de cuentas en el extranjero;
- Regulaciones en materia de medio ambiente;
- Reformas fiscales y a otras leyes y regulaciones;
- Condiciones de recesión o tasas de crecimiento económico negativas o lentas;
- Cambios en tasas de interés locales o internacionales que afecten al tipo de cambio; y
- Medidas de austeridad y reducción o eliminación de subsidios e incentivos a las industrias en que operamos.

Algunos países en los que Orbia opera han experimentado inestabilidad política y social en el pasado y las interrupciones o cese de operaciones pueden suscitarse en cualquiera de las instalaciones de producción o en las redes de distribución de dichos países. Adicionalmente, algunas otras fuentes potenciales de riesgo económico son: las condiciones inflacionarias y las políticas monetarias asociadas para controlarla, los altos precios de la energía y las materias primas, las interrupciones de la oferta, la desaceleración económica mundial y la posible recesión, la desaceleración económica por encima de las expectativas en algunos mercados, la volatilidad en los mercados financieros, la incertidumbre política y los riesgos geopolíticos en todo el mundo.

Los factores antes mencionados, así como las regulaciones gubernamentales aplicables a inversiones extranjeras y/o a la importación, exportación o venta de los productos y las medidas proteccionistas del mercado podrían afectar de manera adversa las ventas y resultados de operación, y en el pasado han provocado que los distribuidores, intermediarios y clientes reduzcan su gasto y retrasen o dejen de comprar productos, lo que podría generar un efecto adverso sobre las ventas netas, resultado de operación y flujos de efectivo.

Orbia enfrenta una intensa competencia de otros proveedores de productos similares

Los mercados para los productos que comercializa Orbia son altamente competitivos. En términos generales, la Compañía tiene un control nulo o limitado sobre los precios prevalecientes en los mercados internacionales de los productos químicos que vende que reciben tratamiento de productos básicos o de materias primas, tales como cloro, sosa cáustica, resina, compuestos y fluorita. La competitividad de estos productos se basa en el precio, desempeño, calidad del producto, entrega de éste y el servicio al cliente. Es difícil proteger la posición de la Compañía en el mercado para muchos de sus productos básicos por diferenciación de éstos al ser de calidad estandarizada y la Compañía podría no ser capaz de transmitir los incrementos de los costos y precios relacionados con dichos productos a los clientes. En muchos casos, los entornos competitivos para sus diversos productos podrían variar de manera significativa en cualquier momento y su capacidad para ajustar la mezcla de productos con base en las condiciones de mercado podría ser limitada, debido a restricciones inherentes a los procesos de producción.

Los competidores de Orbia incluyen empresas más grandes o bien posicionadas en los mercados químicos internacionales, incluyendo aquellas en Europa, Asia y América Latina, o empresas que tienen mayores ventajas competitivas debido a una combinación de varios factores, como un mayor acceso a recursos financieros, beneficios derivados de la integración y economías de escala, disponibilidad de materias primas a menor costo, diversificación y gestión de riesgos. Los principales competidores de Orbia han realizado inversiones significativas de capital, lo que les ha permitido obtener y mantener una participación significativa en el mercado. Tales situaciones, así como el aumento de la competencia, pueden tener efectos adversos en los resultados operativos, el flujo de efectivo o la situación financiera de la Compañía.

Las fluctuaciones en los precios de las principales materias primas, incluyendo gas natural, energía eléctrica, azufre, etano, etileno, resinas, entre otros, pueden afectar de forma adversa el negocio y los resultados operativos de la Compañía

En años recientes, los precios de la energía eléctrica, gas natural, azufre, etano, etileno, resinas, entre otras materias primas e insumos, han experimentado importantes fluctuaciones en los mercados locales e internacionales. Dichas fluctuaciones provocan variaciones en los costos de producción y de ventas, lo que a su vez se refleja en los márgenes de utilidad de los productos que la Compañía fabrica y comercializa. Además, los precios de petróleo y productos derivados han presentado volatilidad, lo que afecta el precio de venta de productos tales como etileno, VCM y PVC, así como sus costos de producción y de ventas.

Aunque generalmente Orbia transfiere cualquier aumento de precio en materias primas a sus clientes, no siempre es posible hacerlo, por lo que las fluctuaciones futuras en los precios de energía eléctrica, gas natural, etano, etileno, azufre, resinas, entre otros, que utiliza en los procesos de manufactura y que han experimentado recientemente volatilidad, pudieran resultar en variaciones en el costo de los insumos que la Empresa utiliza para la producción, mientras que las variaciones en el precio del petróleo pudieran impactar, como lo han hecho en el pasado, los precios de algunos de sus productos, lo que a su vez podría afectar negativamente sus resultados de operación y situación financiera.

Cualquier interrupción en el suministro de materias primas podría afectar las operaciones de Orbia

La capacidad de Orbia para lograr sus objetivos estratégicos continúa dependiendo, en gran parte, de la adquisición exitosa, oportuna y rentable de energía eléctrica y materias primas como gas natural, etano, etileno, electricidad, VCM, PVC, Polietileno y otras resinas plásticas. Actualmente, la Emisora cuenta con un número limitado de proveedores para la producción y entrega de estos insumos. La Administración de la Emisora no puede asegurar la estabilidad del suministro de gas, ni la disponibilidad de suministros a precios razonables o que los proveedores continúen abasteciéndolos.

Por lo tanto, en caso de cualquier interrupción, descontinuación u otra alteración en los mercados o el suministro de materias primas o energía eléctrica, incluyendo un aumento sustancial en los costos de los mismos, podría afectar negativamente la situación financiera y los resultados operativos de la Compañía. De manera similar, una disminución en el suministro de ciertas materias primas, o en el número de proveedores de materias primas, puede resultar en un aumento en los precios pagados por el suministro de estas materias primas, en cuyo caso los resultados operativos y la situación financiera también podrían verse afectados negativamente.

Las mejoras en la capacidad de producción, el mantenimiento, y las empresas adquiridas, por lo general, requieren inversiones significativas, y la Compañía no puede garantizar que conseguirá el rendimiento esperado en éstas

Orbia realiza importantes inversiones de capital relacionadas con el mantenimiento de sus capacidades de producción, protección ambiental y seguridad, seguridad de trabajadores y de las instalaciones, eficiencia y modernización de sus plantas. Además, la Compañía ha realizado varias adquisiciones complementarias en los últimos años para apoyar el crecimiento de sus negocios.

Orbia puede no ser capaz de obtener el retorno esperado de sus inversiones si surgen eventos desfavorables en los mercados de sus productos. Las decisiones relacionadas con el tiempo o la forma en que dichas inversiones se ejecutan están basadas en proyecciones futuras de demanda de mercados y otros factores que pudieran ser inexactos. Los proyectos actuales podrían no completarse de manera oportuna debido a factores como la incapacidad de obtener financiamiento, cambios regulatorios, falta de cumplimiento o disponibilidad de contratistas y subcontratistas, así como problemas logísticos. Tales factores podrían tener un efecto material adverso sobre los resultados de operación de Orbia, incluyendo costos por deterioro de activos relacionados con esas inversiones.

Orbia está expuesta al riesgo de una posible expropiación o nacionalización de los activos en algunos de los países en donde opera

Algunos de los países en los que Orbia opera han estado sujetos a condiciones políticas volátiles en el pasado reciente y la Compañía no puede garantizar que los gobiernos locales no impondrán cambios con carácter retroactivo que pudieran afectar su negocio o que, eventualmente, forzarían a renegociar los contratos actuales con dichos gobiernos. Estos eventos podrían afectar sustancialmente la situación financiera y los resultados de operaciones de la Compañía.

La incapacidad de administrar el crecimiento eficazmente podría afectar de manera adversa el negocio de la Compañía, sus resultados operativos y situación financiera

Como resultado de proyectos de crecimiento orgánico e inorgánico, el EBITDA de la Emisora podría incrementarse significativamente. Este crecimiento podría generar demandas considerables sobre los recursos administrativos, operativos y financieros de la Compañía. La capacidad de Orbia para continuar alcanzando sus objetivos de crecimiento a largo plazo dependerá de la habilidad de su liderazgo para gestionar efectivamente estos factores, manteniendo al mismo tiempo el enfoque en iniciativas de desarrollo comercial y de productos.

Orbia está sujeta a determinadas obligaciones restrictivas de hacer y no hacer por virtud de la celebración de sus contratos de crédito, lo que podría limitar sus actividades comerciales futuras

Al 31 de diciembre de 2025, la Emisora mantenía una deuda con costo por un monto total de $4,819 millones de dólares, conformada por diversas líneas de crédito y emisiones de valores en mercados locales e internacionales. De conformidad con los acuerdos que regulan sus facilidades crediticias de largo plazo, la Compañía está obligada al cumplimiento de ciertos *covenants* que limitan sus operaciones y decisiones financieras. El cumplimiento de estas obligaciones crediticias podría restringir la capacidad de la Compañía para emprender futuros proyectos de crecimiento orgánico e inorgánico, o futuros financiamientos o refinanciamientos de deuda, lo que podría impactar negativamente las operaciones de la Compañía, sus resultados operativos y posición financiera. Para mayores detalles sobre los *covenants* de la Compañía, se recomienda consultar la Nota 17 de los Estados Financieros Consolidados que forma parte integral del presente Reporte Anual.

Orbia realizó, y puede realizar, adquisiciones y desinversiones estratégicas que, si no se integran adecuadamente, podrían afectar negativamente sus resultados operativos.

Históricamente Orbia ha hecho adquisiciones complementarias, y pudiera considerar hacer adquisiciones importantes adicionales, para continuar con su crecimiento, así como desinversiones de negocios o activos no estratégicos.

Para obtener más información con respecto a estas adquisiciones, consulte la sección *"Inversiones realizadas en los últimos tres ejercicios",* en el Capítulo 2, inciso a) Historia y Desarrollo, sección v), *"Estrategia General de Negocio".*

Las adquisiciones y desinversiones por sí mismas implican riesgos, incluyendo los siguientes:

- Los negocios adquiridos pueden no lograr los resultados esperados;
- Que el contexto económico con una expectativa de crecimiento dentro de los mercados en donde las empresas adquiridas estén presentes cambie;
- No obtener las sinergias esperadas;
- Que los costos, insumos y energía aumenten;
- Dificultades encontradas en la integración de operaciones, tecnologías y sistemas de control;
- Posible incapacidad de contratar o retener personal clave para las operaciones adquiridas;
- Posible incapacidad de lograr las economías de escala esperadas;
- Pasivos no previstos;
- Competencia económica y consideraciones regulatorias no contempladas
- Costos asociados a contratos de servicios transaccionales y/o costos remanentes derivados de una desinversión; y
- La falta de conclusión de una desinversión, lo que podría resultar en pérdidas financieras, interrupción del negocio y costos duplicados.

La Compañía puede enfrentar dificultades en la integración de operaciones, sistemas de contabilidad y sistemas de tecnología de información de algunas de las empresas adquiridas. Si la Compañía no fuera capaz de integrar o gestionar con éxito las operaciones adquiridas, Orbia podría no lograr los ahorros de costos esperados, el aumento de ingresos y niveles de integración necesarios para compensar los significativos gastos asociados con la integración de las empresas adquiridas. Esto podría resultar en una menor rentabilidad o cargos por deterioro.

Orbia está expuesta a riesgos de producto que podrían provocar daños a terceros

La Compañía puede estar expuesta a riesgos o daños derivados de la responsabilidad civil frente a terceros derivada del uso de sus productos, así como del proceso judicial resultante, independientemente de que dichos productos se utilicen de forma contraria a las instrucciones. La Compañía también puede estar expuesta a daños relacionados con el uso de sus productos en aplicaciones de grado médico y para la industria de alimentos y bebidas.

Orbia ha contratado coberturas de seguros a medida para este tipo de riesgo en sus productos. Sin embargo, las medidas de seguridad adoptadas para prevenir los riesgos del producto y la cobertura de seguros pueden no ser adecuados para mitigar el riesgo de todos los daños en los que pueda incurrir, en cuyo caso, los resultados operativos o la situación financiera de la Compañía podrían verse afectados negativamente.

Orbia está sujeta a determinados asuntos legales que, de no resolverse favorablemente, podrían tener un impacto negativo en su situación financiera, flujos de efectivo o resultados operativos.

Desde 2023, Orbia y su afiliada Vestolit GmbH (las "Compañías") son uno de los cuatro codemandados en reclamaciones por daños y perjuicios presentadas contra varias empresas ante tribunales de los Países Bajos y Alemania, relacionadas con supuestas infracciones a la legislación de competencia en el mercado de compra de etileno, por las cuales la Comisión Europea impuso multas en julio de 2020. Al mes de enero de 2026, trece demandantes —cada uno de ellos productor de etileno y/o de productos derivados del etileno— han interpuesto, o se encuentran en proceso de interponer, reclamaciones de daños consecuenciales (*follow-on damages claims*), respecto de las cuales se alega que los demandados son responsables de manera solidaria. Otros demandantes podrían presentar reclamaciones adicionales.

Existen precedentes limitados en los tribunales de los Países Bajos y Alemania que puedan proporcionar orientación sobre la forma en que podría determinarse cualquier responsabilidad potencial, por lo que el resultado final de estos procedimientos es incierto. La Compañía considera que dichas reclamaciones carecen de fundamento, con base en diversas consideraciones legales y en sólida evidencia económica, y tiene la intención de defenderse enérgicamente. Con base en la información actualmente disponible, las Compañías no esperan que los daños que pudieran adjudicarse, en su caso, se aproximen a los montos totales reclamados; sin embargo, el pago de dichos daños podría tener un impacto negativo en la situación financiera y en los resultados de Orbia.

Para información detallada sobre estas reclamaciones, véase la sección 3, "Información Financiera", apartado "Pasivos contingentes".

Los impactos relacionados con el cambio climático podrían resultar en requisitos regulatorios o legales adicionales, así como en inversiones no contempladas por la Compañía

La Compañía ha realizado diferentes análisis para determinar el grado de vulnerabilidad de sus operaciones ante posibles efectos en el cambio climático.

Entre los efectos del cambio climático identificados en las regiones donde Orbia opera o tiene participación de mercado se incluyen: desertificación y sequías, aumento del nivel del mar, cambios en los patrones de precipitación, disminución en la disponibilidad de agua, deforestación y proliferación de enfermedades. Estos fenómenos podrían afectar los resultados operativos y la posición financiera de Orbia debido a: la necesidad de realizar inversiones adicionales para adaptar las operaciones a nuevas condiciones climáticas, el incremento en los precios de insumos y energía, cierre de operaciones afectadas y reubicación de proveedores, implementación de medidas de protección contra fenómenos naturales (como la construcción de diques en instalaciones costeras, protección contra inundaciones o incendios, etc.) así como la reubicación de instalaciones a zonas con condiciones más favorables y mayores exigencias regulatorias ambientales, entre otros impactos potenciales.

Los desastres naturales, riesgos inherentes a procesos de producción, eventos climáticos extremos y otros eventos podrían afectar de manera adversa las operaciones de Orbia

Los desastres naturales, tales como tormentas, inundaciones, huracanes y terremotos, podrían alterar las operaciones, dañar infraestructura o afectar de manera adversa las plantas de producción de la Compañía. Adicionalmente, Orbia está sujeta a actos de vandalismo o disturbios que podrían afectar la infraestructura y/o su red de distribución. Cualquiera de estos eventos podría incrementar sus gastos o inversiones y/o resultar en un evento de *fuerza mayor* conforme a algunos de sus contratos y consecuentemente afectar sus resultados de operación y situación financiera.

Las operaciones de Orbia están sujetas a riesgos tales como incendios, explosiones y otros accidentes relacionados con la fabricación, almacenamiento y transporte de productos químicos. Estos peligros pueden ocasionar desde lesiones a personas hasta pérdida de vidas, daños materiales y/o destrucción de equipo y activos, así como daños ambientales. Un incidente trascendente en una de sus plantas o instalaciones de almacenamiento podría forzar la suspensión temporal de operaciones y esto podría resultar en incurrir en costos compensatorios significativos y pérdida de ingresos por ventas netas.

Los conflictos laborales podrían afectar los resultados operativos de Orbia

Al cierre del ejercicio 2025, aproximadamente el 56% de los empleados de la Compañía estaban sujetos a convenios colectivos con sindicatos. En los últimos tres años, Orbia no ha tenido conflictos laborales importantes en sus plantas y ha mantenido una relación positiva con los sindicatos. Sin embargo, no puede garantizar que no se produzcan suspensiones temporales ni huelgas antes, durante o al vencimiento de los convenios colectivos, como consecuencia de la situación política o económica, o por cualquier otro motivo. Asimismo, Orbia no puede estimar los posibles efectos adversos que dichas suspensiones temporales o huelgas tendrían sobre las ventas, los resultados operativos o la situación financiera de la Compañía. Cualquier suspensión temporal, huelga u otro evento laboral podría tener un impacto negativo significativo en sus actividades, resultados operativos o situación financiera.

Los conflictos armados y/o los ataques terroristas pueden afectar negativamente a los negocios de Orbia.

Los conflictos armados y los ataques terroristas pueden afectar negativamente a las actividades de Orbia . La compañía opera a nivel global con actividades de fabricación y comercialización en todo el mundo. Los conflictos o ataques terroristas, como los ocurridos en Israel, Oriente Medio (Irán) y Ucrania, podrían perjudicar a los empleados de la compañía, dañar directamente sus instalaciones y activos, interrumpir sus cadenas de suministro y logística, y generar una mayor inestabilidad geopolítica, afectando negativamente a su rentabilidad. El grupo de negocios Precision Agriculture de la compañía tiene operaciones de fabricación en Israel; por lo tanto, la continuación del conflicto en ese país podría afectar la capacidad de Orbia para producir y suministrar ciertos productos de Precision Agriculture. Si bien Orbia no tiene operaciones de fabricación en Rusia ni en Ucrania, la invasión rusa de Ucrania está afectando negativamente a la economía europea. Esto podría reducir la demanda de productos Orbia en la región EMEA, afectar negativamente la capacidad de la compañía y de sus clientes para operar en Europa, perjudicar a sus proveedores e incrementar sus costes operativos. Un conflicto prolongado en Oriente Medio (Irán) podría afectar negativamente la rentabilidad de la empresa debido a interrupciones en el suministro, aumento del coste de las materias primas y la energía, lo que conlleva un mayor coste de los insumos y una posible volatilidad en la demanda. Otros países y regiones en los que opera Orbia también podrían sufrir conflictos armados o ataques terroristas.

Orbia es una controladora y no cuenta con activos significativos distintos a las acciones de sus subsidiarias; como resultado, puede no ser capaz de cumplir con sus obligaciones

Orbia es una controladora sin operaciones independientes, ni activos sustanciales además del patrimonio neto de sus compañías operativas subsidiarias. Por consiguiente, depende de los resultados de las operaciones de sus subsidiarias. La capacidad para servir su deuda y otras obligaciones dependen de la generación de flujo de efectivo de sus subsidiarias y su capacidad de poner dicho efectivo disponible en la forma de pagos de intereses, pago de deuda, como dividendos o de otra manera. Cada una de sus subsidiarias es una entidad legal distinta y, conforme a determinadas circunstancias, las restricciones legales y contractuales pueden limitar la capacidad de la Emisora de obtener efectivo de parte de sus subsidiarias. Además, conforme a la ley mexicana, las subsidiarias mexicanas pueden únicamente pagar dividendos de las utilidades retenidas, después de haber creado una reserva legal y que todas las pérdidas de ejercicios fiscales anteriores hayan sido absorbidas. Además, la distribución de dividendos puede ser sujeta a impuestos , a menos que ya haya sido gravada. Si la Compañía no recibe distribuciones de sus subsidiarias, la Compañía puede ser incapaz de efectuar los pagos requeridos de capital e intereses de la deuda, o de pagar otras obligaciones. Cualquier cambio adverso en la situación financiera o resultados de operaciones de sus subsidiarias podría afectar su situación financiera.

La incapacidad de obtener suficiente capital para financiar adquisiciones o expansiones podría retrasar o impedir la implementación de la estrategia comercial de la Compañía

La Emisora espera que la expansión y continuo desarrollo de sus operaciones requiera cantidades significativas de capital para financiar inversiones y/o gastos de operación, incluyendo necesidades de capital de trabajo, que es posible que no se puedan obtener del todo o al menos no en términos aceptables.

Adicionalmente, sus operaciones pueden no generar suficiente flujo de efectivo para cumplir con las necesidades de efectivo, o las necesidades de capital varíen de manera significativa con respecto al planeado. En tales casos, podría ser necesario financiamiento adicional antes de lo previsto, o de lo contrario algunos de los nuevos planes de desarrollo y expansión se demorarían, ocasionando que la Compañía pierda oportunidades de mercado. Los futuros instrumentos de financiamiento, tales como líneas de crédito, podrían contener cláusulas restrictivas y pudieran requerir que la Compañía otorgue activos en garantía para asegurar el cumplimiento de dichas obligaciones. La incapacidad de obtener capital adicional y/o de obtenerlo en términos satisfactorios puede retrasar o impedir la expansión y afectar de manera negativa los resultados de operación, flujo de efectivo y situación financiera de Orbia.

Orbia utiliza instrumentos financieros derivados para cubrir o mitigar el riesgo asociado con fluctuaciones en las tasas de interés y/o tipos de cambio

Orbia está expuesta al riesgo de tipo de interés porque una parte de su deuda tiene un tipo de interés variable, así como al riesgo cambiario, porque tiene deuda e inversiones en monedas distintas del dólar estadounidense. La exposición de la Compañía a los cambios en los tipos de interés se concentra principalmente en La tasa de financiación garantizada a un día (SOFR) y la tasa de interés de equilibrio interbancario (TIIE) son tasas de referencia utilizadas para los pasivos financieros, mientras que la exposición cambiaria de la Compañía

se debe principalmente a deuda e inversiones denominadas en monedas distintas del dólar estadounidense. Se utiliza una prueba de estrés para determinar la exposición de la Compañía a las fluctuaciones de las tasas de interés con base en la deuda financiera total vinculada a tasas variables que no se encuentran cubiertas, y a las fluctuaciones cambiarias con base en los montos de deuda principal e inversiones en activos denominados en monedas distintas del dólar estadounidense. Las operaciones de cobertura se evalúan periódicamente para asegurar que estén alineadas con las tasas de interés y los riesgos asociados, garantizando así la implementación de la estrategia de cobertura más efectiva; sin embargo, la Compañía no puede garantizar la efectividad de sus estrategias de cobertura.

Es posible que la empresa no pueda proteger sus derechos de propiedad intelectual y que, sin saberlo, infrinja los derechos de terceros.

Es posible que la Compañía no pueda impedir que terceros utilicen sus patentes y marcas registradas sin su autorización o que infrinjan de otro modo sus derechos de propiedad intelectual. Las leyes de propiedad intelectual de las distintas jurisdicciones donde opera Orbia y su aplicación por parte de las autoridades en dichas jurisdicciones pueden no ser eficientes, lo que podría afectar la capacidad de la Compañía para proteger sus derechos de propiedad intelectual. La Compañía no puede garantizar el éxito si intenta hacer valer sus derechos de propiedad intelectual. Dado que la Compañía considera que sus patentes y marcas registradas constituyen una de sus ventajas competitivas, si la dirección no puede hacer valer estos derechos de propiedad intelectual, el negocio podría verse afectado de forma negativa y sustancial. Además, cualquier procedimiento legal para hacer valer los derechos de propiedad intelectual de Orbia podría resultar costoso y, por consiguiente, afectar negativamente los resultados operativos de la Compañía.

Si bien la Compañía adopta medidas para garantizar que no infrinja los derechos de propiedad intelectual de terceros, la dirección no puede garantizar que los procesos y productos de Orbia no infrinjan, ni hayan infringido en ningún momento, los derechos de propiedad intelectual de terceros. Asimismo, la Compañía no puede garantizar que terceros no emprendan acciones legales por una posible infracción de sus derechos de propiedad intelectual, las cuales podrían resultar exitosas.

La Compañía está sujeta a procedimientos legales y administrativos en determinados países en los que opera, cuyos resultados podrían afectar de manera adversa su negocio

Orbia es una parte activa o pasiva en múltiples procedimientos judiciales o administrativos derivados de su operación habitual en varias jurisdicciones en el extranjero. La Compañía está completamente comprometida con el cumplimiento de las leyes y reglamentos aplicables en las jurisdicciones en los cuales opera.

Sin embargo, en el caso de que se inicien dichos procedimientos y/o el resultado de los mismos no sea de interés para la Compañía, y la Compañía no pueda proteger sus intereses, las operaciones, los resultados operativos o la posición financiera de Orbia pueden verse afectados negativamente.

Los costes derivados del incumplimiento de las leyes medioambientales, de salud y seguridad, así como cualquier contingencia que surja en relación con dichas leyes, pueden aumentar, afectando negativamente a las operaciones, los resultados operativos, los flujos de caja o la situación financiera de Orbia .

Orbia produce, distribuye y transporta materiales peligrosos como parte de sus operaciones, lo que implica riesgos de fugas y derrames que podrían potencialmente afectar tanto a personas como al medio ambiente. La Compañía también produce, distribuye y vende productos que son peligrosos o que tienen ciertos niveles de potencial calentamiento global que pueden llegar a ser restringidos en el futuro. Como resultado, la Compañía está sujeta a diferentes leyes y reglamentos en materia de protección ambiental, salud y seguridad, entre otras cosas, que rigen la generación, almacenamiento, manejo, uso, reparación, desecho, transporte, emisión y descarga de materiales peligrosos en la tierra, aire o agua, así como la salud y seguridad de sus empleados. Además, los productores químicos en ocasiones están sujetos a percepciones comerciales desfavorables como resultado del impacto ambiental de sus negocios, lo que podría representar un efecto adverso en los resultados de operación, flujo de efectivo y situación financiera de la Compañía.

Dada la naturaleza de las operaciones comerciales de Orbia , la Compañía debe obtener permisos de las autoridades gubernamentales para fabricar ciertos productos. La Compañía no puede garantizar que haya cumplido, ni que vaya a cumplir siempre íntegramente, con dichas leyes, reglamentos y permisos. Si la Compañía infringe estas leyes, reglamentos o permisos, las autoridades reguladoras podrán imponerle multas u otras sanciones. La Compañía también podría ser responsable de las consecuencias derivadas de la exposición humana a sustancias peligrosas u otros daños ambientales.

Las leyes de protección ambiental son complejas, cambian con frecuencia y tienden a volverse más estrictas con el tiempo. Si bien la Compañía ha presupuestado los requisitos de capital y los gastos operativos necesarios para seguir cumpliendo con las leyes ambientales, de salud y seguridad, la gerencia no puede garantizar que estas no cambien o se vuelvan más estrictas en el futuro, ni que las regulaciones aplicadas en ciertos países o regiones también se apliquen o ajusten en otros países o regiones debido a la adopción de tratados internacionales. Los cambios o adiciones posteriores a las leyes o regulaciones existentes, o la aplicación de dichas leyes o regulaciones, podrían ocasionar que la Compañía incurra en gastos de capital imprevistos significativos, lo que podría afectar la rentabilidad o la situación financiera futuras. Por lo tanto, la Compañía no puede garantizar que el costo de cumplir con las leyes de seguridad, salud y medio

ambiente, o los gastos derivados de interpretaciones más estrictas o diferentes de las leyes aplicables y futuras, así como las responsabilidades de la Compañía derivadas de liberaciones o exposición pasadas o futuras a sustancias peligrosas, no afecten negativamente el negocio, los resultados operativos, el flujo de caja o la situación financiera de Orbia

El uso de las redes sociales podría afectar de manera adversa la reputación de la Compañía

El uso de plataformas de redes sociales y medios similares, incluyendo blogs, sitios web de redes sociales y otras formas de comunicación en línea, que permiten el acceso individual a una amplia audiencia y a personas interesadas, y su influencia como agentes de percepción y opinión, ha crecido a un ritmo vertiginoso en todo el mundo. El uso inapropiado o no autorizado de ciertas plataformas de redes sociales puede ocasionar daños a la marca o la filtración de información con posibles implicaciones legales, incluyendo la difusión o divulgación indebida de datos personales. Además, los comentarios o la información negativos o inexactos sobre la Compañía, enviados a través de redes sociales, podrían dañar la reputación, la imagen de marca y el prestigio de Orbia . Los consumidores valoran la información fácilmente disponible sobre minoristas, fabricantes, sus activos y servicios, y a menudo actúan en base a ella sin investigar, verificar ni considerar su veracidad. El acceso a la información en plataformas de redes sociales y dispositivos móviles es prácticamente inmediato, al igual que su impacto. Estas plataformas publican inmediatamente el contenido que sus suscriptores y participantes introducen, a menudo sin filtrarlo ni revisar su veracidad. Las oportunidades para difundir información, incluyendo información falsa o inexacta, son prácticamente ilimitadas. En cualquier momento, se puede transmitir a través de estas plataformas y dispositivos información que concierna a Orbia o que pudiera afectarla gravemente . Esta información podría ser inexacta y perjudicial para la empresa, pudiendo dañar su negocio. El daño podría ser inmediato y la empresa podría no tener la oportunidad de modificarlo o corregirlo. Estas plataformas también podrían utilizarse para divulgar secretos comerciales o poner en riesgo otros activos valiosos, lo que, en ambos casos, perjudicaría o afectaría el negocio, los resultados operativos y la situación financiera de la empresa.

Las operaciones de Orbia podrían verse afectadas por interrupciones en su sistema informático (tecnologías de la información).

Nuestro negocio depende de sistemas, redes y datos informáticos fiables y seguros, incluidas plataformas empresariales, tecnología operativa, servicios en la nube y herramientas digitales.

En toda nuestra cartera de TI, dependemos en gran medida de proveedores de servicios gestionados externos. Si bien esto busca mejorar la eficiencia y la escalabilidad, también aumenta la complejidad operativa y la dependencia de terceros.

Nuestras operaciones están sujetas a un conjunto complejo y en constante evolución de leyes y regulaciones relacionadas con la privacidad, la protección de datos, la ciberseguridad y la tecnología -en múltiples jurisdicciones, incluyendo el Reglamento General de Protección de Datos (RGPD) de la Unión Europea, la Directiva sobre la Seguridad de las Redes y la Información (NIS2) y los marcos regulatorios emergentes que rigen la inteligencia artificial, como la Ley de Inteligencia Artificial de la UE. Estos regímenes imponen obligaciones cada vez más estrictas relacionadas con la gobernanza, la gestión de riesgos, los controles internos, la notificación de incidentes, la resiliencia del sistema y la supervisión de terceros. El cumplimiento puede requerir inversiones significativas, y los incumplimientos, reales o percibidos, podrían resultar en multas, sanciones, acciones coercitivas, costos de remediación o daños a la reputación.

Además, la inteligencia artificial, el aprendizaje automático y otras tecnologías automatizadas se utilizan cada vez más en nuestra empresa y por terceros de los que dependemos. Si bien estas tecnologías pueden mejorar la eficiencia y la innovación, también presentan riesgos, como problemas de calidad de los datos, errores o sesgos algorítmicos, falta de transparencia, vulnerabilidades de ciberseguridad y consecuencias no deseadas o perjudiciales. El marco regulatorio y legal que rige el uso de la inteligencia artificial está en constante evolución, y nuestro uso de dichas tecnologías, o el de terceros, podría estar restringido, requerir modificaciones o exponernos a riesgos adicionales en materia de cumplimiento normativo, legales y de reputación.

Si bien la Compañía mejora constantemente sus sistemas informáticos y protege sus datos con medidas de seguridad avanzadas, cualquier fallo, interrupción o vulneración de nuestros sistemas informáticos, datos, -servicios de terceros o tecnologías emergentes, o nuestra incapacidad para gestionar eficazmente los riesgos relacionados y los requisitos normativos, podría tener un efecto adverso significativo en los resultados operativos o la situación financiera de la Compañía.

Las fallas en el sistema de seguridad de la información y sistemas y procesos tecnológicos de Orbia podrían afectar sustancialmente a sus subsidiarias, filiales, proveedores y clientes, así como restringir o afectar de manera adversa el acceso a las redes y sistemas operativos de la Compañía, o exponerle a importantes consecuencias legales, financieras, operativas e incluso relacionadas con su reputación

La actividad de Orbia requiere el uso y almacenamiento de información personal identificable (IPI) de clientes, empleados y socios comerciales. Esta información puede incluir, entre otros datos, nombres, direcciones, números de teléfono, direcciones de correo electrónico, preferencias de contacto, números de identificación fiscal e información de pago. Debido a la naturaleza de Orbia , la cantidad de IPI que maneja en sus operaciones y el volumen de información estratégica industrial y tecnológica almacenada en sus sistemas internos, la empresa es vulnerable a ciberataques e infiltraciones en bases de datos.

Orbia invierte una cantidad significativa de recursos en seguridad de red, cifrado de datos y otras medidas de seguridad para proteger sus sistemas y datos, pero estas medidas no pueden ofrecer una protección absoluta. Por ejemplo, los correos electrónicos con archivos adjuntos ejecutables que contienen software malicioso, difíciles de bloquear y cuyo patrón de entrega es difícil de modificar debido a su complejidad, podrían provocar la infiltración de la base de datos. Si los sistemas internos de la empresa se ven comprometidos y esta no puede proteger los datos sensibles o estratégicos, dicha infiltración podría causar un cambio adverso sustancial en su negocio, sus relaciones con socios comerciales y clientes, sus resultados operativos y su situación financiera, y podría exponerla al riesgo de demandas por incumplimiento del Reglamento General de Protección de Datos (RGPD).

Los ciberataques u otras interrupciones en la red o los sistemas de información de Orbia podrían tener un efecto adverso en el negocio.

Orbia invierte recursos en seguridad de red, cifrado de datos y otras medidas de seguridad para proteger sus sistemas y datos, pero estas medidas no pueden ofrecer una protección absoluta. Las tensiones geopolíticas y los conflictos armados actuales, incluidos los que involucran a Rusia, Ucrania y Oriente Medio, han aumentado el riesgo de -ciberataques patrocinados por estados o con motivaciones políticas dirigidos a empresas multinacionales y su infraestructura crítica. Dada nuestra presencia global, incluidas importantes operaciones comerciales en Israel, estos conflictos pueden incrementar nuestra exposición a incidentes de ciberseguridad, interrupciones operativas y amenazas a la disponibilidad, integridad y confidencialidad de nuestros sistemas de información y datos.

En los últimos años, la frecuencia, el alcance y el impacto de los ciberataques y las interrupciones en redes y sistemas, incluyendo la introducción de virus informáticos, código malicioso, ataques de denegación de servicio, software defectuoso y otras interrupciones o accesos no autorizados a los sistemas de la empresa, han aumentado. No obstante, Orbia mantiene su compromiso con medidas proactivas de ciberseguridad. Si bien ninguna estrategia de seguridad puede garantizar una protección total contra un ciberataque sofisticado, Orbia mejora continuamente sus defensas para minimizar el riesgo. Es posible que se generen costos para reforzar aún más la ciberseguridad, gestionar interrupciones temporales o abordar las implicaciones legales y de reputación derivadas de futuros ciberataques .

El modelo de contratación de Orbia para productos de polietileno de alta densidad (HDPE) implica determinados riesgos relacionados con retención de clientes, lo cual podría representar un efecto adverso sustancial en la situación financiera y comercia de la Compañía

Orbia vende una porción sustancial de productos de polietileno de alta densidad (HDPE) bajo órdenes contractuales de corto plazo. Además, la Compañía cuenta con contratos a largo plazo, particularmente en acuerdos para productos de telecomunicaciones de voz y datos en EUA, Europa, la India, entre otros. La mayoría de los contratos de la Compañía contienen términos y condiciones relacionadas con precios, incluyendo cualquier tipo de provisión de transferencia de resina, y en general los clientes de Orbia no están obligados a adquirir un volumen mínimo, y los contratos generalmente pueden rescindirse sin causa alguna y con poca antelación. Como resultado, los clientes tienen la posibilidad de discontinuar o reducir sustancialmente la compra de los productos de Orbia en cualquier momento. La pérdida de clientes que representen un volumen significativo de ventas; así como, una disminución significativa en las órdenes de clientes por cualquier razón, cambios en prácticas de fabricación, transferencia de parte del negocio a los competidores, una recesión económica o la imposibilidad de adaptar servicios a las necesidades de nuestros clientes, pueden tener un efecto material adverso en la situación financiera de la Compañía.

Las operaciones de los grupos de negocio Precision Agriculture, Connectivity Solutions y Building and Infrastructure dependen de la industria de la agricultura, telecomunicaciones y construcción, respectivamente

Los grupos de negocio Building & Infrastructure, Connectivity Solutions y Precision Agriculture son dependientes en gran medida de la viabilidad de la industria de la construcción, infraestructura, telecomunicaciones y agrícola, respectivamente. Una disminución en el crecimiento de dichas industrias en los países donde Orbia opera, o un cambio negativo en los factores económicos y demográficos que influyen sobre dichas industrias, podría representar un efecto adverso sustancial en los resultados de operaciones, flujos de efectivo y situación financiera de la Compañía.

Los cambios en los niveles de inversión en la industria de telecomunicaciones de voz y de datos podrían afectar la producción y ventas de productos en Connectivity Solutions

Las diferentes inversiones requeridas por los participantes de la industria de telecomunicaciones para implementar fibra óptica y sistemas de comunicación de banda ancha influyen ampliamente en esta industria, incluyendo los mercados en los que el negocio Connectivity Solutions de Orbia compite. La inversión en esta industria depende de una variedad de factores, incluyendo:

- La regulación local y federal sobre la inversión extranjera en telecomunicaciones;
- La demanda del consumidor por fibra óptica, banda ancha y redes inalámbricas para productos y servicios;
- Las decisiones regulatorias que limitan la instalación de nuevas redes y mejoras en la red existente;

- Los derechos de vía, y permisos de gobiernos locales y estatales, en los países en donde operamos, exigidos para acceder a la construcción de nuevas redes;
- La evolución y aceptación de nuevos estándares en la industria;
- Las presiones relacionadas con la competencia en el sector, incluyendo precios;
- Los ciclos de presupuesto anuales;
- Las inversiones en proyectos de empresas privadas y sus ciclos de inversión;
- El impacto en la consolidación de la industria;
- El acceso a financiamiento y las condiciones económicas generales del mercado;
- Los niveles de precios;
- Existencia, creación o mejora de productos alternativos, nuevas tecnologías, etc., y;
- Estabilidad política.

La falta de inversión en telecomunicaciones de voz y de datos, por cualquiera de estos u otros factores, podría tener un efecto material adverso en las ventas, resultados de operación y situación financiera del grupo de negocio Connectivity Solutions.

Las ventas de Precision Agriculture son altamente dependientes al dinamismo de la industria de la agricultura incluyendo el apoyo del gobierno a este sector

Los ingresos en el negocio de Precision Agriculture de Orbia son cíclicos y dependen en gran medida de la necesidad de producción agrícola de cultivos irrigados, lo que a su vez depende de muchos factores, como la producción agrícola global total, la rentabilidad de la producción agrícola, incluido el retorno de inversión para los usuarios finales de los productos, los precios de los productos agrícolas, los ingresos de las granjas, la disponibilidad de financiamiento para los agricultores, los subsidios gubernamentales para los agricultores, las políticas y el apoyo gubernamental para la infraestructura agrícola, el suministro de agua y el transporte, las lluvias regulares y el cambio climático regional. El apoyo del gobierno a las granjas, incluida la ayuda financiera y las políticas con respecto a la capacidad de utilizar agua para el riego agrícola, puede afectar la demanda de productos de irrigación y soluciones de sistemas de riego de Orbia.

A medida que los ingresos de las granjas disminuyen, los productores pueden posponer las inversiones, incluida la compra de productos de Orbia, o recurrir a alternativas de irrigación menos costosas.

Además, la incertidumbre o los cambios en los subsidios gubernamentales, las políticas y el apoyo gubernamental para la agricultura pueden afectar negativamente el negocio, la posición financiera o los resultados operativos de Precision Agriculture.

Las actividades de socios en negocios conjuntos (joint ventures) clave podrían tener un efecto adverso significativo en la Compañía

En el curso de su negocio, Orbia establece alianzas estratégicas con terceros.

En concreto, Orbia tiene una empresa conjunta de alianza estratégica 50:50 con OxyChem para la producción de etileno en una compañía llamada Ingleside Ethylene, LLC ubicada en Ingleside, Texas, EUA.
Además, Orbia es propietaria del 80% del capital social de su negocio de Precision Agriculture, Netafim y el 55% de Shakun Polymers Private Limited ("Shakun") como parte de su grupo de negocios de Polymer Solutions.

Orbia no puede garantizar cómo OxyChem o cualquiera de sus otros socios estratégicos puedan actuar en el futuro, y, en consecuencia, la acción de dichos socios puede afectar negativamente el negocio y los resultados operativos de Orbia.

Los contratos que Orbia ha establecido con OxyChem, proveedores de etano, etileno y VCM pueden ser insuficientes para cumplir con todas las necesidades operativas y comerciales de la Compañía, los cuales pueden afectar sus costos de producción por aumentos del precio de materias primas o por falta de capacidad de producción

Los contratos de suministro celebrados por Orbia con OxyChem, con proveedores de etano y/o etileno u otros proveedores de VCM distintos a OxyChem podrían ser insuficientes para satisfacer todas las necesidades operativas y comerciales de la Compañía, lo que podría generar un impacto en sus costos de producción por aumento en el precio de las materias primas o de los servicios que requiere, o por falta de capacidad de producción de sus plantas que impidan a la Compañía la absorción eficiente de costos, así como la pérdida de oportunidades de vender sus productos por falta de acceso a la materia prima para fabricarlos. El etano es una materia prima que se utiliza para producir etileno, que a su vez es utilizado en la producción de VCM, materia prima necesaria para la fabricación de PVC. Variaciones en los precios del PVC, sosa cáustica y/o etano en el futuro podrían afectar los resultados operativos y obstaculizar o retrasar la recuperación de la inversión de la Compañía en Ingleside.

Las concesiones mineras de Orbia pudieran ser objeto de declaratoria de nulidad, cancelación, suspensión, expropiación o revocación de conformidad a las disposiciones legales aplicables y/o la Compañía podría no ser capaz de renovar sus concesiones existentes, lo que podría tener un efecto sustancial adverso en sus operaciones y situación financiera

La Compañía tiene la titularidad de derechos de diversas concesiones mineras renovables, ubicadas mayoritariamente en México. Fluor & Energy Materials cuenta con diversas concesiones mineras que vencen paulatinamente desde el año 2029 y hasta el año 2061, siendo renovables de conformidad a lo dispuesto por la Ley Minera en México. Fluor & Energy Materials realizará las gestiones necesarias, de conformidad a los plazos establecidos por la ley, para asegurar la renovación de las concesiones cuyo vencimiento esté próximo. No obstante, la Compañía no puede garantizar que se otorgarán tales renovaciones. Adicionalmente, las concesiones están sujetas a cambios en la ley y regulaciones mineras que pueden afectar sus términos de cumplimiento y uso. Por otra parte, y de conformidad con la legislación mexicana, Fluor & Energy Materials tiene la obligación de comprobar las inversiones en exploración y explotación de estas concesiones que a la fecha se han llevado a cabo en tiempo y forma. Con respecto a PMV, ésta cuenta con una concesión minera para el domo salino en Veracruz que vence en el año 2043.

De conformidad con la legislación mexicana, los recursos minerales pertenecen a la nación mexicana, y el Gobierno Federal puede otorgar concesiones a favor de los particulares para explorar y explotar las reservas minerales. Los derechos mineros de la Compañía derivan de concesiones otorgadas por la Secretaría de Economía. Las operaciones mineras de la Compañía se encuentran mayormente en México y están sujetas a las regulaciones y a la supervisión de los organismos gubernamentales correspondientes. La ley mexicana estipula que el Gobierno Federal tiene el derecho a declarar la anulación, cancelación, suspensión o insubsistencia de derechos a las concesiones otorgadas, y al mismo tiempo, dichas concesiones pueden estar sujetas a condiciones adicionales, o bien, éstas podrían no ser renovadas a su vencimiento en caso de actualizarse los supuestos legales conducentes.

De conformidad con lo anterior, las concesiones que la Compañía mantiene en México pueden ser revocadas sin derecho a compensación, en caso de que la Compañía no pueda cumplir con los términos y condiciones establecidas en las concesiones. Adicionalmente, los lotes de terreno que comprenden las concesiones mineras en México además de los activos relacionados con las concesiones podrían ser expropiados por causa de interés público, con derecho a indemnización, la cual podría verse limitada o ser menor al valor de mercado de los activos. En caso de controversia respecto del monto de la indemnización, la Compañía puede requerir a la autoridad judicial para que determine tal monto. La indemnización sería cubierta por el Estado en pesos mexicanos, sin perjuicio de que se convenga su pago en especie. Conforme a la Ley de Expropiación, el gobierno pagaría la compensación en un periodo de 45 días hábiles contados a partir de la declaración de expropiación en pesos o mediante el pago de otro activo. La Ley Minera y sus reglamentos no estipulan que, en caso de que un tribunal competente decida cancelar una concesión, el Estado tenga que pagar cualquier compensación al titular de la concesión. Si se anulan, cancelan, suspenden o revocan los derechos sobre las concesiones de la Compañía y ésta es incapaz de asegurar una compensación justa, los resultados de operaciones y la situación financiera de Orbia podrían verse afectados de manera adversa.

Asimismo, la legislación mexicana establece que las concesiones mineras tendrán una duración de cincuenta años, contados a partir de la fecha de su inscripción en el Registro Público de Minería y se pueden prorrogar por igual término sujeto a ciertas condiciones. Aunque la Compañía planea solicitar dichas renovaciones y cumplir con todas las condiciones necesarias para obtenerlas, no puede asegurar que las concesiones serán renovadas ya que el gobierno cuenta con discrecionalidad en cuanto a la renovación de las concesiones. La incapacidad de la Compañía para renovar cualquiera de sus concesiones podría tener un efecto adverso importante en sus operaciones, resultados de operación, situación financiera y perspectiva.

Conforme a los términos y condiciones de las concesiones, la Compañía está obligada a cumplir con ciertas obligaciones previstas en la Ley Minera. El incumplimiento podría resultar en sanciones administrativas impuestas por la Secretaría de Economía o, la cancelación de las concesiones. Esto podría resultar en un efecto adverso importante en nuestras operaciones, resultados de operación, situación financiera y perspectivas.

En resumen, en caso de una posible expropiación de lotes mineros o activos utilizados para la explotación de concesiones mineras, o si los derechos contenidos en las concesiones se declaran nulos, cancelados, suspendidos o revocados, o si Orbia no puede renovar las concesiones o no puede recibir una compensación adecuada o oportuna, los resultados operativos y la situación financiera de la Compañía pueden verse afectados negativamente.

El volumen de reservas de fluorita y la tasa de producción de la Compañía pueden ser diferentes a las esperadas

La cantidad de reservas de fluorita en las minas de Orbia se determina bajo las prácticas y estándares establecidos para la industria minera, utilizando datos geológicos y de ingeniería para medir las cantidades estimadas de los depósitos de fluorita que se pueden recuperar de manera económica y procesar mediante su extracción.

La Administración no puede garantizar que las estimaciones de las cantidades de reservas de fluorita de la Compañía no difieran sustancialmente de las cantidades de minerales que definitivamente se recuperen. Adicionalmente, las fluctuaciones en los precios de mercado y los cambios en los costos operativos y de capital pueden provocar que algunas de las reservas de fluorita no sean económicamente viables de explotación. En caso de que esto ocurriera, la Compañía podría ser incapaz de obtener suficientes materias primas que le permitieran cumplir con sus objetivos de producción y demás compromisos, lo que representaría un impacto sustancialmente adverso en el negocio y resultados de operaciones de la Compañía.

Epidemias en los países en los que la Compañía realiza sus operaciones productivas y comerciales o pandemias que afecten a todos los países, podrían interrumpirlas por suspensión de actividades, rompimiento de cadenas de suministro, o bloqueo de cadenas de distribución de los productos.

Las operaciones globales de Orbia exponen a la Compañía a riesgos asociados con crisis de salud pública y brotes de epidemias, pandemias o enfermedades contagiosas, como el brote actual de una nueva cepa de coronavirus ("COVID-19"). La pandemia de COVID-19 y los esfuerzos de contención asociados han tenido un grave impacto adverso en la economía mundial, incluidas interrupciones significativas en las cadenas de suministro y la distribución de productos.

Las futuras crisis sanitarias mundiales podrían afectar significativamente la capacidad de la Compañía para contar con el personal adecuado y mantener sus operaciones, incluyendo cierres obligatorios impuestos por el gobierno, órdenes de teletrabajo y protocolos de distanciamiento social u otras restricciones para mitigar la propagación de la enfermedad. Una crisis sanitaria mundial también podría interrumpir la cadena de suministro de la Compañía y afectar de manera sustancial y adversa su capacidad para obtener suministros para sus instalaciones y proporcionar equipos de protección personal a sus empleados, lo que podría afectar significativamente sus operaciones.

Los cambios en las políticas gubernamentales de México y otros de los principales países donde opera la Emisora podrían afectar adversamente las operaciones, resultados de operación, situación financiera y perspectivas

El Gobierno Federal Mexicano, así como los gobiernos de otros de los principales países donde opera la Emisora, incluyendo EUA, Brasil, Alemania, Reino Unido e India, entre otros, han ejercido y continúan ejerciendo una influencia significativa en la economía de sus respectivos países, o de la comunidad política en la que operan.

Por consiguiente, las acciones y políticas de los gobiernos de los países en que la Compañía opera podrían tener un impacto significativo sobre la Empresa, y de manera más general en las condiciones, precios y rendimientos de mercado de los valores de la Compañía que actualmente cotizan en los mercados locales e internacionales.

No se puede asegurar que los cambios en las políticas de los gobiernos de los países en los que opera la Compañía no afectarán adversamente sus operaciones, resultados de operación, situación financiera y perspectiva.

La Compañía se encuentra sujeta a controles cambiarios en algunos de los países en los que opera

Actualmente la Compañía está sujeta a controles cambiarios en algunos países en los que opera, tales como Venezuela, Brasil, Argentina, India, Sudáfrica, China, entre otros. Estos controles restringen el acceso a divisas y limitan la capacidad para transferir fondos fuera de dichos países, incluyendo fondos para el pago de intereses o el principal sobre deuda insoluta. Además, estos controles afectan la capacidad de Orbia para recibir dividendos y otras distribuciones de las subsidiarias en esos países.

Si se prohibiera a la Compañía transferir fondos fuera de los países antes mencionados o si se les sujetara a restricciones similares en otros países en los que opera, los resultados de operación y situación financiera de Orbia podrían verse afectados de manera adversa.

Sucesos en México o en otros países podrían afectar adversamente la economía mexicana y otras economías latinoamericanas, el valor de mercado de los valores en los que Orbia cotiza y sus resultados de operación

El valor de mercado de los valores de las empresas mexicanas se ve afectado por las condiciones económicas y de mercado tanto en los países desarrollados como en los emergentes. En los últimos años, por ejemplo, los precios de los títulos de deuda y renta variable mexicanos han sufrido en ocasiones caídas sustanciales como resultado de acontecimientos en México o en otros países y mercados.

Además, en años recientes, ha existido mayor correlación entre las condiciones económicas en México y las condiciones económicas en los EUA y la Unión Europea como resultado de los tratados de libre comercio los cuales han generado aumento en la actividad económica entre los socios de dichos tratados. Consecuentemente, la economía mexicana sigue estando fuertemente influenciada por la economía de los EUA y Europa y, por tanto, la terminación de los tratados de libre comercio o el deterioro en las condiciones económicas en, o retrasos en la recuperación de la economía en EUA o en Europa, podrían afectar la economía en México y Latinoamérica. Estos eventos podrían tener un efecto material y adverso en los resultados de operación e ingresos de la Compañía, lo que podría afectar su liquidez, situación financiera y/o el precio de mercado de los valores emitidos por la Empresa.

Las fluctuaciones cambiarias de las monedas de los países donde opera la Compañía, con respecto al Dólar podrían afectar de manera negativa a la Compañía

Debido a que los estados financieros consolidados de Orbia se presentan en dólares estadounidenses, la Compañía debe convertir los ingresos y gastos, así como los activos y pasivos, a dólares estadounidenses a los tipos de cambio vigentes durante o al final de cada período de reporte. Por lo tanto, los aumentos o disminuciones en el valor del dólar estadounidense frente a otras monedas en los países donde opera Orbia afectarán los resultados de las operaciones de la Compañía y el valor de las partidas del balance denominadas en

monedas extranjeras. Además, la Compañía tiene exposición a movimientos de moneda extranjera porque ciertas transacciones en moneda extranjera deben convertirse a una moneda diferente para su liquidación. Estas conversiones pueden tener un impacto directo en los flujos de efectivo de la Compañía.

La Compañía gestiona el riesgo cambiario a través de actividades normales de operación y financiamiento y, cuando se considere apropiado, mediante el uso de instrumentos derivados. Sin embargo, la Compañía no puede estar segura de que tendrá éxito en la reducción de los riesgos inherentes como resultado de las exposiciones a monedas extranjeras.

Las leyes de competencia económica en México y en otros países en los que opera Orbia pueden limitar la capacidad para expandir sus operaciones

En México y en los países en donde opera Orbia, las Leyes de Competencia Económica y los reglamentos relacionados podrían afectar adversamente la capacidad para adquirir, vender y ejecutar asociaciones en participación. La aprobación de la Comisión Federal de Competencia Económica en México, y de las autoridades de cada país en dicha materia, es requerida para que se lleven a cabo adquisiciones, enajenaciones o asociaciones en participación significativas. El no obtener las aprobaciones de la autoridad en materia de competencia económica podría tener como resultado penalización con multas, la desinversión obligatoria de activos, la terminación de contratos relevantes de adquisiciones o la imposibilidad de dar continuidad a la adquisición de negocios o conclusión de aquéllas ya acordadas. La Compañía continúa expandiendo sus operaciones, por lo que es posible que se enfrente a revisiones más estrictas por parte de las autoridades de competencia económica competentes en los diversos países en los que opera o en los países en los que intenta ingresar.

Actualmente, Orbia cuenta con una posición relevante en la mayoría de los mercados en los que opera tanto en LATAM como en Europa, de acuerdo con datos publicados por IHS Markit WVA, en el IHS Markit Chlor-alkali Market Report, la Unidad de Inteligencia Económica Eurostat y estudios de mercado realizados por Orbia. Por lo tanto, conforme las operaciones y posición de mercado de la Compañía incrementen, aumenta el riesgo que pudieran tener limitaciones a adquisiciones futuras a la luz de la regulación de competencia económica, situación que pudiera tener un efecto adverso sustancial en los resultados financieros y de operación de la Compañía y en su capacidad de crecimiento.

El Congreso Mexicano y las autoridades legislativas de los países en los que Orbia tiene presencia, podrían aprobar legislaciones que resulten en incrementos a las obligaciones fiscales

En años recientes el gobierno mexicano y algunos de los gobiernos de los países en los que la Compañía opera han implementado diversas reformas a la legislación fiscal aplicable a las empresas, incluyendo a Orbia. Si el gobierno mexicano o cualquiera de los gobiernos de los países en donde Orbia opera llevaran a cabo reformas a la legislación fiscal que resultaran en incrementos significativos a las obligaciones fiscales, Orbia podría estar obligada a pagar cantidades mayores de conformidad con dichos cambios, lo cual podría tener un impacto negativo significativo en sus resultados de operación.

Además, la tributación en varias de las jurisdicciones en las que opera o hace negocio la Compañía a menudo son complejas y están sujetas a diversas interpretaciones. La posición fiscal de las autoridades podría diferir de la posición fiscal actual o histórica de la Compañía, lo cual podría conllevar el pago de mayores contribuciones en supuestos donde previamente la Compañía no tributaba, además de llevar a cabo auditorías sobre ejercicios y contribuciones pasadas, así como la imposición de impuestos adicionales.

Las NIIF's difieren en varios aspectos con las normas de información financiera estadounidenses o con muchas de las Normas de Información Financiera que aplican en los países que Orbia opera o en donde se negocian sus valores

Los estados financieros de la Compañía se preparan de acuerdo con las NIIF, que difieren de los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados de los Estados Unidos en varios aspectos. En México, Estados Unidos y otros países, se han promulgado leyes y regulaciones de valores para promover la divulgación completa y precisa de la información corporativa a los inversionistas. Sin embargo, la Compañía no está obligada a cumplir con la mayoría de las leyes de valores vigentes en los EE.UU. u otros países. Por lo tanto, la información reportada puede diferir y presentarse de una manera que difiera de la información disponible de las empresas que operan o cotizan en los EE.UU. u otros países que están obligados a reportar su información de acuerdo con los estándares de cotización de valores que prevalecen en esos países.

(a) **Factores de Riesgo relacionados con los Valores emitidos por la Compañía.**

El precio de mercado de las acciones en circulación puede fluctuar de manera significativa

La volatilidad en el precio de mercado de las acciones ORBIA* podría causar que los inversionistas no puedan venderlas al mismo precio o a un precio superior al que pagaron por ellas. El precio de mercado y la liquidez del mercado de las acciones ORBIA* podrían verse significativamente afectados por varios factores, algunos de los cuales se encuentran fuera del control de la Compañía y no pueden relacionarse directamente con su desempeño. Estos factores incluyen, entre otros:

- Cambios en la valuación de mercado de sociedades que ofrecen productos similares;
- Condiciones económicas, de regulación, políticas y de mercado en México, los EUA, Europa y otros países;
- Condiciones o tendencias de la industria;
- Surgimiento de innovaciones tecnológicas que podrían hacer los productos y servicios menos atractivos u obsoletos;
- La introducción de nuevos productos y servicios por la Compañía o por sus competidores;
- Los resultados de operación trimestrales y anuales históricos y previstos;
- Variaciones entre los resultados reales o previstos y las expectativas de los analistas e inversionistas;
- Anuncios por la Empresa o terceros y sucesos que afecten las operaciones;
- Anuncios, resultados o acciones tomados por los competidores;
- Percepciones de los inversionistas de la Compañía o acerca de los servicios que presta;
- Cambios en las estimaciones financieras o económicas por los analistas de valores;
- Eventos ambientales, percepciones del consumidor acerca de asuntos ambientales y cumplimiento de leyes ambientales;
- El anuncio de operaciones o compromisos de capital significativos efectuados por la Compañía;
- Cambios en leyes o reglamentos;
- Devaluaciones de divisas e imposición de controles de capital;
- Adiciones o salidas de personal de administración clave; o
- Ventas futuras de las acciones.

Además, el mercado de valores y, en particular, los mercados de los valores de empresas en México y LATAM han experimentado fluctuaciones extremas de precios y volúmenes que a menudo no han estado relacionadas, o han sido desproporcionadas en relación con el desempeño operativo de estas empresas. Los amplios factores de mercado e industria podrían afectar de manera importante y adversa el precio de las acciones, independientemente del desempeño operativo real.

Conforme a la legislación mexicana, los derechos de los accionistas pudiesen ser más limitados, diferentes o menos definidos que en otras jurisdicciones

Los asuntos corporativos de la Compañía se rigen por las disposiciones de sus estatutos sociales y de la legislación mexicana, los cuales pudieran diferir de aquellos principios legales que resultarían aplicables si fuera una sociedad constituida en alguna jurisdicción de los EUA, tales como los estados de Delaware o Nueva York, o en cualquier otra jurisdicción distinta de México. Por ejemplo, conforme a la legislación mexicana, la protección otorgada a los accionistas minoritarios y los deberes fiduciarios de los consejeros y funcionarios son, en algunos aspectos, menores o diferentes que aquellos existentes en los EUA u otras jurisdicciones. Particularmente, el régimen jurídico de los deberes fiduciarios de los consejeros en México no es tan comprensivo o está tan desarrollado como en los EUA. Asimismo, los criterios para determinar la independencia de los consejeros difieren de los criterios aplicables conforme a otras leyes.

Los derechos de los tenedores de las acciones en circulación que protegen sus intereses en relación con cualquier acto del Consejo de Administración, la Compañía o cualquiera de sus miembros o de sus principales funcionarios por el incumplimiento a su deber de lealtad, podrían estar limitados o menos definidos que los derechos otorgados en otras jurisdicciones. Particularmente, cualquier acción en contra de los funcionarios y consejeros de la Compañía únicamente puede ser iniciada por tenedores de al menos 5% de las acciones en circulación, a diferencia de un solo accionista o grupo de accionistas, y son acciones derivadas en beneficio de la Compañía en lugar de a los accionistas afectados. Asimismo, las reglas y lineamientos relativos a operaciones con partes relacionadas y conflictos de interés pudieran estar menos definidos en México que en EUA, dejando a los tenedores de las acciones en una posible desventaja. Adicionalmente, los deberes de lealtad y diligencia de consejeros y funcionarios se encuentran definidos únicamente en la LMV y no han sido interpretados o definidos por los tribunales competentes a la fecha, consecuentemente, la interpretación judicial del significado y los alcances de dichos deberes es incierta. Recientemente se publicaron en México diversas reformas que permiten la instauración de acciones colectivas, sin embargo, los procedimientos para implementar dichas acciones no han sido desarrollados. A la fecha no existe un número significativo de reclamaciones relativas al incumplimiento de los deberes fiduciarios, ya sea mediante acciones colectivas o derivadas, suficiente para motivar reclamaciones judiciales en base a incumplimientos de los deberes fiduciarios o para asistir en la predicción del resultado de una posible reclamación. Como resultado de lo anterior, los accionistas minoritarios de la Compañía tienen mayor dificultad en la práctica para decidir el ejercicio o ejercer sus derechos en contra de la Compañía o de sus consejeros, funcionarios o accionistas controladores que la que tuviesen como accionistas de una compañía constituida en los Estados Unidos.

No es posible asegurar que Orbia será capaz de pagar o mantener dividendos en efectivo, y sus políticas de dividendos están sujetas a cambios. El pago y el monto de los dividendos se encuentran sujeto a la resolución de los accionistas

La política de dividendos es recomendada por el Consejo de Administración y aprobada por la Asamblea de Accionistas de la Compañía. Mientras los accionistas principales de Orbia continúen siendo titulares de la mayoría de las acciones representativas del capital social de la Compañía, dichos accionistas podrán determinar si los dividendos serán pagados y el monto de dichos dividendos. Como resultado de lo anterior, pueden existir años en los que la Compañía no distribuya dividendos y otros en los que se distribuya una parte sustancial de las ganancias de Orbia. En esta última situación, el potencial de crecimiento de la Compañía se podría ver limitado.

La política de pago de dividendos de Orbia depende de la generación de utilidades, generación de flujo y de las inversiones proyectadas en sus distintos grupos de negocio. Existen diversos factores que pueden afectar la disponibilidad y la periodicidad del pago de dividendos en efectivo para los accionistas de Orbia.

Si se emiten acciones adicionales en el futuro, el inversionista puede sufrir una dilución, y los precios de operación para las acciones ORBIA* podrían disminuir

Como parte de la estrategia comercial de Orbia, se pueden financiar adquisiciones futuras o requerimientos corporativos y otros gastos emitiendo capital social adicional. Cualesquiera emisiones de capital social de Orbia darían como resultado la dilución de la participación de sus inversionistas. Además, las emisiones futuras de acciones o ventas por los accionistas de control, o el anuncio de que se pretende hacer dicha emisión o venta, podrían tener como resultado una disminución en el precio de mercado de las Acciones. En consecuencia, el precio de mercado y la liquidez del mercado de las acciones ORBIA* podrían verse afectado por la emisión de acciones adicionales por alguno de estos propósitos.

Los accionistas principales y relacionados, quienes controlan a Orbia, podrían tener intereses que difieren del resto de los accionistas y de los Tenedores de los Bonos vinculados a la a la sustentabilidad, los CEBURES y/o las Notas

A la fecha de este Reporte Anual, el principal accionista de la Compañía es Kaluz , que está controlada por la familia del Valle Perochena, quienes poseen aproximadamente el 45.81% del capital con derecho a voto. Por lo tanto, la familia del Valle Perochena debe considerarse un accionista con influencia significativa según la Ley de Valores Mobiliarios (LVM). Los hermanos del Valle Perochena poseen individualmente el 0.63%, mientras que otros accionistas vinculados a la familia del Valle poseen el 9.10% del capital con derecho a voto. En consecuencia, junto con Kaluz, deben considerarse un grupo con influencia significativa sobre el Emisor, según la LMV.

Posibles incumplimientos de los requisitos de mantenimiento de listado de los valores en el BMV o de su inscripción en el RNV podría afectar el precio de los valores

Orbia, derivado de la inscripción de sus Acciones en el RNV y su listado en la BMV, está sujeta al cumplimiento de diversos requisitos de divulgación de información, entre otros, a fin de mantener dicha inscripción y listado. En caso de que Orbia no sea capaz de cumplir con dichos requisitos, la cotización de las Acciones en la BMV podría suspenderse o incluso cancelarse. En tal supuesto, el precio de mercado de las Acciones y de las Notas podrían verse afectados adversamente.

La Compañía mantiene niveles importantes de endeudamiento

El nivel de deuda de la Compañía puede tener consecuencias significativas para el inversionista. Entre otras cosas, puede:

- Limitar la capacidad de la Compañía de generar flujos de efectivo suficientes, o de obtener financiamiento adicional, para capital de trabajo, gastos de capital, adquisiciones u otros propósitos corporativos generales futuros;
- Limitar los colaterales y garantías que la Compañía puede ofrecer para la obtención de financiamientos adicionales;
- Restringir la capacidad de la Compañía para pagar dividendos;
- Requerir una parte sustancial del flujo de efectivo de las operaciones para hacer pagos del servicio de la deuda;
- Limitar la flexibilidad para planear o reaccionar a cambios en las operaciones y las condiciones de la industria;
- Limitar la capacidad de la Compañía para llevar a cabo adquisiciones adicionales;
- Colocar a la Compañía en una desventaja competitiva en comparación con sus competidores menos apalancados; y
- Aumentar su vulnerabilidad a los efectos producidos por las condiciones económicas adversas propias de la industria.

Los contratos y títulos que rigen la deuda, incluyendo las Notas y los Bonos vinculados a la Sustentabilidad, contienen previsiones cruzadas de incumplimiento que pueden causar que toda la deuda emitida bajo tales instrumentos se venza anticipadamente y sea exigible su pago de forma inmediata como resultado de un evento de incumplimiento previsto en otro instrumento de deuda no relacionado

Los instrumentos que rigen las Notas y los Bonos vinculados a la sustentabilidad contienen ciertas obligaciones y los contratos o títulos que rigen otros créditos también contienen obligaciones y, en algunos casos, exigen que Orbia y sus subsidiarias cumplan y demuestren el cumplimiento de ciertos covenants financieros y no financieros. Cualquier incumplimiento de esas obligaciones podría originar un evento de incumplimiento en el contrato o título correspondiente, lo que a su vez podría resultar en que la deuda relacionada u otros créditos establecidos bajo instrumentos distintos sean vencidos anticipadamente y exigido su pago en forma inmediata. En tal evento, Orbia necesitaría obtener recursos financieros de fuentes alternativas, lo cual podría hacer en condiciones desfavorables o no, en el momento necesario o no conseguir recurso alguno. Alternativamente, cualquier evento de incumplimiento podría hacer necesario que Orbia venda activos o bien reduzca operaciones para satisfacer sus obligaciones ante sus acreedores. En caso de incumplimiento, podría afectar la capacidad de la Compañía para crecer, su posición financiera o sus resultados operativos.

Las garantías de pago de la deuda por parte de las subsidiarias de Orbia podrían no ser ejecutables inmediatamente

Cada serie de Notas y/o los Bonos vinculados a la sustentabilidad, así como otros financiamientos, son total e incondicionalmente garantizados conjunta y separadamente por ciertas subsidiarias de Orbia. Estas garantías otorgan a los acreedores las bases para presentar reclamación de pago directa contra dichas subsidiarias; sin embargo, es posible que dichas garantías no sean ejecutadas de manera inmediata bajo las leyes aplicables.

Si las garantías fueran tratadas de ejecutar legalmente, la ejecución podría estar sujeta a la resolución de un tribunal, y que debido a que la garantía se había otorgado para el beneficio directo de la Compañía, y únicamente de manera indirecta para el beneficio del garante, las obligaciones del garante en turno podrían ser incurridas por menos de su valor razonable o de una compensación justa. Un tribunal por lo tanto podría invalidar las obligaciones bajo las garantías y los acuerdos relacionados, subordinarlas a las otras deudas del garante en turno o tomar otras acciones en detrimento de los tenedores de las Notas y los Bonos vinculados a la sustentabilidad.

Aún y cuando los tribunales en las diferentes jurisdicciones miden la insolvencia de diferente manera, en general, una entidad sería considerada como insolvente si la suma de sus deudas, incluyendo deudas contingentes y no liquidadas, exceden el valor justo de sus activos, o si el valor actual de sus activos es menor a la cantidad que sería requerida para pagar los pasivos de sus deudas, incluyendo deudas contingentes y no liquidadas, conforme éstas se vuelvan exigibles.

Si las garantías no pueden ejercerse bajo las condiciones anteriormente descritas, las Notas y los Bonos vinculados a la sustentabilidad se subordinarían a todos los pasivos, incluyendo cuentas por pagar, de las garantes subsidiarias. Un tribunal también podría emitir una sentencia en contra de los Tenedores de las Notas o los Bonos vinculados a la sustentabilidad, ordenándoles que reembolsen cualesquiera cantidades que les hubieren sido pagadas bajo dichas garantías o ejercer los productos de las garantías. Si cualquier garantía o gravamen fuera invalidado, los tenedores de los pagarés dejarían de tener una reclamación directa respecto de la subsidiaria garante, pero retendrían sus derechos en contra de la Compañía y cualquier otra subsidiaria garante, aun cuando no existiera ninguna garantía de que los activos de las respectivas subsidiarias fueran suficientes para pagar Bonos vinculados a la sustentabilidad y/o las Notas totalmente.

Lo previsto por la legislación mexicana puede dificultar a los tenedores de las Notas y/o Bonos vinculados a la sustentabilidad convertir las cantidades pagadas por la Compañía en beneficio de los tenedores en pesos mexicanos a dólares de los EUA o que les sean reconocidos la totalidad del valor de dichos pagos

Orbia está obligada a pagar las Notas, Bonos Sostenibles y otros préstamos en dólares de EE.UU. Sin embargo, bajo la Ley Monetaria de los Estados Unidos Mexicanos, las obligaciones de pago en México en monedas extranjeras, ya sea por acuerdo o por mandato de un juez, pueden ser realizadas en pesos mexicanos al tipo de cambio prevaleciente en el momento y lugar de pago o del juzgado correspondiente. De acuerdo con lo anterior, Orbia estará obligada a pagar los créditos concertados en otras monedas distintas a los pesos mexicanos, según lo que establece la Ley Monetaria de los Estados Unidos Mexicanos y la Compañía no puede asegurar que las cantidades pagadas serán convertidas por el beneficiario en dólares de los EUA o que, convertidos, tal cantidad pagada sea suficiente para adquirir dólares en la misma cantidad de principal, intereses o pagos adicionales derivados de dichos instrumentos o créditos.

Los tenedores de las Notas y los Bonos vinculados a la sustentabilidad podrían ver limitada su posibilidad de entablar procesos o juicios en contra de la Compañía en tribunales mexicanos

Orbia y algunas de sus subsidiarias avales o garantes son compañías constituidas bajo las leyes de México. Casi todos sus consejeros y directivos relevantes, así como los consejeros y directivos relevantes de muchas de sus subsidiarias avales o garantes son ciudadanos y residentes mexicanos. Un porcentaje importante de los activos de la Compañía y los de algunas de sus subsidiarias avales o garantes se ubican en México, y un porcentaje muy importante de las ventas de la Compañía y las de algunas de las subsidiarias avales o garantes se originan de fuentes en México. Por lo tanto, eventualmente podría dificultarse a los tenedores de Notas y otros instrumentos de crédito contratados por Orbia en monedas distintas al peso mexicano efectuar notificaciones judiciales y entablar procesos o juicios en contra de la Compañía o sus subsidiarias avales o garantes fuera de México o contra sus consejeros o directivos relevantes o hacerles exigibles y obligatorias disposiciones judiciales emitidas por cortes o tribunales fuera de la jurisdicción de México, en todo lo relacionado con obligaciones civiles bajo leyes de jurisdicción fuera de México, incluyendo procesos iniciados según las previsiones civiles de las leyes de los EUA en materia de valores o de otras leyes de los EUA.

El pago de las Notas y de los Bonos vinculados a la sustentabilidad, así como de las garantías relacionadas, puede estar estructuralmente subordinado respecto de las obligaciones de deuda de las subsidiarias avales y garantes como de no avales ni garantes de Orbia, así como otra deuda que no tenga la misma estructura de garantías, estaría subordinada estructuralmente a aquella que sí la tenga

Las Notas constituyen parte de la deuda garantizada de Orbia y están en igualdad de preferencia de pago con otras deudas, pero podrían estar estructuralmente subordinadas respecto del pago de otras obligaciones de crédito garantizadas y a su vez también estructuralmente subordinadas con deudas contratadas por las subsidiarias garantes y no garantes. Aunque los tenedores de las Notas y los Bonos vinculados a la sustentabilidad tienen un derecho de reclamo directo de pago, éste no está garantizado sobre los activos y propiedades

de Orbia o de las subsidiarias avales o garantes, por lo que el pago de las Notas o Bonos vinculados a la sustentabilidad está subordinado respecto de la deuda de Orbia y de sus subsidiarias que tengan una garantía específica aplicable para su pago hasta donde alcance el valor de dichos activos. Adicionalmente, bajo la legislación mexicana, las obligaciones de pago de las Notas y/o los Bonos vinculados a la sustentabilidad están subordinadas a ciertas preferencias que establece la ley, incluyendo reclamaciones de sueldos y salarios, obligaciones garantizadas, seguridad social, fondos de vivienda de los trabajadores, impuestos, honorarios y gastos de y por juicios. Preferencias legales similares pueden ser aplicables en otras jurisdicciones donde hayan sido constituidas las subsidiarias avales o garantes. En el supuesto de liquidación de Orbia, dichas preferencias de pago legales tendrán preponderancia respecto de cualquier otro reclamo, incluyendo los de cualquier tenedor de las Notas o los Bonos vinculados a la sustentabilidad.

La rebaja por debajo del grado de inversión por parte de dos agencias calificadoras podría afectar negativamente su capacidad para acceder a los mercados de crédito

La rebaja en la calificación crediticia de Orbia por parte de las agencias de calificación a niveles inferiores al grado de inversión podría afectar la capacidad de la Compañía para acceder a los mercados de crédito y aumentar los costos asociados al financiamiento. Los cambios en las calificaciones crediticias también podrían afectar el precio de los valores de la Compañía, incluidos los Bonos y los Bonos Sostenibles.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

Resultados Financieros por Grupo de Negocio 2T 2026

(Todas las métricas se comparan con el 2T 2025 excepto si se indica lo contrario)

Polymer Solutions (Vestolit y Alphagary), 31.3% de las ventas

Los negocios de Polymer Solutions de Orbia, (nombres comerciales Vestolit y Alphagary) se enfocan en resinas generales de cloruro de polivinilo (PVC), resinas especiales de PVC y en compuestos especiales de cero-halógenos con una amplia variedad de aplicaciones en soluciones que sustentan la vida cotidiana, desde tuberías y cables a electrodomésticos a dispositivos médicos. El grupo de negocio abastece a los negocios "downstream" de Orbia, así como a una base de clientes global.

En millones de dólares	Segundo Trimestre		
Polymer Solutions	**2026**	**2025**	**% Var.**
Ventas totales*	773	616	25%
Utilidad de operación	84	13	539%
EBITDA	144	79	82%

*Ventas intercompañía por $78 millones y $34 millones en 2T26 y 2T25, respectivamente.

Las ventas netas del trimestre de $773 millones incrementaron 25%. El EBITDA de $144 millones incrementó 82% y el margen EBITDA aumentó 580 puntos base a 18.6%.

El aumento en ventas del trimestre se derivó principalmente de mayores precios de resinas impulsados por las dinámicas de mercado derivadas del conflicto en Medio Oriente, condiciones favorables de precios en ciertos mercados estratégicos y mayores volúmenes en el negocio de derivados en comparación con el año anterior, el cual fue afectado por disrupciones operativas.

El EBITDA incrementó año contra año, impulsado principalmente por los mayores precios de resinas y la consecuente expansión de márgenes, respaldado por la producción de Orbia expuesta mayoritariamente a costos de etano y gas natural relativamente más bajos en

Golfo de Estados Unidos. Estos beneficios fueron parcialmente compensados por mayores costos de materias primas y energía en Europa, y fluctuaciones cambiarias desfavorables.

Building & Infrastructure (Wavin), 29.3% de las ventas

El negocio de Building & Infrastructure de Orbia, (nombre comercial Wavin), está redefiniendo la industria actual de tuberías y accesorios creando soluciones con mayor vida útil y mejor desempeño, con menor trabajo para su instalación. El grupo de negocio se beneficia de una integración con la cadena de suplemento de Polymer Solutions, de una base de clientes en tres continentes, y de inversiones en tecnologías sostenibles y resilientes para el manejo del agua y sistemas de climatización interior.

En millones de dólares	Segundo Trimestre		
Building & Infrastructure	**2026**	**2025**	**% Var.**
Ventas totales	725	629	15%
Utilidad de operación	77	28	172%
EBITDA	113	63	79%

Las ventas netas del trimestre de $725 millones incrementaron 15%. El EBITDA para el trimestre de $113 millones incrementó 79% y el margen EBITDA incrementó 557 puntos base a 15.7%.

El aumento en ventas del trimestre se derivó de las acciones comerciales proactivas implementadas al inicio del periodo para compensar los mayores costos de materias primas debido al conflicto en Medio Oriente, mayores volúmenes en América Latina y fluctuaciones cambiarias favorables. Esto fue parcialmente compensado por la ausencia de ingresos derivados de la desinversión de activos no estratégicos completada durante el 2025.

El EBITDA del segundo trimestre incrementó año contra año, impulsado por la expansión de márgenes derivada de las acciones comerciales proactivas y una mezcla de productos favorable, respaldada por la creciente adopción de las soluciones de valor agregado lanzadas recientemente. El EBITDA también se benefició por un desfase temporal entre los incrementos de precios y costos de materias primas crecientes, conforme el negocio utilizo materias primas procuradas antes del conflicto en Medio Oriente, así como por el continuo impacto positivo de las iniciativas de reducción de costos.

Fluor & Energy Materials, 13.3% de las ventas

El negocio de Fluor & Energy Materials ofrece fluorita y productos derivados que contribuyen a la vida moderna y eficiente. El grupo de negocio posee y opera la mina de fluorita más grande del mundo y produce productos intermedios, refrigerantes y propelentes que se utilizan en aplicaciones en el sector automotriz, infraestructura, semiconductores, salud, medicina, climatización, cadena de frío de alimentos, almacenamiento de energía, computación y telecomunicaciones.

En millones de dólares	Segundo Trimestre		
Fluor & Energy Materials	**2026**	**2025**	**% Var.**
Ventas totales	329	247	33%
Utilidad de operación	95	55	73%
EBITDA	114	72	58%

Las ventas netas del trimestre de $329 millones incrementaron 33%. El EBITDA para el trimestre de $114 millones incrementó 58% y el margen EBITDA incrementó 554 puntos base a 34.7%.

El incremento en ventas del trimestre se derivó de la fortaleza comercial en todos los productos, principalmente en refrigerantes, y por las dinámicas favorables del ciclo de vida de productos en parte del portafolio de propelentes médicos. Esto fue parcialmente compensado por menores volúmenes en minerales e intermedios químicos.

El EBITDA del segundo trimestre incrementó año contra año, impulsado por la fortaleza comercial a lo largo del portafolio y una continua mezcla de productos favorable, parcialmente compensado por mayores costos de azufre y logística, así como fluctuaciones cambiarias desfavorables.

Precision Agriculture (Netafim), 13.2% de las ventas

Los sistemas de riego, servicios y tecnologías agrícolas digitales de vanguardia del negocio de Precision Agriculture de Orbia, (nombre comercial Netafim), permiten a nuestros socios lograr rendimientos significativamente más altos y de mejor calidad utilizando menos agua, fertilizantes y otros insumos. Al ayudar a los agricultores alrededor del mundo a cultivar más con menos, el grupo de negocio contribuye a alimentar el planeta de manera más eficiente y sostenible.

En millones de dólares	Segundo Trimestre		
Precision Agriculture	**2026**	**2025**	**% Var.**
Ventas totales	325	288	13%
Utilidad de operación	20	12	70%
EBITDA	47	40	19%

Las ventas netas del trimestre de $325 millones incrementaron 13%. El EBITDA para el trimestre de $47 millones incrementó 19% y el margen EBITDA incrementó 72 puntos base a 14.5%.

El aumento en ventas del trimestre se derivó principalmente de Estados Unidos, Turquía, Perú y Australia, así como por mayores ingresos por proyectos en Medio Oriente y África, parcialmente compensados por menores volúmenes en India. Los ingresos también se beneficiaron de acciones proactivas de precios para compensar los incrementos en costos de materias primas derivados del conflicto en Medio Oriente en las operaciones globales.

El EBITDA del segundo trimestre incrementó año contra año, *impulsado por el crecimiento en los países mencionados arriba y la disciplina en precios, parcialmente compensado por fluctuaciones cambiarias desfavorables.*

Connectivity Solutions (Dura-Line), 12.9% de las ventas

El negocio de Connectivity Solutions de Orbia, (Dura-Line), ofrece soluciones innovadoras de conductos y accesorios que habilitan las redes de telecomunicaciones, la infraestructura de centros de datos para inteligencia artificial (IA) y la modernización de la red eléctrica, apoyando los sistemas de conectividad y energía que sustentan la creciente demanda digital. Los mercados finales incluyen fibra hasta el hogar, redes de larga distancia e inalámbricas, conectividad de datos y energía para infraestructura de IA, soluciones de interconexión y red eléctrica.

En millones de dólares	Segundo Trimestre		
Connectivity Solutions	**2026**	**2025**	**% Var.**
Ventas totales	319	246	30%
Utilidad de operación	38	26	45%
EBITDA	54	41	33%

Las ventas netas del trimestre de $319 millones incrementaron 30%. El EBITDA de $54 millones incrementó 33% y el margen EBITDA incrementó 39 puntos base a 16.9%.

El incremento en las ventas del trimestre se derivó de mayores volúmenes soportados por una fuerte demanda en los mercados de telecomunicaciones, construcción de centros de datos y la modernización de la red eléctrica en los Estados Unidos. El negocio ejecutó una estrategia de precios disciplinada para compensar el aumento en los costos de materias primas derivado del conflicto en Medio Oriente.

El EBITDA del segundo trimestre incrementó año contra año, impulsado principalmente por mayores volúmenes, una mezcla de productos favorable hacia soluciones de valor agregado para los mercados de centros de datos y las iniciativas de reducción de costos.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Flujo Libre de Efectivo

En millones de dólares	Segundo Trimestre			Enero - Junio		
	2026	2025	% Var.	2026	2025	% Var.
EBITDA	467	300	56%	726	498	46%
Impuestos pagados, neto	(71)	(55)	30%	(104)	(105)	-1%
Intereses neto / comisiones bancarias	(101)	(73)	39%	(167)	(143)	17%
Variación de capital de trabajo	(185)	(111)	67%	(397)	(280)	42%
Otros (otros activos - provisiones, neto)	(50)	(23)	118%	(8)	24	N/A
Efecto cambiario	2	9	-74%	12	31	-62%
Flujo de operación	62	47	33%	62	25	151%
Inversión de capital	(100)	(97)	3%	(194)	(202)	-4%
Pagos de arrendamiento	(35)	(32)	10%	(71)	(60)	18%
Flujo de efectivo libre	(73)	(82)	-11%	(203)	(237)	-14%
Conversión Flujo libre (%)	*-15.6%*	*-27.4%*		*-27.9%*	*-47.5%*	
Dividendos a accionistas	-	-		-	-	
Compra de acciones propias	(2)	-		(2)	1	N/A
Deuda	130	104	26%	139	163	-15%
Dividendos participación minoritaria	(33)	(36)	-6%	(66)	(63)	5%
Fusiones, adquisiciones y desinversiones	-	19	-100%	-	19	-100%
Instrumentos financieros y otros	(6)	(6)	-13%	(8)	(33)	-76%
Cambio neto de caja	16	(1)	N/A	(140)	(150)	-7%
Caja inicial	884	860	3%	1,040	1,009	3%
Caja final	900	859	5%	900	859	5%

Balance, Liquidez y Asignación de capital

La razón de apalancamiento deuda neta-EBITDA disminuyó de 3.98x a 3.28x en comparación con el mismo trimestre del año anterior, impulsada principalmente por un incremento de $240 millones en el EBITDA de los últimos doce meses, parcialmente compensado por un incremento de $78 millones en la deuda neta, derivado principalmente de la apreciación del peso mexicano frente al dólar americano. Excluyendo esta fluctuación cambiaria, la deuda neta disminuyó $15 millones. La Compañía cerró el trimestre con efectivo de $900 millones comparado con $859 millones durante el mismo trimestre del año anterior. La razón deuda neta a EBITDA ajustado[1] del trimestre disminuyó a 3.24x desde 3.51x en el mismo periodo del año anterior y 3.40x al cierre de 2025.

El capital de trabajo incrementó en $185 millones durante el trimestre comparado con un incremento de $111 millones en el mismo periodo del año anterior. Este incremento estacional es consistente con las tendencias operativas históricas de los negocios de la Compañía y normalmente se revierten durante la segunda mitad del año. El mayor incremento en el trimestre actual se debió a un mayor nivel de actividad del negocio, así como a mayores precios y costos de materias primas derivado del conflicto en Medio Oriente. Las inversiones de capital de $100 millones durante el trimestre incrementaron $3 millones respecto al mismo periodo del año anterior e incluyen gastos de mantenimiento e inversiones para apoyar las iniciativas de crecimiento de la Compañía.

[1] El EBITDA ajustado es el EBITDA ajustado para excluir partidas que ocurren de forma limitada, son claramente identificables y no reflejan el desempeño operativo recurrente del negocio.

Control interno [bloque de texto]

Los estatutos sociales de Orbia prevén la existencia de los Comités de Auditoría y de Prácticas Societarias, órganos corporativos intermedios constituidos de conformidad con la Legislación Aplicable con el fin de auxiliar al Consejo de Administración en el desempeño de sus funciones. Por medio de los citados comités y del Auditor Externo, se otorga la seguridad razonable de que las transacciones y actos efectuados por la Compañía se ejecutan y registran de conformidad con los términos y parámetros establecidos por el consejo de administración y los órganos directivos de Orbia, por la Legislación Aplicable y por los diferentes lineamientos generales, criterios y normas de información financiera aplicables (NIIFs).

Orbia ha implementado un Código de Ética que ayuda a definir nuestros principios y obligaciones hacia nuestras relaciones con nuestros empleados, clientes, proveedores, y grupos de interés en general. El Código de Ética de Orbia se encuentra disponible para su consulta en el siguiente enlace: http://www.Orbia.com/Codigo_de_etica.html. Asimismo, en cumplimiento con el Artículo 42 de la Ley del Mercado de Valores, a través de su Comité de Auditoría ha establecido un mecanismo de contacto a efecto que cualquier persona que tenga conocimiento del incumplimiento al Código de Ética o lineamientos y políticas de operación, sistema de control y auditoría internos y registro contable, ya sea de la propia Sociedad o de las personas morales que ésta controle, realice una denuncia la cual se garantiza se mantendrá en confidencialidad y en caso de así solicitarlo en anonimato. La Línea de Ética es operada a través de un tercero independiente. En México se puede reportar cualquier anomalía por teléfono al número 001 844 577 6510, o a través de la página de internet http://www.ethics.orbia.com o al correo electrónico ethics@orbia.com. Dichas denuncias serán debidamente investigadas e informadas directamente al Comité de Auditoría de Orbia.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Información Financiera Consolidada 2T 2026[1]

(Todas las métricas se comparan con el 2T 2025 excepto si se indica lo contrario)

En millones de dólares	Segundo Trimestre		
Información financiera seleccionada	**2026**	**2025**	**% Var.**
Ventas netas	2,352	1,967	20%
Costo de ventas	1,698	1,534	11%
Gastos de ventas, generales y de administración	350	295	19%
Utilidad de operación	304	138	121%
EBITDA	467	300	56%
Margen EBITDA	19.9%	15.2%	463 bps
Costo financiero (ganancia)	145	96	51%
Utilidad antes de impuestos	160	43	271%
Impuestos	117	143	-18%
Utilidad (pérdida) neta consolidada	43	(100)	N/A
Utilidad (pérdida) neta mayoritaria	15	(126)	N/A
Flujo de operación	62	47	33%
Inversión de capital	(100)	(97)	3%
Flujo de efectivo libre	(73)	(82)	-11%
Deuda neta	4,094	4,016	2%

*Las **ventas netas** de $2,352 millones del segundo trimestre incrementaron 20%.*

El incremento en ventas en el trimestre se debió a mayores ingresos en todos los grupos de negocio.

*El **costo de ventas** de $1,698 millones en el trimestre incrementó 11% comparado con el mismo trimestre del año anterior.*

El incremento en el costo de ventas se derivó de mayores volúmenes, principalmente en Polymer Solutions y Connectivity Solutions, así como por mayores costos de materias primas. Las fluctuaciones cambiarias desfavorables también contribuyeron al incremento en los costos de conversión, parcialmente compensados por los beneficios obtenidos por las iniciativas de reducción en costos y eficiencias operativas.

Los **gastos de venta, generales y de administración** de $350 millones en el trimestre incrementaron 19% comparado con el mismo trimestre del año anterior. Como porcentaje de ventas, los gastos disminuyeron 12 puntos base a 14.9%.

Los gastos de venta, generales y de administración durante el trimestre incrementaron debido a fluctuaciones cambiarias desfavorables, así como mayores costos relacionados con personal y mayores gastos en servicios profesionales.

El **EBITDA** de $467 millones en el trimestre incrementó 56%, mientras que el margen EBITDA incrementó en 463 puntos base a 19.9%.

El incremento en el EBITDA en el trimestre se debió principalmente a mayores precios de resinas en Polymer Solutions, acciones comerciales proactivas y una mezcla de productos favorable en Building & Infrastructure, la recuperación y fortaleza en mercados clave en Precision Agriculture, la fortaleza comercial en Fluor & Energy Materials y una demanda sólida en Connectivity Solutions.

El **costo financiero** de $145 millones en el trimestre incrementó en $49 millones respecto al mismo periodo del año anterior.

El incremento en el costo financiero se derivó principalmente de una mayor pérdida cambiaria en el trimestre actual comparada con el mismo periodo del año anterior, impulsada principalmente por la apreciación del Euro.

Se reconoció un **gasto por impuestos** de $117 millones para el trimestre en comparación con un gasto por impuestos de $143 millones en el mismo trimestre del año anterior. La tasa efectiva para el trimestre fue de 73.0%, impulsada principalmente por la apreciación del peso mexicano frente al dólar americano, los ajustes inflacionarios y cambios en las provisiones por valoración. Excluyendo los impactos de estos factores particulares, la tasa efectiva del trimestre habría sido de aproximadamente 30%, reflejando la mezcla de utilidades entre diferentes jurisdicciones fiscales.

La **utilidad neta para los accionistas mayoritarios** de $15 millones en el trimestre, se compara con una pérdida neta de $126 millones en el mismo trimestre del año anterior. El incremento fue derivado de una mayor utilidad de operación, compensado parcialmente por un mayor costo financiero.

El **flujo de efectivo de operación** de $62 millones en el trimestre incrementó en $15 millones, mientras que la salida de flujo libre de efectivo de $73 millones incrementó en $9 millones.

El resultado se debió principalmente a un mayor EBITDA, parcialmente compensado por un aumento en la salida de flujo derivada de un incremento estacional en el capital de trabajo, impulsado por mayores ventas y mayores costos de materias primas asociados al conflicto en Medio Oriente. El aumento en el flujo libre de efectivo se debió a un mayor flujo de efectivo de la operación.

La **deuda neta** de $4,094 millones incluyó deuda total por $4,994 millones, menos efectivo y equivalentes de efectivo por $900 millones. La razón de deuda neta-EBITDA disminuyó de 3.64x a 3.28x comparado con el trimestre inmediato anterior. Lo anterior se derivó principalmente del incremento en el EBITDA de los últimos doce meses de aproximadamente $168 millones, parcialmente compensado por un incremento en la deuda neta de $157 millones para financiar el incremento estacional en el requerimiento de capital de trabajo. La razón de deuda neta-EBITDA al cierre del segundo trimestre, utilizando el EBITDA ajustado[2] por partidas no operacionales para reflejar de mejor manera los resultados fundamentales de la Compañía, disminuyó de 3.55x a 3.24x comparado con el trimestre inmediato anterior.

Ventas por Región 2T 2026

(Todas las métricas se comparan con el 2T 2025 excepto si se indica lo contrario)

En millones de dólares	Segundo Trimestre			
Region	**2026**	**2025**	**% Var.**	**% Ventas**
Norteamérica	897	679	32%	38%
Europa	724	624	16%	31%
Sudamérica	462	404	14%	20%
Asia	200	207	-3%	8%
África y otros	69	53	28%	3%
Total	2,352	1,967	20%	100%

Estado de Resultados Consolidado

En millones de dólares	Segundo Trimestre			Enero - Junio		
Estado de Resultados	**2026**	**2025**	**%**	**2026**	**2025**	**%**
Ventas netas	2,352	1,967	20%	4,315	3,778	14%
Costo de ventas	1,698	1,534	11%	3,240	2,951	10%
Utilidad bruta	**654**	**433**	**51%**	**1,075**	**827**	**30%**
Gastos de ventas, generales y de administración	350	295	19%	676	648	4%
Utilidad (pérdida) de operación	**304**	**138**	**121%**	**399**	**179**	**123%**
Costo financiero	145	96	51%	246	172	43%
Participación en asociadas	1	1	-5%	2	2	-12%
Utilidad (pérdida) por operaciones continuas antes de impuesto a la utilidad	**160**	**43**	**271%**	**155**	**9**	**1556%**
Impuesto a la utilidad	117	143	-18%	124	138	-10%
Utilidad (pérdidas) por operaciones continuas	**43**	**(100)**	**N/A**	**31**	**(129)**	**N/A**
Utilidad (pérdida) neta consolidada	**43**	**(100)**	**N/A**	**31**	**(129)**	**N/A**
Interés minoritario	28	26	8%	54	51	6%
Utilidad (pérdida) neta mayoritaria	**15**	**(126)**	**N/A**	**(23)**	**(180)**	**-87%**
EBITDA	467	300	56%	726	498	46%

Balance General Consolidado

	En millones de dólares		
Balance general	**Jun 2026**	**Dic 2025**	**Jun 2025**
Activo total	**11,488**	**11,071**	**11,608**
Activo circulante	**4,303**	**3,772**	**4,057**
Efectivo y equivalentes de efectivo	900	1,040	859
Clientes	2,014	1,566	1,893
Inventarios	1,286	1,080	1,217
Otros activos circulantes	103	86	88
Activo no circulantes	**7,185**	**7,299**	**7,551**
Propiedad, planta y equipo, neto	3,299	3,329	3,330
Activos por derecho de uso, neto	436	457	466
Activos intangibles y crédito mercantil	2,842	2,897	3,049
Activo largo plazo	608	616	706
Pasivo total	**8,802**	**8,426**	**8,646**
Pasivos circulantes	**2,925**	**2,487**	**2,629**
Porción circulante de deuda largo plazo	443	276	325
Proveedores	1,114	845	953
Cartas de crédito	376	393	421
Pasivo por arrendamiento corto plazo	129	128	133
Otros pasivos circulantes	863	845	797
Pasivo no circulantes	**5,877**	**5,939**	**6,017**
Deuda largo plazo	4,551	4,543	4,550
Beneficios a empleados largo plazo	147	148	146
Pasivo por impuestos diferidos	319	342	378
Pasivo por arrendamiento largo plazo	354	369	366
Otros pasivos largo plazo	506	537	577
Capital contable consolidado	**2,686**	**2,645**	**2,962**
Capital contable minoritario	499	510	533
Capital contable mayoritario	**2,187**	**2,135**	**2,429**
Total de pasivos y capital contable	**11,488**	**11,071**	**11,608**

1. A menos que se indique lo contrario, todas las cifras en este comunicado se derivan de los Estados Financieros Consolidados de la Compañía al 30 de junio de 2026 y 2025 y se preparan de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad 34 "Información Financiera Intermedia" de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), que han sido publicados en la Bolsa Mexicana de Valores (BMV). La sección Notas y Definiciones al final de este documento contiene una explicación más detallada de los términos utilizados en el mismo.

[2] El EBITDA ajustado es el EBITDA ajustado para excluir partidas que ocurren de forma limitada, son claramente identificables y no reflejan el desempeño operativo recurrente del negocio.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	ORBIA
Periodo cubierto por los estados financieros:	Del 2026-01-01 al 2026-06-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2026-06-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	ORBIA
Descripción de la moneda de presentación :	USD
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILLONES DE USD
Consolidado:	Sí
Número De Trimestre:	2
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Cobertura de analistas

1. Bank of America Merrill Lynch
2. BBVA
3. Bradesco BBI
4. BTG Pactual
5. CITI
6. GBM Casa de Bolsa
7. HSBC
8. Itau BBA
9. JPMorgan
10. Morgan Stanley
11. Punto Casa de Bolsa
12. Scotiabank
13. UBS

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	900,000,000	1,040,000,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	1,919,000,000	1,444,000,000
Impuestos por recuperar	195,000,000	205,000,000
Otros activos financieros	1,000,000	1,000,000
Inventarios	1,286,000,000	1,080,000,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	4,301,000,000	3,770,000,000
Activos mantenidos para la venta	2,000,000	2,000,000
Total de activos circulantes	4,303,000,000	3,772,000,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	5,000,000	5,000,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	64,000,000	66,000,000
Propiedades, planta y equipo	3,299,000,000	3,329,000,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	436,000,000	457,000,000
Crédito mercantil	1,384,000,000	1,384,000,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,458,000,000	1,513,000,000
Activos por impuestos diferidos	361,000,000	402,000,000
Otros activos no financieros no circulantes	178,000,000	143,000,000
Total de activos no circulantes	7,185,000,000	7,299,000,000
Total de activos	11,488,000,000	11,071,000,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	1,495,000,000	1,220,000,000
Impuestos por pagar a corto plazo	132,000,000	115,000,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Otros pasivos financieros a corto plazo	819,000,000	668,000,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	129,000,000	128,000,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	192,000,000	193,000,000
Otras provisiones a corto plazo	158,000,000	163,000,000
Total provisiones circulantes	350,000,000	356,000,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	2,925,000,000	2,487,000,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	2,925,000,000	2,487,000,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	378,000,000	372,000,000
Impuestos por pagar a largo plazo	67,000,000	78,000,000
Otros pasivos financieros a largo plazo	4,581,000,000	4,603,000,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	354,000,000	369,000,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	147,000,000	148,000,000
Otras provisiones a largo plazo	31,000,000	27,000,000
Total provisiones a largo plazo	178,000,000	175,000,000
Pasivo por impuestos diferidos	319,000,000	342,000,000
Total de pasivos a Largo plazo	5,877,000,000	5,939,000,000
Total pasivos	8,802,000,000	8,426,000,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	280,000,000	280,000,000
Prima en emisión de acciones	1,475,000,000	1,475,000,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	983,000,000	970,000,000
Otros resultados integrales acumulados	(551,000,000)	(590,000,000)
Total de la participación controladora	2,187,000,000	2,135,000,000
Participación no controladora	499,000,000	510,000,000
Total de capital contable	2,686,000,000	2,645,000,000
Total de capital contable y pasivos	11,488,000,000	11,071,000,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-06-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-06-30	Trimestre Año Actual 2026-04-01 - 2026-06-30	Trimestre Año Anterior 2025-04-01 - 2025-06-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	4,315,000,000	3,778,000,000	2,352,000,000	1,967,000,000
Costo de ventas	3,240,000,000	2,951,000,000	1,698,000,000	1,534,000,000
Utilidad bruta	1,075,000,000	827,000,000	654,000,000	433,000,000
Gastos de venta	328,000,000	290,000,000	167,000,000	150,000,000
Gastos de administración	344,000,000	341,000,000	179,000,000	133,000,000
Otros ingresos	34,000,000	18,000,000	23,000,000	14,000,000
Otros gastos	38,000,000	35,000,000	27,000,000	26,000,000
Utilidad (pérdida) de operación	399,000,000	179,000,000	304,000,000	138,000,000
Ingresos financieros	77,000,000	62,000,000	12,000,000	28,000,000
Gastos financieros	323,000,000	234,000,000	157,000,000	124,000,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	2,000,000	2,000,000	1,000,000	1,000,000
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	155,000,000	9,000,000	160,000,000	43,000,000
Impuestos a la utilidad	124,000,000	138,000,000	117,000,000	143,000,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	31,000,000	(129,000,000)	43,000,000	(100,000,000)
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	31,000,000	(129,000,000)	43,000,000	(100,000,000)
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	(23,000,000)	(180,000,000)	15,000,000	(126,000,000)
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	54,000,000	51,000,000	28,000,000	26,000,000
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	(0.01)	(0.09)	0.01	(0.07)
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	(0.01)	(0.09)	0.01	(0.07)
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	(0.01)	(0.1)	0.01	(0.07)
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	(0.01)	(0.1)	0.01	(0.07)

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-06-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-06-30	Trimestre Año Actual 2026-04-01 - 2026-06-30	Trimestre Año Anterior 2025-04-01 - 2025-06-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	31,000,000	(129,000,000)	43,000,000	(100,000,000)
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	13,000,000	118,000,000	7,000,000	177,000,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	13,000,000	118,000,000	7,000,000	177,000,000
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-06-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-06-30	Trimestre Año Actual 2026-04-01 - 2026-06-30	Trimestre Año Anterior 2025-04-01 - 2025-06-30
mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos				
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	24,000,000	52,000,000	2,000,000	20,000,000
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	24,000,000	52,000,000	2,000,000	20,000,000
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	37,000,000	170,000,000	9,000,000	197,000,000
Total otro resultado integral	37,000,000	170,000,000	9,000,000	197,000,000
Resultado integral total	68,000,000	41,000,000	52,000,000	97,000,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	16,000,000	(8,000,000)	26,000,000	72,000,000

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-06-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-06-30	Trimestre Año Actual 2026-04-01 - 2026-06-30	Trimestre Año Anterior 2025-04-01 - 2025-06-30
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	52,000,000	49,000,000	26,000,000	25,000,000

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-06-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-06-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	31,000,000	(129,000,000)
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	124,000,000	138,000,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	169,000,000	161,000,000
+ Gastos de depreciación y amortización	327,000,000	319,000,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	60,000,000	21,000,000
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(3,000,000)	(1,000,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	(2,000,000)	(2,000,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(216,000,000)	(55,000,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(453,000,000)	(316,000,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(8,000,000)	(29,000,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	276,000,000	107,000,000
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(25,000,000)	(26,000,000)
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	28,000,000	8,000,000
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	277,000,000	325,000,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	308,000,000	196,000,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	24,000,000	25,000,000
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	111,000,000	111,000,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-06-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-06-30
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	221,000,000	110,000,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	3,000,000	8,000,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	188,000,000	149,000,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	3,000,000
- Compras de activos intangibles	6,000,000	53,000,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	0	0
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	3,000,000	(2,000,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(188,000,000)	(193,000,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	66,000,000	63,000,000
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	2,000,000	(1,000,000)
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	179,000,000	1,541,000,000
- Reembolsos de préstamos	39,000,000	1,375,000,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	71,000,000	60,000,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	0	0
- Intereses pagados	190,000,000	143,000,000

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-06-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-06-30
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(189,000,000)	(99,000,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(156,000,000)	(182,000,000)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	16,000,000	32,000,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(140,000,000)	(150,000,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	1,040,000,000	1,009,000,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	900,000,000	859,000,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 1 de 3	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	280,000,000	1,475,000,000	0	970,000,000	0	(705,000,000)	0	106,000,000	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	(23,000,000)	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	15,000,000	0	24,000,000	0
Resultado integral total	0	0	0	(23,000,000)	0	15,000,000	0	24,000,000	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	31,000,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	5,000,000	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	13,000,000	0	15,000,000	0	24,000,000	0
Capital contable al final del periodo	280,000,000	1,475,000,000	0	983,000,000	0	(690,000,000)	0	130,000,000	0

	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 2 de 3	**Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]**	**Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]**	**Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]**	**Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]**	**Pagos basados en acciones [miembro]**	**Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]**	**Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]**	**Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital**	**Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]**
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	9,000,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	9,000,000	0	0	0

	Componentes del capital contable [eje]							
Hoja 3 de 3	**Reserva para catástrofes [miembro]**	**Reserva para estabilización [miembro]**	**Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]**	**Otros resultados integrales [miembro]**	**Otros resultados integrales acumulados [miembro]**	**Capital contable de la participación controladora [miembro]**	**Participación no controladora [miembro]**	**Capital contable [miembro]**
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(590,000,000)	2,135,000,000	510,000,000	2,645,000,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	(23,000,000)	54,000,000	31,000,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	39,000,000	39,000,000	(2,000,000)	37,000,000
Resultado integral total	0	0	0	0	39,000,000	16,000,000	52,000,000	68,000,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	63,000,000	63,000,000
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	31,000,000	0	31,000,000
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	5,000,000	0	5,000,000
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	39,000,000	52,000,000	(11,000,000)	41,000,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(551,000,000)	2,187,000,000	499,000,000	2,686,000,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 1 de 3	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	280,000,000	1,475,000,000	0	1,376,000,000	0	(774,000,000)	0	61,000,000	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	(180,000,000)	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	120,000,000	0	52,000,000	0
Resultado integral total	0	0	0	(180,000,000)	0	120,000,000	0	52,000,000	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	1,000,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	3,000,000	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(176,000,000)	0	120,000,000	0	52,000,000	0
Capital contable al final del periodo	280,000,000	1,475,000,000	0	1,200,000,000	0	(654,000,000)	0	113,000,000	0

	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 2 de 3	**Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]**	**Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]**	**Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]**	**Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]**	**Pagos basados en acciones [miembro]**	**Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]**	**Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]**	**Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital**	**Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]**
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	15,000,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	15,000,000	0	0	0

	Componentes del capital contable [eje]							
Hoja 3 de 3	**Reserva para catástrofes [miembro]**	**Reserva para estabilización [miembro]**	**Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]**	**Otros resultados integrales [miembro]**	**Otros resultados integrales acumulados [miembro]**	**Capital contable de la participación controladora [miembro]**	**Participación no controladora [miembro]**	**Capital contable [miembro]**
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(698,000,000)	2,433,000,000	547,000,000	2,980,000,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	(180,000,000)	51,000,000	(129,000,000)
Otro resultado integral	0	0	0	0	172,000,000	172,000,000	(2,000,000)	170,000,000
Resultado integral total	0	0	0	0	172,000,000	(8,000,000)	49,000,000	41,000,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	63,000,000	63,000,000
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	1,000,000	0	1,000,000
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	3,000,000	0	3,000,000
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	172,000,000	(4,000,000)	(14,000,000)	(18,000,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(526,000,000)	2,429,000,000	533,000,000	2,962,000,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	256,000,000	256,000,000
Capital social por actualización	24,000,000	24,000,000
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	824	614
Numero de empleados	9,360	9,443
Numero de obreros	12,148	12,640
Numero de acciones en circulación	1,968,000,000	1,968,000,000
Numero de acciones recompradas	40,787,411	54,275,893
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-06-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-06-30	Trimestre Año Actual 2026-04-01 - 2026-06-30	Trimestre Año Anterior 2025-04-01 - 2025-06-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	327,000,000	319,000,000	163,000,000	162,000,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2025-07-01 - 2026-06-30	Año Anterior 2024-07-01 - 2025-06-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	8,156,000,000	9,256,000,000
Utilidad (pérdida) de operación	590,000,000	380,000,000
Utilidad (pérdida) neta	(200,000,000)	(112,000,000)
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	(301,000,000)	(210,000,000)
Depreciación y amortización operativa	658,000,000	671,000,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
Rabobank	SÍ			SOFR + 2.40%	0	0	0	0	0	0	4,000,000	30,000,000	0	0	0	0
Israel Discount Bank	SÍ			0.0556	0	0	0	0	0	0	48,000,000	0	0	0	0	0
MUFG	SÍ			SOFR + 2.40%	0	0	0	0	0	0	0	0	40,000,000	0	0	0
Leumi Bank	SÍ			SOFR + 2.65%	0	0	0	0	0	0	89,000,000	0	0	0	0	0
Varios (Asia)	SÍ			0.069	0	0	0	0	0	0	119,000,000	32,000,000	25,000,000	11,000,000	16,000,000	0
Varios (India)	SÍ			0.087	0	0	0	0	0	0	2,000,000	0	0	0	0	0
Varios (Europa)	SÍ			0.0659	0	0	0	0	0	0	15,000,000	4,000,000	0	0	0	0
Varios (América del Norte)	SÍ			0.051	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2,000,000
Revolving Credit Facility	SÍ			SOFR 1M + 1.55%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	-5,000,000
Pagaré Bancario	SÍ			SOFR 1M + 1.35%	0	0	0	0	0	0	0	100,000,000	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	277,000,000	166,000,000	65,000,000	11,000,000	16,000,000	-3,000,000
Con garantía (bancarios)																
HH870ca98b-9fed-4146-82b0-04a3c61f634c					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial																
HH9952c6c6-f951-44a4-9b8c-c93b814e40f5					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros bancarios																
HH6675507a-5824-40ee-82d3-da534d15e98a					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	277,000,000	166,000,000	65,000,000	11,000,000	16,000,000	-3,000,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																

Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
BONO 3	SÍ			FIJA 6.75%	0	0	0	0	0	0						397,000,000
BONO 4	SÍ			FIJA 5.875%	0	0	0	0	0	0						742,000,000
BONO 6	SÍ			FIJA 5.50%	0											492,000,000
BONO 8	SÍ			FIJA 2.875%												494,000,000
BONO 10	SÍ			FIJA 10.63%				0	0	889,000,000						
BONO 11	SÍ			TIIE F + 0.95%				183,000,000	0	0						
BONO 12	SÍ			FIJA 11.73%				0	0	173,000,000						
BONO 13	SÍ			FIJA 6.80%												647,000,000
BONO 14	SÍ			FIJA 7.50%												445,000,000
TOTAL					0	0	0	183,000,000	0	1,062,000,000	0	0	0	0	0	3,217,000,000
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
HH2a450fcb-286b-472c-97fe-40a08530b415					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)																
HH7ae818b6-9eb7-47c4-8659-519ca0afda91					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
HH75c39e17-765a-4280-92f8-9dee67d23d68					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					0	0	0	183,000,000	0	1,062,000,000	0	0	0	0	0	3,217,000,000
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
Cartas de crédito	SÍ				0	0	0	0	0	0	376,000,000	0	0	0	0	0
Leasing financiero	SÍ				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	376,000,000	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	376,000,000	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
Proveedores nal y extraj					0	44,000,000	0	0	0	0	0	1,087,000,000	0	0	0	0
TOTAL					0	44,000,000	0	0	0	0	0	1,087,000,000	0	0	0	0

Total proveedores																
TOTAL					0	44,000,000	0	0	0	0	0	1,087,000,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
Otros circulantes y no circulantes					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					0	44,000,000	0	183,000,000	0	1,062,000,000	653,000,000	1,253,000,000	65,000,000	11,000,000	16,000,000	3,214,000,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	901,000,000	0	2,116,000,000	0	0
Activo monetario no circulante	0	0	178,000,000	0	0
Total activo monetario	901,000,000	0	2,294,000,000	0	0
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	1,544,000,000	0	1,381,000,000	0	0
Pasivo monetario no circulante	3,997,000,000	0	1,561,000,000	0	0
Total pasivo monetario	5,541,000,000	0	2,942,000,000	0	0
Monetario activo (pasivo) neto	(4,640,000,000)	0	(648,000,000)	0	0

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
Connectivity Solutions (Dura-Line)				
Connectivity Solutions (Dura-Line)	0	0	557,000,000	557,000,000
Orbia				
Holdings	0	0	0	0
Eliminaciones	-1,000,000	0	-181,000,000	-182,000,000
Building & Infrastructure (Wavin)				
Building & Infrastructure (Wavin)	63,000,000	0	1,284,000,000	1,347,000,000
Polymer Solutions (Vestolit y Alphagary)				
Polymer Solutions (Vestolit y Alphagary)	251,000,000	177,000,000	947,000,000	1,375,000,000
Precision Agriculture (Netafim)				
Precision Agriculture (Netafim)	28,000,000	0	587,000,000	615,000,000
Fluor & Energy Materials				
Fluor & Energy Materials	33,000,000	205,000,000	365,000,000	603,000,000
TOTAL	374,000,000	382,000,000	3,559,000,000	4,315,000,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

I.- Información Cualitativa.

Toda vez que resulta de particular importancia para proporcionar a los inversionistas información que les permita conocer e identificar plenamente la exposición de las Emisoras a riesgos de mercado, de crédito y liquidez asociados a instrumentos financieros derivados, así como los principales riesgos de pérdida por cambios en las condiciones de mercado asociados a los mencionados instrumentos, a continuación, sírvanse encontrar información al respecto:

i. **Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o también con otros fines, tales como negociación.**

- Descripción general de los objetivos para celebrar operaciones con derivados

Debido a sus actividades en los ámbitos nacional e internacional, la Compañía está expuesta a riesgos de fluctuación de precios e insumos de las industrias en las que opera, así como de riesgos financieros relacionados con el financiamiento de sus proyectos. La política de la Compañía es la de utilizar ciertas coberturas que le permitan mitigar la volatilidad de los precios de ciertas materias primas, de riesgo de tasa y tipo de cambio en operaciones financieras, todas ellas relacionadas con el negocio y previamente aprobadas por los Comités de Auditoría y Prácticas Societarias, así como por el Consejo de Administración.

Objetivos de la administración del riesgo financiero - La Tesorería de la Compañía presta servicios a las empresas, coordina el acceso a los mercados financieros nacionales e internacionales y supervisa y gestiona el riesgo financiero relacionado con las operaciones de la empresa mediante informes internos de riesgo en los cuales se analizan las exposiciones por grado y magnitud de los riesgos. Estos riesgos incluyen el riesgo de mercado, incluido el riesgo de divisas, el riesgo de tasas de interés, el riesgo de crédito y el riesgo de liquidez. No se ha producido ningún cambio en la exposición de la Compañía a los riesgos de mercado ni en la forma en que se gestionan y miden estos riesgos.

Asimismo, la Compañía busca minimizar los efectos de estos riesgos utilizando instrumentos financieros derivados para cubrir las exposiciones de riesgo. El uso de los derivados financieros se rige por las políticas de la Compañía aprobadas por el Consejo de Administración, las cuales proveen principios escritos sobre el riesgo cambiario, riesgo de las tasas de interés, riesgo de crédito, el uso de instrumentos financieros derivados y no derivados, así como la inversión de exceso de liquidez. Se revisa periódicamente el cumplimiento con las políticas y los límites de exposición. La Compañía no subscribe o negocia instrumentos financieros, entre los que se incluyen instrumentos financieros derivados para fines especulativos. El Consejo de Administración establece y vigila las políticas y procedimientos para medir y administrar estos riesgos, los cuales se mencionan a continuación:

Administración del riesgo de capital. - La Compañía administra su capital para asegurar que continuará como negocio en marcha, mientras que maximiza el rendimiento a sus accionistas a través de la optimización de los saldos de deuda y capital. La estructura del capital de la Compañía no está expuesta a ningún tipo de requerimiento de capital impuesto externamente.

La administración de la Compañía revisa periódicamente la deuda neta y los costos por préstamos y su relación con la Utilidad antes de Financiamiento, Impuestos, Depreciación y Amortización (UAFIDA). Orbia monitorea el riesgo de capital a través de un índice de deuda neta desarrollado internamente. El índice de deuda neta se calcula dividiendo la deuda neta con costo entre la UAFIDA. La Administración utiliza esta métrica desarrollada internamente para la realización de sus proyecciones financieras como parte de su plan de negocios que es presentado al Consejo de Administración y accionistas de la Compañía. La Compañía determina que esta métrica está alineada con sus políticas de administración de riesgos.

Administración del riesgo de tasa de interés - La Compañía se encuentra expuesta a riesgos en la tasa de interés debido a que tiene deuda contratada a tasas variables. Las actividades de cobertura se evalúan regularmente para que estén alineadas con las tasas de interés y su riesgo relacionado asegurando que se apliquen las estrategias de cobertura más rentables.

La exposición de riesgo de tasa de interés de la Compañía se encuentra relacionada principalmente con la variabilidad de la Tasa de Interés Interbancarias de Equilibrio (TIIE), y la Tasa Garantizada a un Día (SOFR por sus cifras en inglés) que puedan afectar los préstamos bancarios y la deuda a corto plazo de la Compañía. Un incremento hipotético en las tasas de interés TIIE y SOFR de 100 puntos base en cada periodo de reporte, con todas las otras variables manteniéndose constantes resultaría en un impacto inmaterial. Esto se debe principalmente a que la exposición de la Compañía a las tasas SOFR y TIIE en sus préstamos a largo plazo no es significativa, ya que la mayoría de sus préstamos bancarios y deuda a largo plazo devengan intereses a tasas fijas.

- Instrumentos utilizados

Durante el segundo trimestre de 2026, la Compañía contrató forwards de tipo de cambio principalmente en las siguientes monedas: Euro-Dólar (EUR), Dólar-Shekel Israelí (ILS), entre otros, con vencimientos menores a un año.

- Estrategias de cobertura o negociación implementadas

Actualmente Orbia tiene contratados:

Swaps:

- Al 30 de junio del 2026, la Compañía tiene 15 Cross Currency Swaps para mitigar la volatilidad de las subsidiarias y la deuda en pesos en el Balance.

Forwards y Opciones de Tipo de Cambio:

- Al 30 de junio del 2026, la Compañía cuenta con 40 contratos forwards activos.

- Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles

Las contrapartes elegibles por la Emisora son, entre otras, Morgan Stanley, Bank of America, BBVA Bancomer, Banco Citi Mexico, HSBC, Santander, JP Morgan Chase & Co., Barclays Bank, Investec Bank, Discount, Leumi, Union, Mizrahi Tefahot Bank Ltd, Poalim Capital Markets, Banco Bradesco S.A. y Bank of Baroda.

- Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

En cuanto a las políticas de designación de agentes de cálculo o valuación, la Emisora mantiene un Comité Interno de Manejo de Riesgo, el cual en conjunto con el Comité Interno de Tesorería calculan y evalúan las posiciones existentes.

- Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito

Las políticas de la Compañía establecen como requisito fundamental que los instrumentos financieros derivados tienen que ser considerados para propósitos contables como operaciones de cobertura, donde dicha cobertura quede formalmente documentada y los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo mantengan una alta efectividad en la compensación en el valor razonable o flujos de efectivo de la posición primaria.

A la fecha del reporte no se tiene registrado ningún colateral.

Las líneas de crédito están definidas en nuestros ISDA (International Swap Derivatives Association).

Actualmente se tienen contratadas líneas de crédito por un total de $510 millones de dólares, con Morgan Stanley Casa de Bolsa, S.A. de C.V., BBVA, S.A., Institución de banca múltiple, Grupo financiero BBVA, Banco Santander (Mexico), S.A., Bank of America (Mexico), S.A., HSBC México, S.A., Institución de banca múltiple grupo financiero HSBC, Banco Citi México, S.A., Grupo Financiero Citi México, Barclays, Bank Mexico S.A., Institución de banca Múltiple Grupo Financiero Barclays Mexico, BNP Paribas, Bank of Tokyo Mitsubishi UFJ, Ltd, Deutsche Bank AG, Banco Crédito Perú, Banco Bradesco S.A., Bank of Baroda, entre otros.

- Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación

La Compañía tiene exposición a riesgos de mercado, operación y financieros derivados del uso de instrumentos financieros tales como tasa de interés, crédito, liquidez y riesgo cambiario, los cuales se administran en forma centralizada.

La Compañía busca minimizar los efectos de estos riesgos mediante el uso de instrumentos financieros derivados. El uso de derivados financieros se rige por las políticas de la Compañía aprobadas por el Consejo de Administración, las cuales brindan orientación sobre el riesgo de tipo de cambio, el riesgo de tasa de interés, el riesgo de crédito, el uso de instrumentos financieros derivados y no derivados y la inversión de excedentes. El cumplimiento de las políticas y los límites de exposición es revisado periódicamente. La Compañía no celebra ni negocia instrumentos financieros, incluidos instrumentos financieros derivados, con fines especulativos.

- Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez en las posiciones de instrumentos financieros

Los procedimientos de control interno se encuentran plasmados en la política interna relacionada a Instrumentos Financieros Derivados. La cual permite únicamente la contratación instrumentos de cobertura, y prohíbe instrumentos de negociación.

- La existencia de un tercero independiente que revise dichos procedimientos

En cuanto a controles internos, los mismos son evaluados tanto por los auditores internos como externos, siendo los auditores externos los encargados de revisar los procedimientos de registro dando seguimiento a la política contable referente a instrumentos financieros derivados y derivados implícitos descrita dentro de las notas a los estados financieros.

- Información sobre la autorización del uso de derivados y la existencia de un comité que lleve a cabo la administración integral de riesgos, reglas que los rigen y existencia de un manual de administración integral de riesgos

Adicionalmente, se ha formado el Comité de Finanzas, para la administración de este tipo de riesgos, el cual es integrado por el Director del área financiera y el Vicepresidente de tesorería.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

i. Descripción de las políticas y técnicas de valuación:

Instrumentos financieros derivados: La Compañía utiliza instrumentos financieros derivados, tales como contratos de divisas a plazo, opciones de compra y venta de divisas, swaps de tipos de cambio, swaps de tasas de interés, solamente para cubrir su exposición al riesgo de tipo de cambio, el riesgo de tasas de interés asociado con la financiación de sus proyectos y el riesgo de volatilidad en los precios de determinadas materias primas.

Los instrumentos financieros derivados de la Compañía y los impactos relacionados con los estados financieros consolidados de la Compañía se revelan con más detalle en información a revelar sobre instrumentos financieros derivados.

Los derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable en la fecha en que se celebra un contrato de derivados y posteriormente se vuelven a medir a su valor razonable al final de cada período sobre el que se informa. A los efectos de la contabilidad de coberturas, las coberturas se clasifican como:

Un derivado se presenta como un activo o un pasivo a largo plazo si la fecha de vencimiento del instrumento es de más de 12 meses y no se espera su realización o cancelación dentro de ese periodo, de lo contrario se presenta a corto plazo.

Contabilidad de coberturas

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía designa y documenta la relación de cobertura a la que desea aplicar la contabilidad de cobertura y el objetivo y la estrategia de gestión de riesgos para emprender la cobertura. La documentación incluye la identificación del instrumento de cobertura, el elemento cubierto, la naturaleza del riesgo que se cubre y cómo la Compañía evaluará si la relación de cobertura cumple con los requisitos de efectividad de la cobertura de acuerdo con la IFRS 9. Además, de manera continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es eficaz para compensar los cambios en los valores razonables o los flujos de efectivo de la partida cubierta.

La Compañía designa ciertos instrumentos de cobertura, los cuales incluyen, derivados de moneda extranjera, tasa de interés y commodities, ya sea como coberturas de valor razonable, coberturas de flujo de efectivo, o coberturas de inversión neta en una operación extranjera. La cobertura del riesgo de moneda extranjera de un compromiso en firme se contabiliza como cobertura de flujos de efectivo.

Al inicio de la cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, así como los objetivos de la administración de riesgos y su estrategia de administración para emprender diversas transacciones de cobertura. Adicionalmente, al inicio de la cobertura y sobre una base continua, se documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo para compensar la exposición a los cambios en el valor razonable o los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta.

Coberturas de flujo de efectivo

La Compañía reconoce todos los activos y pasivos derivados a valor razonable en el Estado de Situación Financiera Consolidado. El valor razonable de estos derivados se determina con base en datos de mercado observables corroborados y, en ciertos casos, mediante el uso de insumos no observables utilizados en técnicas de valoración, que brindan una base razonable para determinar el valor razonable relacionado.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados y otros instrumentos de cobertura que son designados y califican como coberturas de flujo de efectivo se reconoce en otros resultados integrales. La utilidad o pérdida relativa a la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el Estado de Resultados Consolidado.

Los montos previamente reconocidos en Otros Resultados Integrales y acumulados en el capital se reclasifican a resultados en los períodos en que la partida cubierta afecta los resultados, en la misma línea que la partida cubierta reconocida. Sin embargo, cuando la transacción prevista cubierta da como resultado el reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las utilidades y pérdidas previamente reconocidas en Otros Resultados Integrales y acumulados en el capital se eliminan del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o del pasivo no financiero.

La Compañía interrumpe la contabilidad de coberturas cuando el instrumento de cobertura vence, se vende, finaliza o ejerce, o cuando la relación de cobertura deja de cumplir con los criterios de calificación. Cualquier utilidad o pérdida reconocida en Otros Resultados Integrales y acumulado en el capital en ese momento permanece en el capital y se reconoce cuando la transacción prevista finalmente se reconoce en resultados. Cuando ya no se espera que ocurra una transacción prevista, la utilidad o pérdida acumulada en el capital se reclasifica inmediatamente a resultados en la línea de intereses.

Cuando cubren la exposición a la variabilidad en los flujos de efectivo que es atribuible a un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido o una transacción prevista altamente probable o el riesgo de tipo de cambio en un compromiso en firme no reconocido. La Compañía mantiene contratos a plazo y opciones de compra y venta bajo esta clasificación.

Coberturas de valor razonable

La Compañía reconoce todos los activos y pasivos derivados a valor razonable en el Estado de Situación Financiera Consolidado. El valor razonable de estos derivados se determina con base en datos de mercado observables corroborados y, en ciertos casos, mediante el uso de insumos no observables utilizados en técnicas de valoración, que brindan una base razonable para determinar el valor razonable relacionado.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados y otros instrumentos de cobertura que son designados y califican como coberturas de flujo de efectivo se reconoce en otros resultados integrales. La utilidad o pérdida relativa a la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el Estado de Resultados Consolidado.

Los montos previamente reconocidos en Otros Resultados Integrales y acumulados en el capital se reclasifican a resultados en los períodos en que la partida cubierta afecta los resultados, en la misma línea que la partida cubierta reconocida. Sin embargo, cuando la transacción prevista cubierta da como resultado el reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las utilidades y pérdidas previamente reconocidas en Otros Resultados Integrales y acumulados en el capital se eliminan del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o del pasivo no financiero.

La Compañía interrumpe la contabilidad de coberturas cuando el instrumento de cobertura vence, se vende, finaliza o ejerce, o cuando la relación de cobertura deja de cumplir con los criterios de calificación. Cualquier utilidad o pérdida reconocida en Otros Resultados Integrales y acumulado en el capital en ese momento permanece en el capital y se reconoce cuando la transacción prevista finalmente se reconoce en resultados. Cuando ya no se espera que ocurra una transacción prevista, la utilidad o pérdida acumulada en el capital se reclasifica inmediatamente a resultados en la línea de intereses.

Coberturas de una inversión neta en una operación extranjera

La Compañía reconoce todos los activos y pasivos derivados a valor razonable en el Estado de Situación Financiera Consolidado. El valor razonable de estos derivados se determina con base en datos de mercado observables corroborados y, en ciertos casos, mediante el uso de insumos no observables utilizados en técnicas de valoración, que brindan una base razonable para determinar el valor razonable relacionado.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados y otros instrumentos de cobertura que son designados y califican como coberturas de flujo de efectivo se reconoce en otros resultados integrales. La utilidad o pérdida relativa a la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el Estado de Resultados Consolidado.

Los montos previamente reconocidos en Otros Resultados Integrales y acumulados en el capital se reclasifican a resultados en los períodos en que la partida cubierta afecta los resultados, en la misma línea que la partida cubierta reconocida. Sin embargo, cuando la transacción prevista cubierta da como resultado el reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las utilidades y pérdidas previamente reconocidas en Otros Resultados Integrales y acumulados en el capital se eliminan del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o del pasivo no financiero.

La Compañía interrumpe la contabilidad de coberturas cuando el instrumento de cobertura vence, se vende, finaliza o ejerce, o cuando la relación de cobertura deja de cumplir con los criterios de calificación. Cualquier utilidad o pérdida reconocida en Otros Resultados Integrales y acumulado en el capital en ese momento permanece en el capital y se reconoce cuando la transacción prevista finalmente se reconoce en resultados. Cuando ya no se espera que ocurra una transacción prevista, la utilidad o pérdida acumulada en el capital se reclasifica inmediatamente a resultados en la línea de intereses.

La Compañía tiene coberturas de inversión neta por 600 millones de euros al 30 de junio de 2026.

Derivados implícitos - La Compañía lleva a cabo la revisión de los contratos que se celebran para identificar derivados implícitos que deban separarse del contrato anfitrión para efectos de su valuación y registros contables. Cuando se identifica un derivado implícito en otros instrumentos financieros o en otros contratos (contratos anfitriones) se tratan como derivados separados cuando sus riesgos y características no están estrechamente relacionados con los de los contratos anfitriones y cuando dichos contratos no se registran a su valor razonable con cambios a través de resultados.

En cuanto a la frecuencia de la valuación, ésta se realiza en forma diaria y mensual estableciendo la utilidad o pérdida del instrumento financiero en función a su valuación obtenida reconociendo en resultados o en capital el efecto de la misma. La valuación diaria es efectuada internamente y a fin de mes el estructurador o vendedor nos envía una valuación (“Market-to-Market”) mencionando la posición que guarda el instrumento financiero a esa fecha.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

i. Fuentes de Liquidez.

La Compañía espera cumplir sus obligaciones con los flujos de efectivo de las operaciones y recursos que se reciben del vencimiento de activos financieros. Adicionalmente la Compañía tiene acceso a líneas de crédito revolventes con diversas instituciones bancarias.

La administración de la Compañía es la que tiene la responsabilidad final por la gestión de liquidez, quien ha establecido las políticas apropiadas para el control de ésta, a través del seguimiento del capital de trabajo, lo que permite que la gerencia pueda administrar los requerimientos de financiamiento a corto, mediano y largo plazo de la Compañía, manteniendo reservas de efectivo, disposición de líneas de crédito, monitoreando continuamente los flujos de efectivo, proyectados y reales, conciliando los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

i. Exposición.

La Compañía se encuentra expuesta a riesgos en la tasa de interés debido a que tiene deuda contratada a tasas variables. El riesgo es manejado por la Compañía con el uso de contratos swap de tasas de interés. Las actividades de cobertura se evalúan regularmente para que se alineen con las tasas de interés y su riesgo relacionado, asegurando que se apliquen las estrategias de cobertura más rentables.

Las exposiciones de la Compañía por riesgo de tasas de interés se encuentran principalmente en tasas de interés TIIE y SOFR sobre los pasivos financieros. El análisis de sensibilidad que determina la Compañía se prepara con base en la exposición a las tasas de interés de su deuda financiera total no cubierta sostenida en tasas variables, se prepara un análisis asumiendo que el importe del pasivo pendiente al final del período sobre el que se informa ha sido el pasivo pendiente para todo el año.

- Descripción y número de IFD que hayan vencido durante el trimestre y de aquéllos cuya posición haya sido cerrada.

  (1) Durante el segundo trimestre del 2026, vencieron varios contratos forwards de tipo de cambio USD/ILS, por un monto nocional de USD $ 1,500
  (2) Durante el segundo trimestre del 2026, vencieron varios contratos forwards de tipo de cambio USD/EUR, por un monto nocional de USD $ 6,673
  (3) Durante el segundo trimestre del 2026, vencieron varios contratos forwards de tipo de cambio MXN/USD, por un monto nocional de USD $ 1,288
  (4) Durante el segundo trimestre del 2026, vencieron varios contratos forwards de tipo de cambio INR/USD por un monto nocional de USD $ 250
  (5) Durante el segundo trimestre del 2026, vencieron varios contratos forwards de tipo de cambio ILS/USD por un monto nocional de USD $ 4,918
  (6) Durante el segundo trimestre del 2026, vencieron varios contratos forwards de tipo de cambio GBP/USD por un monto nocional de USD $ 2
  (7) Durante el segundo trimestre del 2026, vencieron varios contratos forwards de tipo de cambio EUR/USD por un monto nocional de USD $ 7,699
  (8) Durante el segundo trimestre del 2026, vencieron varios contratos forwards de tipo de cambio CHF/USD por un monto nocional de USD $ 2

- Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

Durante el segundo cuarto de 2026 no hubo llamadas de margen. Al 30 de junio de 2026 no existe colateral acumulado neto de recuperaciones.

- Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

  No se presentó incumplimiento en ningún contrato.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

I.- Información Cuantitativa

Tipo de Derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto nocional / Valor nominal (convertido a dólares)	Valor activo subyacente / Variable de referencia		Valor razonable		Monto de vencimientos por año			Colateral dado en garantía/ margen requerido futuros
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual	Trimestre anterior	2026	2027	2028+	
Cross Currency Swap	Cobertura	657,600	0.8755 (USD/EUR)	0.8656 (USD/EUR)	(29,943)	(31,496)	-	-	657,600	-
Cross Currency Swap	Cobertura	873,496	17.4877 (USD/MXN)	18.0667 (USD/MXN)	39,661	578	-	-	873,496	-
Forward FX	Cobertura	57,223			1,010	593	57,223	-	-	-
Total 30/06/2026		1,588,318			10,729	(30,324)	57,223	-	1,531,096	-

III.- Análisis

Orbia ha designado sus instrumentos financieros derivados como de cobertura; ya que están eliminando los efectos originados por la revaluación de su deuda y la fluctuación cambiaria de sus inversiones. La Compañía utiliza el método “ratio analysis” utilizando el modelo de derivado hipotético para simular el comportamiento del elemento cubierto, dicho método consiste en comparar los cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que resultaría en una cobertura perfecta del elemento cubierto.

La deuda a largo plazo de la Compañía se registra a su costo amortizado y, consiste en deuda que genera intereses a tasas fijas y variables que están relacionadas a indicadores de mercado.

Para obtener y revelar el valor razonable de la deuda a largo plazo se utilizan los precios de cotización del mercado o las cotizaciones de los operadores para instrumentos similares. Para determinar el valor razonable de los otros instrumentos financieros se utilizan otras técnicas como la de flujos de efectivo estimados, considerando las fechas de flujo en las curvas inter-temporales de mercado y descontando dichos flujos con las tasas que reflejan el riesgo de la contraparte, así como el riesgo de la misma Compañía para el plazo de referencia.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	36,000,000	34,000,000
Saldos en bancos	749,000,000	884,000,000
Total efectivo	785,000,000	918,000,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	115,000,000	122,000,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	115,000,000	122,000,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	900,000,000	1,040,000,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	1,614,000,000	1,179,000,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	1,000,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	28,000,000	29,000,000
Gastos anticipados circulantes	101,000,000	83,000,000
Total anticipos circulantes	129,000,000	112,000,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	195,000,000	205,000,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	176,000,000	152,000,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	1,919,000,000	1,444,000,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	333,000,000	257,000,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	333,000,000	257,000,000
Mercancía circulante	117,000,000	76,000,000
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	805,000,000	719,000,000
Piezas de repuesto circulantes	31,000,000	28,000,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	1,286,000,000	1,080,000,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	2,000,000	2,000,000
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	2,000,000	2,000,000
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	5,000,000	5,000,000
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	5,000,000	5,000,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	64,000,000	66,000,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	64,000,000	66,000,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	507,000,000	485,000,000
Edificios	254,000,000	264,000,000
Total terrenos y edificios	761,000,000	749,000,000
Maquinaria	2,092,000,000	2,122,000,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	13,000,000	14,000,000
Total vehículos	13,000,000	14,000,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	21,000,000	23,000,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Construcciones en proceso	412,000,000	421,000,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	0	0
Total de propiedades, planta y equipo	3,299,000,000	3,329,000,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	530,000,000	530,000,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	192,000,000	200,000,000
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	736,000,000	783,000,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,458,000,000	1,513,000,000
Crédito mercantil	1,384,000,000	1,384,000,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	2,842,000,000	2,897,000,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	1,131,000,000	854,000,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	1,000,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	62,000,000	61,000,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	192,000,000	193,000,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	62,000,000	61,000,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	61,000,000	50,000,000
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	302,000,000	304,000,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	1,495,000,000	1,220,000,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	443,000,000	275,000,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Otros créditos con costo a corto plazo	376,000,000	393,000,000
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	819,000,000	668,000,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	378,000,000	372,000,000
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	378,000,000	372,000,000
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	89,000,000	118,000,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	4,462,000,000	4,425,000,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	30,000,000	60,000,000
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	4,581,000,000	4,603,000,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	31,000,000	27,000,000
Otras provisiones a corto plazo	158,000,000	163,000,000
Total de otras provisiones	189,000,000	190,000,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	(690,000,000)	(705,000,000)
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	9,000,000	9,000,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	130,000,000	106,000,000
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	(551,000,000)	(590,000,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	11,488,000,000	11,071,000,000
Pasivos	8,802,000,000	8,426,000,000
Activos (pasivos) netos	2,686,000,000	2,645,000,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	4,303,000,000	3,772,000,000
Pasivos circulantes	2,925,000,000	2,487,000,000
Activos (pasivos) circulantes netos	1,378,000,000	1,285,000,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-06-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-06-30	Trimestre Año Actual 2026-04-01 - 2026-06-30	Trimestre Año Anterior 2025-04-01 - 2025-06-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	4,315,000,000	3,778,000,000	2,352,000,000	1,967,000,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	4,315,000,000	3,778,000,000	2,352,000,000	1,967,000,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	24,000,000	31,000,000	5,000,000	17,000,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	53,000,000	31,000,000	7,000,000	11,000,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	77,000,000	62,000,000	12,000,000	28,000,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	211,000,000	187,000,000	102,000,000	100,000,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	87,000,000	32,000,000	36,000,000	17,000,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	10,000,000	11,000,000	5,000,000	6,000,000
Otros gastos financieros	15,000,000	4,000,000	14,000,000	1,000,000
Total de gastos financieros	323,000,000	234,000,000	157,000,000	124,000,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	118,000,000	101,000,000	80,000,000	70,000,000
Impuesto diferido	6,000,000	37,000,000	37,000,000	73,000,000
Total de Impuestos a la utilidad	124,000,000	138,000,000	117,000,000	143,000,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Declaración de cumplimiento Los estados financieros consolidados de la Entidad han sido preparados de acuerdo con las IFRS emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad. Las normas comprenden diversas disposiciones conocidas como IFRS, IAS, IFRIC y SIC

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos [bloque de texto]

Información a revelar sobre correcciones de valor por pérdidas crediticias [bloque de texto]

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Información a revelar sobre remuneración de los auditores [bloque de texto]

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre activos disponibles para la venta [bloque de texto]

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Información a revelar sobre activos biológicos, productos agrícolas en el punto de la cosecha o recolección y subvenciones gubernamentales relacionadas con activos biológicos [bloque de texto]

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

Información a revelar sobre saldos bancarios y de efectivo en bancos centrales [bloque de texto]

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Información a revelar sobre el estado de flujos de efectivo [bloque de texto]

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

Información a revelar sobre cambios en políticas contables, estimaciones contables y errores [bloque de texto]

Información a revelar sobre garantías colaterales [bloque de texto]

Información a revelar sobre reclamaciones y beneficios pagados [bloque de texto]

Información a revelar sobre compromisos [bloque de texto]

Información a revelar sobre compromisos y pasivos contingentes [bloque de texto]

Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]

Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Información a revelar sobre costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguro [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos diferidos [bloque de texto]

Información a revelar sobre impuestos diferidos [bloque de texto]

Información a revelar sobre depósitos de bancos [bloque de texto]

Información a revelar sobre depósitos de clientes [bloque de texto]

Información a revelar sobre gastos por depreciación y amortización [bloque de texto]

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

Información a revelar sobre el efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera [bloque de texto]

Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Información a revelar sobre hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa [bloque de texto]

Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]

Información a revelar sobre gastos por naturaleza [bloque de texto]

Información a revelar sobre activos para exploración y evaluación [bloque de texto]

Información a revelar sobre medición del valor razonable [bloque de texto]

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Información a revelar sobre ingresos (gastos) por primas y comisiones [bloque de texto]

Información a revelar sobre gastos financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre activos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

Información a revelar sobre instrumentos financieros [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Información a revelar sobre instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Información a revelar sobre instrumentos financieros designados como a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Información a revelar sobre instrumentos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

Información a revelar sobre pasivos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

Información a revelar sobre gestión del riesgo financiero [bloque de texto]

Información a revelar sobre la adopción por primera vez de las NIIF [bloque de texto]

Información a revelar sobre gastos generales y administrativos [bloque de texto]

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre la hipótesis de negocio en marcha [bloque de texto]

Información a revelar sobre el crédito mercantil [bloque de texto]

Información a revelar sobre subvenciones del gobierno [bloque de texto]

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Información a revelar sobre empleados [bloque de texto]

Información a revelar sobre personal clave de la gerencia [bloque de texto]

Información a revelar de contratos de seguro [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos ordinarios por primas de seguro [bloque de texto]

Información a revelar sobre activos intangibles [bloque de texto]

Información a revelar sobre activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Información a revelar sobre gastos por intereses [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos por intereses [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos (gastos) por intereses [bloque de texto]

Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]

Información a revelar sobre pasivos por contratos de inversión [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Información a revelar sobre propiedades de inversión [bloque de texto]

Información a revelar sobre inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

Información a revelar sobre inversiones distintas de las contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Información a revelar anticipos por arrendamientos [bloque de texto]

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

Información a revelar sobre riesgo de liquidez [bloque de texto]

Información a revelar sobre préstamos y anticipos a bancos [bloque de texto]

Información a revelar sobre préstamos y anticipos a clientes [bloque de texto]

Información a revelar sobre riesgo de mercado [bloque de texto]

Información a revelar sobre el valor de los activos netos atribuibles a los tenedores de las unidades de inversión [bloque de texto]

Información a revelar sobre participaciones no controladoras [bloque de texto]

Información a revelar sobre activos no circulantes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Información a revelar sobre activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

Información a revelar sobre objetivos, políticas y procesos para la gestión del capital [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros activos [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros activos circulantes [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros pasivos circulantes [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros pasivos [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros activos no circulantes [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros pasivos no circulantes [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros gastos de operación [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros resultados de operación [bloque de texto]

Información a revelar sobre anticipos y otros activos [bloque de texto]

Información a revelar sobre ganancias (pérdidas) por actividades de operación [bloque de texto]

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Información a revelar sobre provisiones [bloque de texto]

Información a revelar sobre la reclasificación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos de actividades ordinarias reconocidos procedentes de contratos de construcción [bloque de texto]

Información a revelar sobre reaseguros [bloque de texto]

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Información a revelar sobre acuerdos de recompra y de recompra inversa [bloque de texto]

Información a revelar sobre gastos de investigación y desarrollo [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Información a revelar sobre reservas dentro de capital [bloque de texto]

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo restringidos [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Información a revelar sobre acuerdos de concesión de servicios [bloque de texto]

Información a revelar sobre capital en acciones, reservas y otras participaciones en el capital contable [bloque de texto]

Información a revelar sobre acuerdos con pagos basados en acciones [bloque de texto]

Información a revelar sobre pasivos subordinados [bloque de texto]

Información a revelar sobre subsidiarias [bloque de texto]

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Ver Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios

Información a revelar sobre cuentas por cobrar y por pagar por impuestos [bloque de texto]

Información a revelar sobre proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos (gastos) comerciales [bloque de texto]

Información a revelar sobre acciones propias [bloque de texto]

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Ver Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios

Descripción de la política contable de activos financieros disponibles para la venta [bloque de texto]

Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

Descripción de la política contable para costos de préstamos [bloque de texto]

Descripción de la política contable para préstamos [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios y crédito mercantil [bloque de texto]

Descripción de la política contable para flujos de efectivo [bloque de texto]

Descripción de la política contable para garantías colaterales [bloque de texto]

Descripción de la política contable para construcciones en proceso [bloque de texto]

Descripción de la política contable para activos y pasivos contingentes [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de la política contable de los costos de adquisición [bloque de texto]

Descripción de la política contable para los programas de lealtad a los consumidores [bloque de texto]

Descripción de la política contable para provisiones para retiro del servicio, restauración y rehabilitación [bloque de texto]

Descripción de la política contable para costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguro [bloque de texto]

Descripción de la política contable para el impuesto sobre la renta diferido [bloque de texto]

Descripción de la política contable para gastos por depreciación [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de la política contable para baja en cuentas de instrumentos financieros [bloque de texto]

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Descripción de la política contable para operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de la política contable para descuentos y reembolsos [bloque de texto]

Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

Descripción de la política contable de los derechos de emisiones [bloque de texto]

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

Descripción de la política contable para gastos relacionados con el medioambiente [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de la política contable para partidas excepcionales [bloque de texto]

Descripción de la política contable para gastos [bloque de texto]

Descripción de las políticas contables para desembolsos de exploración y evaluación [bloque de texto]

Descripción de la política contable para mediciones al valor razonable [bloque de texto]

Descripción de la política contable para primas e ingresos y gastos por comisiones [bloque de texto]

Descripción de la política contable para gastos financieros [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de la política contable para ingresos y gastos financieros [bloque de texto]

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Descripción de la política contable para garantías financieras [bloque de texto]

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

Descripción de la política contable para las cuotas de franquicia [bloque de texto]

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

Descripción de la política contable para el crédito mercantil [bloque de texto]

Descripción de las políticas contables para subvenciones gubernamentales [bloque de texto]

Descripción de la política contable para coberturas [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de la política contable para inversiones mantenidas hasta el vencimiento [bloque de texto]

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros [bloque de texto]

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Descripción de las políticas contables de contratos de seguro y de los activos, pasivos, ingresos y gastos relacionados [bloque de texto]

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito mercantil [bloque de texto]

Descripción de la política contable para ingresos y gastos por intereses [bloque de texto]

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Descripción de la política contable para inversiones en asociadas y negocios conjuntos [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Descripción de la política contable para propiedades de inversión [bloque de texto]

Descripción de la política contable para inversiones distintas de las inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de la política contable para préstamos y cuentas por cobrar [bloque de texto]

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Descripción de la política contable para activos de minería [bloque de texto]

Descripción de la política contable para derechos de minería [bloque de texto]

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Descripción de la política contable para activos de petróleo y gas [bloque de texto]

Descripción de la política contable para los activos de programación [bloque de texto]

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de la política contable para la reclasificación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Descripción de la política contable para el reconocimiento en el resultado del periodo de la diferencia entre el valor razonable en el reconocimiento inicial y el precio de transacción [bloque de texto]

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Descripción de las políticas contables para las cuentas diferidas de actividades reguladas [bloque de texto]

Descripción de la política contable para reaseguros [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de la política contable para reparación y mantenimiento [bloque de texto]

Descripción de la política contable para acuerdos de recompra y de recompra inversa [bloque de texto]

Descripción de la política contable para gastos de investigación y desarrollo [bloque de texto]

Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

Descripción de la política contable para los acuerdos de concesión de servicios [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]

Descripción de la política contable para costos de desmonte [bloque de texto]

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

Descripción de la política contable para los impuestos distintos del impuesto sobre la renta [bloque de texto]

Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Descripción de la política contable para ingresos y gastos comerciales [bloque de texto]

Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no controladoras [bloque de texto]

Descripción de la política contable para transacciones con partes relacionadas [bloque de texto]

Descripción de la política contable para acciones propias [bloque de texto]

Descripción de la política contable para los títulos opcionales [bloque de texto]

Descripción de otras políticas contables relevantes para comprender los estados financieros [bloque de texto]

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Base contable: Los estados financieros intermedios condensados consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("IFRS" por sus siglas en inglés) o Normas Internacionales de Contabilidad ("NIC", por sus siglas en inglés), cumpliendo con los criterios de reconocimiento, medición y presentación establecidos en la IAS 34 Información Financiera Intermedia.

(Cifras en millones de dólares americanos)

1. *Efectivo y equivalentes de efectivo*

El efectivo y equivalentes al efectivo al 30 de junio de 2026 y 31 de diciembre de 2025 se integran como sigue:

	2026	2025
	(En millones)	
Efectivo mantenido en cuentas de bancos	$ 785	$ 918
Equivalentes de efectivo:		
Inversiones de alta liquidez	115	122
	$ 900	$ 1,040

2. *Cuentas por cobrar*

El análisis de cuentas por cobrar al 30 de junio de 2026 y 31 de diciembre 2025 se muestra a continuación:

	2026	2025
	(En millones)	
Clientes	$ 1,680	$ 1,241
Menos - Estimación para cuentas de cobro dudoso	(74)	(70)
	1,606	1,171
Impuestos por recuperar y otras	408	395
	$ 2,014	$ 1,566

3. *Inventarios*

El análisis de inventarios al 30 de junio de 2026 y 31 de diciembre de 2025 se muestra a continuación:

	2026	2025
	(En millones)	
Productos terminados	$ 828	$ 733
Materias primas	376	300
Mercancías en tránsito	117	76
Refacciones	48	46
	1,369	1,155
Menos – Estimación para inventarios obsoletos y de lento movimiento	(83)	(75)
	$ 1,286	$ 1,080

4. *Instrumentos financieros*

Objetivos y políticas de gestión de riesgos de instrumentos financieros:

La Compañía tiene exposición a riesgos de mercado, operación y financieros derivados del uso de instrumentos financieros tales como tasa de interés, crédito, liquidez y riesgo cambiario, los cuales se administran en forma centralizada.

La Compañía busca minimizar los efectos de estos riesgos mediante el uso de instrumentos financieros derivados. El uso de derivados financieros se rige por las políticas de la Compañía aprobadas por el Consejo de Administración, las cuales brindan orientación sobre el riesgo de tipo de cambio, el riesgo de tasa de interés, el riesgo de crédito, el uso de instrumentos financieros derivados y no derivados y la inversión de excedentes. El cumplimiento de las políticas y los límites de exposición es revisado periódicamente. La Compañía no celebra ni negocia instrumentos financieros, incluidos instrumentos financieros derivados, con fines especulativos.

A continuación, se presenta un resumen del perfil de gestión de riesgos de la Compañía:

Administración del riesgo de capital - La Compañía administra su capital para asegurar que continuará como negocio en marcha, mientras que maximiza el rendimiento a sus accionistas a través de la optimización de los saldos de deuda y capital. La Compañía no está sujeta a ningún requisito de capital impuesto externamente.

La administración de la Compañía revisa periódicamente la deuda neta y los costos por préstamos y su relación con la Utilidad antes de Financiamiento, Impuestos, Depreciación y Amortización (UAFIDA). Orbia monitorea el riesgo de capital a través de un índice de deuda neta desarrollado internamente. El índice de deuda neta se calcula dividiendo la deuda neta con costo entre la UAFIDA. La Administración utiliza esta métrica desarrollada internamente para la realización de sus proyecciones financieras como parte de su plan de negocios que es presentado al Consejo de Administración y accionistas de la Compañía. La Compañía determina que esta métrica está alineada con sus políticas de administración de riesgos.

El índice de deuda neta al 30 de junio de 2026 y 31 de diciembre de 2025 fue de 3.28 y 3.71, respectivamente. El índice de cobertura de intereses por los periodos que se informan fue de 3.20 y 2.72, respectivamente.

Objetivos de la administración del riesgo financiero - La Tesorería de la Compañía presta servicios a las unidades negocios, coordina el acceso a los mercados financieros nacionales e internacionales y supervisa y gestiona el riesgo financiero relacionado con las operaciones de la Compañía mediante informes internos de riesgo en los cuales se analizan las exposiciones por grado y la magnitud de los riesgos. Estos riesgos incluyen el riesgo de mercado, incluido el riesgo cambiario, el riesgo de tasas de interés, el riesgo de crédito y el riesgo de liquidez. No se ha producido ningún cambio en la exposición de la Compañía a los riesgos de mercado ni en la forma en que se gestionan y miden estos riesgos**.**

Actualmente Orbia tiene contratados:

Swaps: Al 30 de junio del 2026, la Compañía tiene 15 contratos Cross Currency Swaps, para mitigar la volatilidad de las subsidiarias y la deuda en pesos en el Balance.

Forwards y Opciones de Tipo de Cambio: Al 30 de junio del 2026, la Compañía cuenta con 40 contratos forwards activos.

La Compañía ha evaluado y medido la efectividad de la cobertura relacionada con estos contratos y concluyó que su estrategia de cobertura es altamente efectiva al 30 de junio 2026 y 31 de diciembre de 2025. La Compañía utiliza el método de análisis de razón, basado en el modelo de derivado hipotético para simular el comportamiento de la cobertura. Dicho método consiste en comparar los cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que daría como resultado una cobertura perfecta de la partida.

5. *Instrumentos financieros derivados*

Forward de tipo de cambio

Durante el segundo trimestre de 2026, la Compañía contrató forwards de tipo de cambio principalmente en las siguientes monedas: Euro-Dólar (EUR), Dólar-Shekel Israelí (ILS), entre otros, con vencimientos menores a un año.

Opciones- Participación no controladora redimible

Opción "Put/Call" Shakun: De acuerdo con el convenio de accionistas 2021 firmado con los accionistas minoritarios que retuvieron el 45% restante del capital social (participación no controladora redimible) de Shakun, la Compañía firmó un contrato de opción de compra/venta en el que los accionistas minoritarios tendrán derecho a vender su participación a Orbia, y a su vez Orbia tendrá el derecho de adquirir Shakun a un precio predeterminado en 2027. El acuerdo de accionistas se modificó en junio de 2025 e introdujo dos opciones intermedias de compra y venta, cada una de las cuales permitía a los accionistas minoritarios vender, y a Orbia adquirir, hasta el 7.5 % del capital social restante. La modificación también modificó la opción original de compra y venta, extendiendo la fecha de ejercicio de 2027 a 2030 para el capital social restante en manos de los accionistas minoritarios, sujeto al ejercicio de las opciones intermedias. La primera opción intermedia se puede ejercer en 2027 y la segunda en 2028. El valor de la opción de compra/venta se basa en el valor de mercado supuesto de las acciones de Shakun, que se calcula a partir de un múltiplo del EBITDA estimado y se refleja en el valor actual del precio de liquidación bruto calculado. La medición inicial del pasivo de $14 millones se registró en la participación no controladora redimible en los Estados de Posición Financiera Consolidados. Al 30 de junio de 2026 y 31 de diciembre de 2025, la revaluación del valor de esta opción fue de $79 y $80, respectivamente, con un beneficio neto de $ 1 y gasto de $14, reconocido en cambio en el valor razonable de la participación no controladora redimible en los Estados de Resultados Consolidados de Orbia, para reflejar los cambios en el valor razonable durante dichos periodos.

Opción "Put"-Netafim. De acuerdo con el convenio de accionistas firmado en 2018 con los accionistas minoritarios que retuvieron el 20% restante del capital social (participación no controladora redimible) de Netafim, la Compañía celebro un contrato de opción de compra y venta que les permite a los accionistas minoritarios vender su participación en Netafim a Orbia, y le otorga a Orbia el derecho de adquirir Netafim a un precio predeterminado a partir de 2024 por un periodo de 10 años. El valor de la opción de venta/compra se basa en el mayor de los siguientes valores: el valor de mercado de las acciones de Netafim, que se calcula a partir de un múltiplo del EBITDA previsto, o $1,100, y se refleja en el valor actual del precio de liquidación bruto calculado. El reconocimiento inicial del pasivo de $227, fue registrado en la participación no controladora redimible en el Estado de Posición Financiera Consolidado. Al 30 de junio de 2026 y 31 de diciembre de 2025 el valor razonable de la opción fue de $248 y $241, respectivamente, un gasto de $7 y un beneficio de $1 reconocido en los Estados Consolidados de Resultados de Orbia, para reflejar el cambio en el valor razonable en dichos periodos.

Swaps de tipo de cambio, de tasa de interés, Cross-Currency y Principal-Only Swaps.

Como se comentó anteriormente, las transacciones con contratos de Swap realizadas en 2024 y 2023 se contabilizan como operaciones de cobertura. Al 30 de junio de 2026 y 31 de diciembre de 2025, el valor razonable de estos contratos de Swap fue de $11M y $(59M), respectivamente. Los cambios en el valor razonable se reconocieron en otros resultados integrales y como utilidades/(pérdidas) cambiarias.

Los montos nocionales relacionados con los instrumentos financieros derivados que se contrataron con diversas instituciones financieras son como sigue:

Jun-26

Instrumentos derivados	Institución Financiera	Fecha de inicio	Fecha de terminación	Monto nocional (En millones)	Monto Swap (En millones)	Tasa de interés /Tipo de cambio Swap	Tasa de interés / Tipo de cambio al cierre	Valor razonable a junio 30 de 2026 (En millones)
Cross Currency Swap USD/EUR	Varias Instituciones Financieras	8/4/2023	8/4/2028	USD$ 658	EUR$ 600	1.07% / 1.10	1.5493% / 1.1422	$ (30)
Cross Currency Swap MXN/USD	Varias Instituciones Financieras	4/16/2024	11/25/2032	USD$ 873	MXN$ 15,560	5.70% / 17.8596	6.04% / 17.4877	40
Forward FX	Varias Instituciones Financieras	9/15/2025	8/31/2026	USD$ 14	EUR$ 12	0.8368 (USD/EUR)	0.8755 (USD/EUR)	1
								$ 11

Diciembre 2025

Instrumentos derivados	Institución Financiera	Fecha de inicio	Fecha de terminación	Monto nocional (En millones)	Monto Swap (En millones)	Tasa de interés /Tipo de cambio Swap	Tasa de interés / Tipo de cambio al cierre	Valor razonable a diciembre 31 de 2025 (En millones)
Cross Currency Swap USD/EUR	Varias Instituciones Financieras	04/08/2023	04/08/2028	USD $658	EUR $600	1.07% / 1.10	1.04% / 1.1745	$ (44)
Cross Currency Swap MXN/USD	Varias Instituciones Financieras	16/04/2024	25/11/2032	USD $873	MXP $15,560	5.70% / 17.86	5.60% / 17.96	(16)
Forward de tipo de cambio	Varias Instituciones Financieras	05/08/2024	05/06/2025	ILS $134	USD $41	3.2496 (ILS/USD)	3.1854 (ILS/USD)	1
								$ (59)

6. Capital contable

***Capital contribuido*:**

El capital social fijo de la Compañía está compuesto por acciones nominativas Clase I sin derecho de retiro. El capital social variable de la Compañía está compuesto por acciones nominativas Clase II, sin valor nominal y no podrá exceder diez veces el capital social fijo mínimo.

A continuación, se muestra el análisis de la estructura de capital social de la Compañía Al 30 de junio de 2026 y 31 de diciembre de 2025

	Número de acciones	Importe
Capital Social suscrito Clase I	308,178,735	$ 37

Clase II	1,659,821,265	219
	1,968,000,000	$ 256

Reserva para adquisición de acciones propias:

El 15 de abril de 2026, los accionistas de la Compañía aprobaron un plan de recompra de acciones por un monto de hasta $919 millones de dólares hasta la próxima Asamblea General Anual Ordinaria de Accionistas de la Sociedad.
Al 30 de junio de 2026 el saldo de la reserva asciende a $898 millones de dólares y se tienen 40,787,411 acciones propias.

El 2 de abril de 2025, los accionistas de la Compañía aprobaron un plan de recompra de acciones por un monto de hasta $1,325 millones de dólares hasta la próxima Asamblea General Anual Ordinaria de Accionistas de la Sociedad.
Al 30 de junio de 2025 el saldo de la reserva asciende a $1,331 millones de dólares y se tienen 54,252,271 acciones propias.

7. Contingencias

En ciertas ocasiones, la Compañía se encuentra involucrada en ciertos asuntos legales, incluyendo los que se describen a continuación:

Asunto relacionado con el etileno

En 2023, Shell Chemicals Europe B.V. (“Shell”) presentó una demanda por daños y perjuicios contra varias empresas, incluidas Orbia y su filial Vestolit GmbH (“Las Compañías”), ante los tribunales de los Países Bajos, en relación con infracciones al derecho de competencia en el mercado de compra de etileno, por las cuales la Comisión Europea impuso multas en julio de 2020. Shell reclama una indemnización conjunta y solidaria por un importe total de 1,100 millones de Euros.

Al mes de abril de 2026, un total de trece demandantes —cada uno productor de etileno y/o de productos derivados del etileno— han presentado o están por presentar reclamaciones de daños y perjuicios de seguimiento (follow-on damages claims), por las cuales los demandados son responsables de manera solidaria, en: (i) los Países Bajos: Shell (marzo de 2023, aprox. 1,100 millones de euros); Repsol (noviembre de 2023, daños no especificados); TotalEnergies (febrero de 2025, más de 600 millones de euros); OMV (mayo de 2025, aprox. 1,000 millones de euros); Lyondell-Basell (julio de 2025, aprox. 1,600 millones de euros); Borealis (julio de 2025, daños no especificados); y Versalis (enero de 2026, daños no especificados); y (ii) Alemania: Dow, Inc. (marzo de 2025, aprox. 1,500 millones de euros); BASF (diciembre de 2024, más de 900 millones de euros); ExxonMobil (julio de 2025, aprox. 1,000 millones de euros); BP (agosto de 2025, aprox. 1,000 millones de euros); MOL (septiembre de 2025, aprox. 550 millones de euros); y Braskem (septiembre de 2025, aprox. 612 millones de euros). Los montos de las reclamaciones antes mencionadas no incluyen intereses. Otros demandantes podrían presentar reclamaciones adicionales antes de que venza el plazo de prescripción en julio de 2026.

La Compañía considera que estas reclamaciones carecen de fundamento, con base en diversas consideraciones legales y en sólida evidencia económica, y tiene la intención de defenderse enérgicamente. Existen precedentes limitados en los tribunales neerlandeses y alemanes que puedan orientar sobre la forma en que podría determinarse cualquier posible responsabilidad, por lo que el resultado final de estos procedimientos es incierto. Las Compañías son uno de cuatro codemandados. Con base en la información actualmente disponible, las Compañías esperan que los daños que eventualmente pudieran ser otorgados, en su caso, sean significativamente menores a los montos agregados reclamados.

Proyecto Wolkaite

Netafim Ltd. participa actualmente en un proyecto de riego gubernamental en la región de Tigray, Etiopía, denominado “Proyecto Wolkaite”, el cual se encuentra en una etapa avanzada. El cliente es la Ethiopian Sugar Corporation (ESC, por sus siglas en inglés). Debido a los disturbios civiles, un estado de emergencia ha estado vigente en la región desde el 4 de noviembre de 2020. A finales de noviembre de 2020, Netafim notificó al ESC, al prestamista, a las aseguradoras y a otras partes interesadas que había ocurrido un evento de fuerza mayor como resultado de los disturbios civiles en curso, suspendiendo las obligaciones de Netafim conforme al acuerdo del proyecto.
De acuerdo con el contrato original del proyecto, si las condiciones de fuerza mayor continuaban durante un período prolongado, cualquiera de las partes tendría derecho a rescindir dicho acuerdo. El 1 de julio de 2021, las partes firmaron un Memorando de Entendimiento (MOU, por sus siglas en inglés) que suspendió hasta el 31 de diciembre de 2021 el derecho de cancelar el acuerdo

del proyecto debido a un evento de fuerza mayor en curso. El MOU también estableció un período para que las partes evaluaran el estado del proyecto y trataran de llegar a un acuerdo para su reanudación.

Actualmente, como se ha informado públicamente, las agencias gubernamentales etíopes y otras partes están colaborando con grupos de prestamistas como el "Paris Group" para reestructurar cantidades significativas de deuda etíope. En este contexto, y en espera de una reestructuración exitosa de dicha deuda, el ESC no ha realizado los pagos finales conforme a los acuerdos de proyecto aplicables. Todas las partes se encuentran colaborando y monitoreando la situación. Además de los posibles costos derivados de los retrasos en el proyecto y los posibles daños a la infraestructura existente, es posible que Netafim incurra en pasivos adicionales bajo ciertos escenarios.

Otros asuntos

Además de los asuntos comentados anteriormente, la Compañía es parte en litigios que considera rutinarios y accesorios al negocio. La Compañía no espera que los resultados de ninguno de estos litigios tengan un efecto material en el negocio, los resultados de operación, la situación financiera o los flujos de efectivo de la Compañía.

8. Información por segmentos

Los segmentos reportables de la Compañía son sus cinco grupos de negocios: Building & Infrastructure (Wavin), Connectivity Solutions (Dura-Line), Precision Agriculture (Netafim), Fluor & Energy Materials (F&EM) y Polymer Solutions (Vestolit and Alphagary).

Los principales productos de cada segmento son:

- **Building & Infrastructure:** tuberías y accesorios de PVC.
- **Connectivity Solutions:** conductos (HDPE) y accesorios para telecomunicaciones, infraestructura de IA y redes eléctricas, que habilitan la conectividad de datos y energía a través de redes de fibra, inalámbricas y de larga distancia.
- **Precision Agriculture**: Riego de precisión (goteros, líneas de goteo, aspersores, filtros) y servicios y tecnologías de agricultura digital
- **Fluor & Energy Materials:** fluospar, fluoro compuestos, ácido fluorhídrico, floruro de aluminio, propelentes refrigerantes médicos y almacenamiento de energía.
- **Polymer Solutions:** resinas generales de cloruro de polivinilo (PVC), resinas especiales, compuestos y aditivos para compuestos de vinilo

A continuación, se muestra un resumen de los rubros más importantes de los estados financieros consolidados por grupo de negocio:

	Por los seis meses terminados al 30 de junio 2026							
	Polymer Solutions	Fluor & Energy Materials	Building & Infrastructure	Connectivity Solutions	Precision Agriculture	Compañía Controladora	Eliminaciones	Consolidado
Ventas netas	$ 1,375	$ 603	$ 1,347	$ 557	$ 615	$ -	$ (182)	$ 4,315
Costo de ventas	1,179	370	983	441	446	-	(179)	3,240
Utilidad bruta	196	233	364	116	169	-	(3)	1,075
Gastos generales	136	68	262	58	141	13	(2)	676
Regalías	22	5	7	19	-	(50)	-	3
Fluctuación cambiaria, Neta	(6)	(2)	29	1	4	8	-	34
Gastos por intereses	8	12	33	4	17	162	-	236
Ingresos por intereses	(3)	(2)	(14)	(2)	(2)	(16)	-	(39)
Pérdida por venta de negocio	-	-	-	-	-	-	-	-

Cambio en el valor razonable de la participación no controladora redimible	3	-	-	-	-	7	-	10
Pérdida por posición monetaria	-	-	2	-	-	-	-	2
Participación en las utilidades de subsidiarias y asociadas	-	-	(2)	-	-	-	-	(2)
Deterioro por crédito mercantil	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	36	152	47	36	9	(124)	(1)	155
Impuestos a la utilidad	18	42	23	8	9	24	-	124
Utilidad antes de operaciones discontinuas	18	110	24	28	-	(148)	(1)	31
Operaciones discontinuas	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad neta consolidada	$ 18	$ 110	$ 24	$ 28	$ -	$ (148)	$ (1)	$ 31

Por los seis meses terminados al 30 de junio 2025

	Polymer Solutions	Fluor & Energy Materials	Building & Infrastructure	Connectivity Solutions	Precision Agriculture	Compañía Controladora	Eliminaciones	Consolidado
Ventas netas	$ 1,216	$ 63	$ 1,215	$ 440	$ 559	$ -	$ (115)	$ 3,778
Costo de ventas	1,091	308	919	343	403	-	(113)	2,951
Utilidad bruta	125	155	296	97	156	-	(2)	827
Gastos generales	118	52	264	57	138	20	(1)	648
Regalías	21	3	7	13	-	(41)	(2)	1
Fluctuación cambiaria, Neta	(5)	9	(29)	(1)	(1)	23	-	(4)
Gastos por intereses	24	(5)	18	3	15	133	-	188
Ingresos por intereses	(4)	(2)	(13)	(3)	(1)	(3)	-	(26)
Cambio en el valor razonable de la participación no controladora redimible	5	-	-	-	-	5	-	10
Pérdida por posición monetaria	-	-	2	-	1	-	-	3
Participación en las utilidades de subsidiarias y asociadas	-	-	(2)	-	-	-	-	(2)

Deterioro por crédito mercantil	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	(34)	98	49	28	4	(137)	1	9
Impuestos a la utilidad	(2)	22	46	6	9	57	-	138
Utilidad antes de operaciones discontinuas	(32)	76	3	22	(5)	(194)	1	(129)
Operaciones discontinuas	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad neta consolidada	$(32)	$ 76	$ 3	$ 22	$ (5)	$ (194)	$ 1	$ (129)

Por los tres meses terminados al 30 de junio 2026

	Polymer Solutions	Fluor & Energy Materials	Building & Infrastructure	Connectivity Solutions	Precision Agriculture	Compañía Controladora	Eliminaciones	Consolidado
Ventas netas	$ 773	$ 329	$ 725	$ 319	$ 325	$ -	$ (119)	$ 2,352
Costo de ventas	619	197	513	253	233	-	(117)	1,698
Utilidad bruta	154	132	212	66	92	-	(2)	654
Gastos generales	71	38	135	28	71	9	(2)	350
Regalías	13	5	5	13	-	(33)	-	3
Fluctuación cambiaria, Neta	(1)	1	22	1	4	11	-	38
Gastos por intereses	(4)	13	26	2	9	82	-	128
Ingresos por intereses	(2)	(1)	(7)	(1)	(1)	(15)	-	(27)
Cambio en el valor razonable de la participación no controladora redimible	-	-	-	-	-	-	-	-
Pérdida por posición monetaria	1	-	-	-	-	3	-	4
Participación en las utilidades de subsidiarias y asociadas	-	-	-	-	(1)	-	-	(1)
Deterioro por crédito mercantil	-	-	(1)	-	-	-	-	(1)
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	76	76	32	23	10	(57)	-	160
Impuestos a la utilidad	34	24	10	5	5	39	-	117
Utilidad antes de operaciones discontinuas	42	52	22	18	5	(96)	-	43

Operaciones discontinuas	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad neta consolidada	$ 42	$ 52	$ 22	$ 18	$ 5	$ (96)	$ -	$ 43

Por los tres meses terminados al 30 de junio 2025

	Polymer Solutions	Fluor & Energy Materials	Building & Infrastructure	Connectivity Solutions	Precision Agriculture	Compañía Controladora	Eliminaciones	Consolidado
Ventas netas	$ 616	$ 247	$ 629	$ 246	$ 288	$ -	$ (59)	$ 1,967
Costo de ventas	547	168	477	191	207	-	(56)	1,534
Utilidad bruta	69	79	152	55	81	-	(3)	433
Gastos generales	56	24	123	27	69	(1)	(3)	295
Regalías	13	2	4	9	-	(28)	1	1
Fluctuación cambiaria, Neta	(4)	4	(23)	(1)	2	21	-	(1)
Gastos por intereses	13	(3)	11	-	8	72	2	103
Ingresos por intereses	(2)	(1)	(7)	(2)	(1)	(2)	1	(14)
Cambio en el valor razonable de la participación no controladora redimible	3	-	-	-	-	2	-	5
Pérdida por posición monetaria	-	-	-	-	2	-	-	2
Participación en las utilidades de subsidiarias y asociadas	-	-	(1)	-	-	-	-	(1)
Deterioro por crédito mercantil	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	(10)	53	45	22	1	(64)	(4)	43
Impuestos a la utilidad	15	7	29	4	6	81	1	143
Utilidad antes de operaciones discontinuas	(25)	46	16	18	(5)	(145)	(5)	(100)
Operaciones discontinuas	-	-	-	-	-	-	-	-
Utilidad neta consolidada	$ (25)	$ 46	$ 16	$ 18	$ (5)	$ (145)	$ (5)	$ (100)

30 de junio 2026

	Polymer Solutions	Fluor & Energy Materials	Building & Infrastructure	Connectivity Solutions	Precision Agriculture	Compañía Controladora	Eliminaciones	Consolidado
				(En millones)				
Activos circulantes:								
Efectivo y equivalentes de efectivo	$ 186	$ 172	$ 256	$ 118	$ 69	$ 99	$ -	$ 900
Cuentas por cobrar, Neto	562	289	560	202	386	15	-	2,014
Otros activos circulantes	1,358	347	687	145	230	493	(1,871)	1,389
Total de activos circulantes	2,106	808	1,503	465	685	607	(1,871)	4,303
Inmuebles, maquinaria y equipo	1,548	685	623	231	210	2	-	3,299
Otros activos	1,056	361	1,343	496	1,245	7,031	(7,646)	3,886
Total de activos	$ 4,710	$ 1,854	$ 3,469	$ 1,192	$ 2,140	$ 7,640	$ (9,517)	$ 11,488
Pasivos circulantes:								
Préstamos bancarios y porción circulante de la deuda a largo plazo	$ 387	$ -	$ 847	$ -	$ 321	$ 350	$ (1,462)	$ 443
Proveedores y cartas de crédito	644	98	392	198	147	13	(2)	1,490
Otros pasivos circulantes	275	100	583	82	206	149	(403)	992
Total de pasivos circulantes	1,306	198	1,822	280	674	512	(1,867)	2,925
Préstamos bancarios y deuda a largo plazo	-	-	3	-	92	4,456	-	4,551
Otros pasivos a largo plazo	539	193	240	103	183	254	(186)	1,326
Total de pasivos	1,845	391	2,065	383	949	5,222	(2,053)	8,802
Total del capital contable	$ 2,865	$ 1,463	$ 1,404	$ 809	$ 1,191	$ 2,418	$ (7,464)	$ 2,686

31 de diciembre 2025

	Polymer Solutions	Fluor & Energy Materials	Building & Infrastructure	Connectivity Solutions	Precision Agriculture	Compañía Controladora	Eliminaciones	Consolidado
				(En millones)				
Activos circulantes:								
Efectivo y equivalentes de efectivo	$ 192	$ 231	$ 291	$ 156	$ 76	$ 94	$ -	$ 1,040

Cuentas por cobrar, Neto	441	199	478	142	301	5	-	1,566
Otros activos circulantes	459	381	535	68	230	463	(970)	1,166
Total de activos circulantes	1,092	811	1,304	366	607	562	(970)	3,772
Inmuebles, maquinaria y equipo	1,600	655	628	240	205	1	-	3,329
Otros activos	1,121	425	1,357	514	1,265	6,902	(7,614)	3,970
Total de activos	$ 3,813	$ 1,891	$ 3,289	$ 1,120	$ 2,077	$ 7,465	$ (8,584)	$ 11,071
Pasivos circulantes:								
Préstamos bancarios y porción circulante de la deuda a largo plazo	$ 373	$ -	$ 64	$ -	$ 257	$ 306	$ (724)	$ 276
Proveedores y cartas de crédito	571	63	310	156	127	13	(2)	1,238
Otros pasivos circulantes	255	121	499	61	201	77	(241)	973
Total de pasivos circulantes	1,199	184	873	217	585	396	(967)	2,487
Préstamos bancarios y deuda a largo plazo	-	-	3	-	122	4,418	-	4,543
Otros pasivos a largo plazo	454	185	255	117	184	290	(89)	1,396
Total de pasivos	1,653	369	1,131	334	891	5,104	(1,056)	8,426
Total del capital contable	$ 2,160	$ 1,522	$ 2,158	$ 786	$ 1,186	$ 2,361	$ (7,528)	$ 2,645

A continuación, se muestra otra información por segmento de los estados financieros consolidados por grupo de negocio:

	Depreciación y amortización	
	Sies meses terminados el	
	30 de junio 2026	**30 de junio 2025**
	(En millones)	
Polymer Solutions	$ 123	$ 129
Fluor & Energy Materials	40	33
Building & Infrastructure	73	69

	Depreciación y amortización	
	Tres meses terminados el	
	30 de junio 2026	**30 de junio 2025**
	(En millones)	
Polymer Solutions	$ 61	$ 65
Fluor & Energy Materials	19	18
Building & Infrastructure	37	35

Connectivity Solutions	31	28	Connectivity Solutions	15	14
Precision Agriculture	54	55	Precision Agriculture	27	28
Compañía Controladora	6	5	Compañía Controladora	3	2
	$ 327	$ 319		$ 162	$ 162

Ventas por país

Las ventas por país o área regional donde se ubican los clientes por se presentan como sigue:

	Seis meses terminados el		Tres meses terminados el	
	30 de junio 2026	30 de junio 2025	30 de junio 2026	30 de junio 2025
	(En millones)		(En millones)	
Estados Unidos de América	$ 1,129	$ 916	$ 626	$ 496
Noroeste de Europa	632	467	350	206
Suroeste de Europa	451	518	231	303
África, Oriente Medio y Asia	438	428	239	232
México	396	260	233	123
Brasil	390	377	208	194
Europa central y oriental	184	148	104	76
Colombia	161	132	83	65
América Central	118	112	64	57
Perú	88	79	47	38
Canadá	84	116	37	60
Sudeste de Europa	84	76	41	39
Ecuador	58	50	31	26
Otros países del resto del mundo	42	43	24	23
Israel	22	20	12	11
Chile	20	16	12	9
Argentina	18	20	10	9
Total	$ 4,315	$ 3,778	$ 2,352	$ 1,967

Activos de larga duración

Los activos de larga duración por país o área regional donde se ubican dichos activos:

Los activos de larga duración incluyen activos por derecho de uso, propiedad, planta y equipo, activos intangibles y crédito mercantil.

País o Región	A junio de 2026	A diciembre de 2025
	(En millones)	
Estados Unidos de América	$ 1,864	$ 1,898
México	1,510	1,514
Israel	1,197	1,222
Noroeste de Europa	747	795
Suroeste de Europa	374	372
Colombia	241	235
África, Oriente Medio y Asia	190	199
Centro y este de Europa	143	142
Brasil	117	104
Otros países del resto del mundo	69	74
Centro América	53	52
Perú	49	51
Ecuador	18	19
Sureste de Europa	6	6
Total	$ 6,578	$ 6,683

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Ver información a revelar sobre información general sobre los estados financieros

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Políticas Contables Significativas

Base contable: Los estados financieros intermedios condensados consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“IFRS” por sus siglas en inglés) o Normas Internacionales de Contabilidad (“NIC”, por sus siglas en inglés), cumpliendo con los criterios de reconocimiento, medición y presentación establecidos en la IAS 34 Información Financiera Intermedia.

Reconocimiento de ingresos:

La Compañía obtiene ingresos principalmente de los productos fabricados y vendidos, y los servicios relacionados prestados a través de sus cinco grupos de negocios: Polymer Solutions (Vestolit y Alphagary Building and Infrastructure (Wavin), Precision Agriculture (Netafim), Connectivity Solutions (Dura-Line) y Fluor & Energy materials.

La Compañía reconoce los ingresos por sus productos vendidos en estos negocios utilizando el modelo de en un punto en el tiempo cuando determina que se ha cumplido una promesa contractual con el cliente mediante la transferencia de los productos al cliente, lo que generalmente ocurre con el envío o la entrega del producto al cliente y el título, el riesgo y las recompensas de la propiedad han pasado al cliente. La Compañía tiene una cantidad inmaterial de ingresos que también se reconoce a lo largo del tiempo en relación con los servicios prestados a los clientes si se puede determinar que esos servicios son distintos de los productos vendidos. Se determina que una obligación de desempeño es distinta si los productos o servicios relacionados en el acuerdo pueden identificarse individualmente y el cliente puede beneficiarse de ellos por separado.

Además de los contratos de venta, Orbia considera las órdenes de compra, que en algunos casos se rigen por contratos maestros de suministro, como contratos con clientes. El precio de la transacción, tal como se especifica en el contrato de venta o en la orden de compra, se considera el precio de venta independiente de cada producto o servicio distinto.

Para determinar el precio de transacción de cada producto o servicio en el momento en que se reconocen los ingresos, la Compañía evalúa si el precio está sujeto a ajustes tales como devoluciones anticipadas, descuentos o rebajas por volumen para calcular la contraprestación neta que la Compañía espera recibir. Se realiza una estimación de dichos ajustes utilizando los datos relevantes disponibles y generalmente se reconoce como una reducción de los ingresos en el período de informe en el que se reconocen los ingresos correspondientes.

Varios de los contratos de venta de la Compañía incluyen garantías que no se pueden comprar por separado y que brindan seguridad de que los productos vendidos cumplen con las especificaciones acordadas. La Compañía contabiliza estas garantías de acuerdo con los requisitos de la IAS 37.

La Compañía no tiene obligaciones de desempeño remanentes importantes que se espera cumplir en más de un año para cualquiera de los períodos presentados y no tiene activos o pasivos contractuales importantes registrados en su Estado de Posición Financiera Consolidado.

Los costos de envío y manejo se registran como gastos en el período en que se incurren y se incluyen en el Costo de Ventas dentro del Estado de Resultados Consolidado, a menos que se incurran después de la transferencia del control al cliente, en cuyo caso se facturan a los clientes y se registran como ingresos por ventas, ya que la Compañía los considera costos de cumplimiento. Los impuestos recaudados sobre las ventas a los clientes están excluidos del precio de transacción.

La Compañía ha presentado sus ingresos desagregados tanto por grupo empresarial como por país o región del cliente en la Nota 8.

Adopción de Normas de Contabilidad Nuevas y Revisadas

Normas contables nuevas y modificadas que entran en vigor en el ejercicio en curso

En el año en curso, Orbia ha aplicado una serie de enmiendas a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Información Financiera (IASB por sus siglas en inglés) que son de aplicación obligatoria para los periodos contables que comienzan el 1 de enero de 2026.

La adopción de estas enmiendas no tuvo un impacto material en los importes reconocidos en los estados financieros de la Compañía ni en las revelaciones relacionadas, salvo que se indique lo contrario.

Enmiendas a NIIF 9 y NIIF 7 – Clasificación y medición de instrumentos financieros

El IASB emitió enmiendas a las NIIF 9 y NIIF 7 que:

- Aclaran que un pasivo financiero se da de baja en la "fecha de liquidación", es decir, cuando la obligación es cancelada, expira o de otro modo cumple las condiciones de baja; incluye una opción contable para dar de baja pasivos liquidados a través de sistemas electrónicos antes de la fecha de liquidación si se cumplen ciertos criterios;
- Aclaran la evaluación de los flujos contractuales de activos financieros con características vinculadas a factores ESG u otros eventos contingentes;
- Aclaran el tratamiento de activos sin recurso e instrumentos contractualmente vinculados;
- Requieren revelaciones adicionales en NIIF 7 sobre activos y pasivos financieros con términos contractuales que dependan de eventos contingentes (incluidos los vinculados a ESG) y sobre instrumentos de capital valorados a valor razonable con cambios en ORI.

Las enmiendas serán efectivas para periodos que comiencen el 1 de enero de 2026. Su aplicación será retrospectiva con ajuste al saldo inicial de utilidades retenidas. No es necesario reexpresar los periodos anteriores y solo pueden reexpresarse sin utilizar información retrospectiva

La adopción no tendrá impacto en los estados financieros consolidados.

Enmiendas a NIIF 9 y NIIF 7 – Contratos referenciados a electricidad dependiente de la naturaleza
Afectan:

Los siguientes requisitos de la NIIF 9 se ven afectados por las enmiendas:

- Los requisitos de uso propio en las NIIF 9 se modifican para incluir los factores que una entidad debe considerar al aplicar las NIIF 9:2.4 a contratos para comprar y recibir electricidad renovable cuyo origen de producción depende de la naturaleza; y
- Los requisitos de contabilidad de cobertura en las NIIF 9 se modifican para permitir que una entidad utilice un contrato para electricidad renovable dependiente de la naturaleza con características especificadas como instrumento de cobertura:

Designar un volumen variable de transacciones eléctricas previstas como elemento cubierto si se cumplen los criterios especificados; y
Medir el elemento cubierto usando las mismas suposiciones de volumen que las usadas para el instrumento de cobertura

Además, la NIIF 7 fue enmendada para introducir requisitos de revelación sobre contratos de electricidad dependientes de la naturaleza con características específicas.

Las enmiendas son aplicables para los periodos anuales que comiencen el 1 de enero de 2026. Los nuevos requerimientos se aplicarán de manera retrospectiva, con un ajuste a los saldos iniciales de las utilidades retenidas. No se requiere reexpresar los períodos anteriores, y estos únicamente pueden reexpresarse sin aplicar juicios retrospectivos.

La adopción no tendrá un impacto material en los estados financieros consolidados.

Normas contables cuevas y revisadas emitidas, pero aún no efectivas

Enmiendas a la NIC 21 – Traducción a una moneda de presentación hiperinflacionaria

Las enmiendas proporcionan guías para traducir estados financieros desde una moneda funcional no hiperinflacionaria hacia una moneda de presentación hiperinflacionaria cuando:

- La entidad tiene una moneda funcional no hiperinflacionaria, o
- Tiene una moneda funcional hiperinflacionaria y una operación extranjera con moneda funcional no hiperinflacionaria.

Aclaraciones:

- Las entidades con moneda funcional no hiperinflacionaria deben usar el tipo de cambio de cierre para traducir todos los importes (incluyendo comparativos);

- Para operaciones extranjeras, se usa el tipo de cambio para todos los importes excepto comparativos, que deben ser reexpresados con índices de precios.

Las enmiendas aplican retrospectivamente para periodos que comiencen el 1 de enero de 2027.

La adopción no tendrá impacto porque Orbia no presenta sus estados financieros en una moneda hiperinflacionaria.

NIIF 18 – Presentación y revelaciones en los estados financieros

La NIIF 18 reemplaza la NIC 1, manteniendo muchos de sus requerimientos sin cambio y complementándolos con nuevos requerimientos. Además, algunos párrafos de la NIC 1 fueron trasladados a la NIC 8 y a la NIIF 7. Asimismo, el IASB realizó modificaciones menores a la NIC 7 y la NIC 33 Ganancias por Acción.

La NIIF 18 introduce nuevos requerimientos para:

- Presentar categorías y subtotales definidos en el estado de resultados;
- Proporcionar revelaciones sobre las medidas de desempeño definidas por la administración (MPMs);
- Mejorar la agregación y desagregación.

La NIIF 18 será obligatoria para periodos anuales que comiencen el 1 de enero de 2027, permitiéndose su adopción anticipada. Las modificaciones a la NIC 7, la NIC 33, así como las revisiones a la NIC 8 y la NIIF 7, entrarán en vigor cuando la entidad aplique la NIIF 18. Se requiere aplicación retrospectiva con disposiciones de transición específicas.

La Compañía está evaluando el impacto de la adopción a través de un equipo de trabajo establecido para analizar los efectos en los estados financieros consolidados. Hallazgos preliminares anticipan que la presentación de las ganancias y pérdidas cambiarias tendrá cambios, y la Compañía está evaluando la materialidad del impacto.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final