Bolsa Institucional de Valores BIVA

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración 2
[110000] Información general sobre estados financieros 19
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante 21
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto 23
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos....24
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto....27
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual....30
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior....33
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera....36
[700002] Datos informativos del estado de resultados 37
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses....38
[800001] Anexo - Desglose de créditos 39
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera 41
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto 43
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados 44
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable....54
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gasto 59
[800500] Notas - Lista de notas 60
[800600] Notas - Lista de políticas contables 83
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34....117
Notas al pie 131

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE 2026

El trimestre reflejó un entorno de negocios similar al experimentado durante la primera mitad del año. Si bien la mayoría de nuestras operaciones fuera de Estados Unidos continuaron mostrando resultados sólidos, la demanda del consumidor en Estados Unidos permaneció débil, particularmente en el canal institucional. Las tendencias del canal minorista fueron comparativamente más estables, respaldadas por nuestros esfuerzos para proteger el volumen y fortalecer nuestra presencia de mercado mediante ofertas de marca privada.

México mantuvo un desempeño subyacente estable, mientras que Europa y Asia y Oceanía registraron una mejora en la rentabilidad a pesar de presiones puntuales en el volumen, y Centroamérica presentó mayor rentabilidad. Los resultados de Europa estuvieron respaldados por el crecimiento del negocio de tortillas y una mezcla de ventas más favorable, lo que impulsó un crecimiento de 2% en el UAFIRDA ajustado. En Asia y Oceanía, la mayor contribución del canal minorista en Australia impulsó un crecimiento de 22% en el UAFIRDA ajustado y un margen UAFIRDA ajustado de 15.2%. Centroamérica continuó registrando una demanda saludable y una mezcla de ventas favorable, con un incremento de 47% en el UAFIRDA ajustado y un margen UAFIRDA ajustado de 28.4%, la cual incluye una ganancia extraordinaria por una reclamación de seguro.

Aunque los patrones de gasto del consumidor en Estados Unidos continúan siendo desiguales, GRUMA mantiene su enfoque en equilibrar volumen, rentabilidad y mezcla de productos, al tiempo que refuerza su posición competitiva de largo plazo. Consideramos que nuestra diversificación geográfica y liderazgo en categorías clave brindan una base sólida para capitalizar futuras mejoras en la demanda.

DATOS SOBRESALIENTES

Datos Financieros Relevantes	Trimestre		
Estado de Resultados (USD millones)	**3T26**	3T25	VAR (%)
Volumen (miles de toneladas)	**1,072**	1,096	(2)
Ventas netas	**1,650.6**	1,635.6	1
Utilidad de Operación	**218.6**	230.6	(5)
Margen Operativo (%)	**13.2%**	14.1%	(90) pb
UAFIRDA Ajustado [1]	**280.3**	292.7	(4)
UAFIRDA Ajustado / Ventas (%)	**17.0%**	17.9%	(90) pb
Resultado Neto Mayoritario	**131.6**	132.6	(1)

[1] *UAFIRDA Ajustado = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.*

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

GRUMA S.A.B. de C.V. es uno de los productores más grandes de harina de maíz nixtamalizado y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos de América, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Nuestra estrategia es enfocarnos en nuestros negocios base: harina de maíz nixtamalizado y tortilla, así como expandir nuestro portafolio de productos hacia la categoría de panes planos en general y frituras de maíz con sabor, haciendo énfasis en productos más saludables y de mayor valor agregado. Seguiremos aprovechando la creciente popularidad de la comida mexicana y, de manera más importante, de la tortilla en los mercados de Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía. También seguiremos aprovechando la adopción de las tortillas por parte de los consumidores de diversas regiones del mundo para la preparación de recetas o platillos no relacionados con la comida mexicana. Nuestra estrategia incluye los siguientes elementos clave:

Tener Mayor Presencia en el Mercado de Tortilla en Los Estados Unidos de América: Creemos que el tamaño y crecimiento del mercado de tortilla en este país nos ofrecen todavía oportunidades importantes de crecimiento, principalmente en el canal minorista, buscando innovar continuamente

nuestros productos y con énfasis en alternativas más saludables y de mayor valor agregado en base a las preferencias de nuestros consumidores.

Expandirnos en los Mercados de Tortilla, Panes Planos y Frituras de Maíz con Sabor en Europa, Asia y Oceanía: Creemos que los mercados en otros continentes como Europa, Asia y Oceanía, nos ofrecen oportunidades importantes de crecimiento. Consideramos que nuestras operaciones actuales nos permitirán ofrecer un mejor servicio a nuestros clientes en esas regiones, mediante productos más frescos, con énfasis en alternativas más saludables y de mayor valor agregado, y responder de manera más rápida a sus necesidades.

Incursionar Gradualmente en el Mercado de Panes Planos y Frituras de Maíz con Sabor en los Estados Unidos de América y México.

Mantener las Marcas de Tortilla MISSION® y GUERRERO® como la Primera y Segunda Marca Nacional en Estados Unidos de América y Posicionar Nuestra Marca Mission en Otras Regiones del Mundo: Pretendemos lograr esto a través de mayores esfuerzos por aumentar el reconocimiento de marca, una constante innovación de productos con énfasis en alternativas más saludables y de mayor valor agregado, y mediante la expansión y presencia en más cadenas de supermercados.

Fomentar la Transición del Método Tradicional al Método de Harina de Maíz Nixtamalizado, así como Nuevos Usos para la Harina de Maíz Nixtamalizado: GRUMA introdujo al mercado el método de harina de maíz nixtamalizado para la producción de tortilla y otros productos derivados del maíz. Creemos que todavía existe mucho potencial de crecimiento y que la transición del Método Tradicional al método de harina de maíz nixtamalizado para hacer tortillas y otros productos derivados del maíz es la principal oportunidad para aumentar nuestras ventas de harina de maíz nixtamalizado, sobre todo en México. Además, continuamos trabajando en incrementar el uso de la harina de maíz nixtamalizado en la elaboración de diferentes tipos de productos.

Invertir en Nuestros Negocios Base y Enfocarnos en Optimizar Cuestiones Operativas: Tenemos la intención de enfocar nuestro programa de inversiones en nuestros negocios base para poder satisfacer la demanda futura, consolidar nuestra posición como líder en la industria y continuar generando retornos a los accionistas por encima del costo de capital.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Nuestra situación financiera y resultados de operación pudieran verse influenciados por algunos de los factores listados a continuación:

- nivel de demanda de tortillas y harina de maíz nixtamalizado;
- aumento o disminución de la población hispana en los Estados Unidos de América;
- aumento en el consumo de alimentos mexicanos por parte de la población no hispana en los Estados Unidos de América; y el uso de tortillas en la cocina no mexicana en Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía;
- costo y disponibilidad de maíz y harina de trigo;
- costos de energía y otros productos similares;
- adquisiciones, expansiones y desinversiones;

- efectos de iniciativas y políticas gubernamentales;
- efectos de variaciones en tasas de interés y tipos de cambio;
- volatilidad en los precios del maíz, trigo y energéticos;
- competencia de productores de tortilla, especialmente en los Estados Unidos de América;
- competencia en el negocio de la harina de maíz; y
- condiciones económicas generales de los países donde operamos y el mundo.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE 2026

El trimestre reflejó un entorno de negocios similar al experimentado durante la primera mitad del año. Si bien la mayoría de nuestras operaciones fuera de Estados Unidos continuaron mostrando resultados sólidos, la demanda del consumidor en Estados Unidos permaneció débil, particularmente en el canal institucional. Las tendencias del canal minorista fueron comparativamente más estables, respaldadas por nuestros esfuerzos para proteger el volumen y fortalecer nuestra presencia de mercado mediante ofertas de marca privada.

México mantuvo un desempeño subyacente estable, mientras que Europa y Asia y Oceanía registraron una mejora en la rentabilidad a pesar de presiones puntuales en el volumen, y Centroamérica presentó mayor rentabilidad. Los resultados de Europa estuvieron respaldados por el crecimiento del negocio de tortillas y una mezcla de ventas más favorable, lo que impulsó un crecimiento de 2% en el UAFIRDA ajustado. En Asia y Oceanía, la mayor contribución del canal minorista en Australia impulsó un crecimiento de 22% en el UAFIRDA ajustado y un margen UAFIRDA ajustado de 15.2%. Centroamérica continuó registrando una demanda saludable y una mezcla de ventas favorable, con un incremento de 47% en el UAFIRDA ajustado y un margen UAFIRDA ajustado de 28.4%, la cual incluye una ganancia extraordinaria por una reclamación de seguro.

Aunque los patrones de gasto del consumidor en Estados Unidos continúan siendo desiguales, GRUMA mantiene su enfoque en equilibrar volumen, rentabilidad y mezcla de productos, al tiempo que refuerza su posición competitiva de largo plazo. Consideramos que nuestra diversificación geográfica y liderazgo en categorías clave brindan una base sólida para capitalizar futuras mejoras en la demanda.

DATOS SOBRESALIENTES

Datos Financieros Relevantes	Trimestre		
Estado de Resultados (USD millones)	**3T26**	3T25	VAR (%)
Volumen (miles de toneladas)	**1,072**	1,096	(2)
Ventas netas	**1,650.6**	1,635.6	1
Utilidad de Operación	**218.6**	230.6	(5)
Margen Operativo (%)	**13.2%**	14.1%	(90) pb
UAFIRDA Ajustado [1]	**280.3**	292.7	(4)
UAFIRDA Ajustado / Ventas (%)	**17.0%**	17.9%	(90) pb
Resultado Neto Mayoritario	**131.6**	132.6	(1)

[1] *UAFIRDA Ajustado = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.*

RESULTADOS CONSOLIDADOS

3T26 versus 3T25

El **volumen de ventas** disminuyó 2% respecto de 3T25, a 1,072 mil toneladas métricas, principalmente por el canal institucional en Estados Unidos y también reflejando menores volúmenes en la mayoría de las subsidiarias.

Las **ventas netas** aumentaron 1%, a US$1,650.6 millones, principalmente como resultado de (1) un peso mexicano más fuerte; y (2) una mezcla de ventas más favorable en varias subsidiarias. Las ventas de las operaciones fuera de México representaron 70% de las cifras consolidadas.

El **costo de ventas** aumentó 2% a US$1,007.5 millones, debido a (1) mayores costos laborales; (2) mayores costos de empaque; y (3) mayores costos indirectos variables; parcialmente compensados por eficiencias de costos, particularmente en Estados Unidos, GIMSA y Europa. Como porcentaje de las ventas netas, el costo de ventas aumentó a 61.0% de 60.7%.

Los **gastos de venta y administración** incrementaron 4% a US$434.5 millones, debido a mayores costos de distribución en todas las subsidiarias. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos SG&A aumentaron a 26.3% de 25.5%.

Otros ingresos, neto, fueron de US$10.0 millones, comparados con US$3.9 millones el año anterior, reflejando principalmente los pagos de reclamaciones de seguro en Centroamérica durante el trimestre.

La **utilidad de operación** disminuyó 5% a US$218.6 millones. El margen de operación disminuyó a 13.2% de 14.1%.

El **UAFIRDA ajustado** disminuyó 4% a US$280.3 millones, mientras que el margen UAFIRDA ajustado bajó 90 puntos base a 17.0% desde 17.9%. El UAFIRDA ajustado de las operaciones fuera de México representó 76% de las cifras consolidadas.

El **costo de financiamiento, neto,** disminuyó 5% a US$30.2 millones, principalmente debido a mayores ingresos por intereses respecto al 3T25, junto con ganancias de divisa en la posición monetaria neta del balance general.

Los **impuestos a la utilidad** fueron de US$56.8 millones, una disminución de 14% respecto de 3T25, debido a una menor utilidad antes de impuestos y una tasa efectiva de impuestos más baja. La tasa efectiva de impuestos del trimestre fue de 30.1%, comparada con 33.2% en 3T25.

La **utilidad neta mayoritaria** disminuyó 1% a US$131.6 millones.

A pesar de los desafíos en Estados Unidos, la diversificación geográfica de GRUMA ayudó a mitigar el impacto en los resultados consolidados, con una mejora en la rentabilidad de la mayoría de sus demás subsidiarias. La compañía continúa enfocada en fortalecer su estructura operativa y mantener un equilibrio entre volumen, mezcla de ventas y rentabilidad en Estados Unidos para fomentar el crecimiento futuro de las ganancias.

RESULTADOS POR SUBSIDIARIA

3T26 versus 3T25

Gruma Estados Unidos

		Trimestre					
Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		**3T26**	**%**	3T25	%	VAR ($)	VAR (%)
GRUMA ESTADOS UNIDOS	Volumen de Ventas[1]	**372**		388		(16)	(4)
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	**838.1**	**100.0**	874.0	100.0	(36)	(4)
	Utilidad de Operación	**111.1**	**13.2**	141.7	16.2	(31)	(22)
	UAFIRDA Ajustado	**149.7**	**17.9**	184.7	21.1	(35)	(19)

[1] Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El **volumen de ventas** disminuyó 4% a 372 mil toneladas métricas, reflejando principalmente menores volúmenes en el canal institucional y una disminución marginal en el canal minorista, en un entorno de cautela en la confianza del consumidor en Estados Unidos resultado de mayores presiones inflacionarias.

Las **ventas netas** disminuyeron 4% a US$838.1 millones, en línea con menor volumen de venta.

El **costo de ventas** disminuyó 1% a US$483.6 millones, debido a eficiencias.

Los **gastos de venta y administración** se mantuvieron estables en US$243.6 millones; debido a menores comisiones de ventas en línea con las ventas netas del periodo, que se compensaron por (1) mayores costos logísticos durante el trimestre; y (2) mayores costos de mercadotecnia. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración aumentaron a 29.1% de 28.0% en 3T25.

Otros ingresos, neto, fueron de US$0.1 millones en comparación con US$0.9 millones en el 3T25, resultando principalmente del pago de reclamaciones de seguros sobre activos dañados de hace un año.

La **utilidad de operación** disminuyó 22% a US$111.1 millones, y el margen de operación disminuyó 300 puntos base a 13.2% de 16.2%.

El **UAFIRDA ajustado** disminuyó 19% a US$149.7 millones, y el margen UAFIRDA ajustado bajó a 17.9% de 21.1% en 3T25.

El negocio en Estados Unidos continuó enfrentando un entorno desafiante para el consumidor, particularmente en el canal institucional. El canal minorista mostró una mayor resiliencia, respaldado por la oferta de marcas privadas y productos de valor agregado. GRUMA continúa enfocada en adaptar su estrategia comercial, proteger su posición de mercado y mantener un equilibrio entre volumen, mezcla de ventas y rentabilidad conforme evolucionan las condiciones de la demanda.

GIMSA

		Trimestre					
Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		**3T26**	**%**	3T25	%	VAR ($)	VAR (%)
GIMSA[1]	Volumen de Ventas[2]	**531**		540		(9)	(2)
Harina de maíz y otros	Ventas netas	**465.3**	**100.0**	471.0	100.0	(6)	(1)
	Utilidad de Operación	**42.3**	**9.1**	40.4	8.6	2	5
	UAFIRDA Ajustado	**55.5**	**11.9**	53.6	11.4	2	4

[1] Conversión simple al tipo de cambio de Ps.17.8413/dólar al 30 de septiembre de 2026. Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

[2] Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El **volumen de ventas** disminuyó 2% a 531 mil toneladas métricas, reflejando una menor actividad en los programas gubernamentales en comparación con periodos anteriores.

Las **ventas netas** disminuyeron 1% a US$465.3 millones, en línea con el menor volumen.

El **costo de ventas** disminuyó 4% a US$327.6 millones, como resultado de eficiencias en la estructura de costos. Como porcentaje de las ventas netas, mejoró a 70.4% de 72.3%.

Los **gastos de venta y administración** incrementaron 3% a US$93.7 millones, principalmente como resultado de elevados costos de distribución. Como porcentaje de las ventas netas, aumentaron a 20.1% de 19.3%.

Otros gastos, neto, fueron de US$1.7 millones, comparados con US$0.9 millones en 3T25, principalmente por pagos recibidos por reclamaciones de seguros sobre activos dañados de hace un año.

La **utilidad de operación** incrementó 5% a US$42.3 millones, y el margen de operación fue 50 puntos base mayor a 9.1%.

El **UAFIRDA ajustado** incrementó 4% a US$55.5 millones en 3T26, y el margen UAFIRDA ajustado aumentó 50 puntos base a 11.9% de 11.4%.

El negocio principal de GIMSA continuó mostrando un desempeño sólido durante el trimestre. La menor actividad en los programas gubernamentales afectaron los volúmenes; sin embargo, los fundamentos del negocio se mantienen sólidos. Continuamos enfocados en eficiencias operativas y en la optimización de la mezcla de productos para reforzar nuestra posición de liderazgo en el mercado mexicano de harina de maíz.

Gruma Europa

		Trimestre					
Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		**3T26**	**%**	3T25	%	VAR ($)	VAR (%)
GRUMA EUROPA	Volumen de Ventas[1]	**100**		107		(7)	(6)
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	**135.0**	**100.0**	135.5	100.0	(1)	(0)
	Utilidad de Operación	**15.4**	**11.4**	15.7	11.6	(0)	(2)
	UAFIRDA Ajustado	**20.3**	**15.1**	19.9	14.7	0	2

[1] Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El **volumen de ventas** disminuyó 6% a 100 mil toneladas métricas en 3T26, reflejando principalmente menores volúmenes en el negocio de molienda de maíz debido a interrupciones relacionadas con la guerra en Ucrania y la estacionalidad de los clientes. La disminución en el negocio de molienda de maíz superó el crecimiento de un dígito registrado en el negocio de tortillas, que continuó respaldado por una mayor presencia en el canal minorista y una mezcla de ventas más favorable en Europa.

Las **ventas netas** se mantuvieron estables en US$135.0 millones, respaldadas por una mezcla de ventas más favorable y la creciente participación de productos de valor agregado.

El **costo de ventas** disminuyó 2% a US$90.5 millones, principalmente debido a eficiencias. Como porcentaje de las ventas netas, el costo de ventas mejoró a 67.0% de 68.3%.

Los **gastos de venta y administración** aumentaron 8% a US$29.5 millones, principalmente a los elevados costos de distribución, debido a los efectos del conflicto geopolítico en Medio Oriente. Como porcentaje de las ventas netas, aumentaron a 21.8% de 20.1% en el 3T25.

Otros ingresos, neto, totalizaron US$0.4 millones, comparados con otros gastos de US$0.1 millones en 3T25.

La **utilidad de operación** disminuyó 2% a US$15.4 millones, comparada con US$15.7 millones en 3T25. El margen de operación bajó 20 puntos base a 11.4% en 3T26 de 11.6%.

El **UAFIRDA ajustado** fue de US$20.3 millones, una mejora de 2% de US$19.9 millones en 3T25, y el margen UAFIRDA ajustado aumentó a 15.1% de 14.7% un año antes.

Nuestras operaciones en Europa continuaron mostrando una evolución positiva en la categoría de tortillas en el canal minorista, que se mantiene como el principal impulsor de crecimiento en la región. La creciente participación del canal minorista y de los productos de valor agregado continúa favoreciendo una mezcla de negocio más rentable, mientras que nuestro enfoque en la ejecución comercial y la eficiencia operativa nos ha permitido mantener sólidos niveles de rentabilidad, a pesar de las continuas presiones en el negocio de molienda de maíz y en los costos logísticos.

Gruma Asia y Oceanía

		Trimestre					
Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		**3T26**	**%**	3T25	%	VAR ($)	VAR (%)
GRUMA ASIA Y OCEANIA[1]	Volumen de Ventas[1]	**27**		27		(1)	(2)
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	**79.9**	**100.0**	72.5	100.0	7	10
	Utilidad de Operación	**8.9**	**11.1**	6.8	9.4	2	30
	UAFIRDA Ajustado	**12.1**	**15.2**	9.9	13.7	2	22

[1] Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El **volumen de ventas** disminuyó 2% a 27 mil toneladas métricas, principalmente por una menor demanda en Malasia, derivada del conflicto geopolítico en el Medio Oriente.

Las **ventas netas** aumentaron 10% a US$79.9 millones, gracias a una contribución mucho más saludable del mercado minorista en Australia.

El **costo de ventas** aumentó 6% a US$52.9 millones durante el trimestre, en línea con (1) mayores gastos en empaque; y (2) elevados costos laborales. Como porcentaje de las ventas netas, mejoró a 66.2% de 68.8% en 3T25.

Los **gastos de venta y administración** aumentaron 15% a US$18.1 millones, como resultado de (1) mayores costos de distribución; (2) mayores comisiones de venta, en línea con el crecimiento de los ingresos; y (3) mayores gastos de mercadotecnia. Como porcentaje de las ventas netas, aumentaron a 22.7% de 21.8% en 3T25.

La **utilidad de operación** incrementó 30% a US$8.9 millones, mientras que el margen de operación fue de 11.1%, comparado con 9.4% en 3T25.

El **UAFIRDA ajustado** aumentó 22% a US$12.1 millones, y el margen UAFIRDA ajustado creció 150 puntos base a 15.2% de 13.7% en 3T25.

Asia y Oceanía continuó registrando sólidos resultados durante el trimestre, respaldados por tendencias positivas en el canal institucional en Asia y una mayor contribución del canal minorista en Australia. Si bien las disrupciones temporales en Malasia afectaron los volúmenes, la región mantuvo un sólido crecimiento en ventas y una mayor rentabilidad, reforzando sus perspectivas positivas de largo plazo.

Gruma Centroamérica

		Trimestre					
Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		**3T26**	**%**	3T25	%	VAR ($)	VAR (%)
GRUMA CENTROAMÉRICA	Volumen de Ventas[1]	**66**		64		1	2
Harina de maíz y otros	Ventas netas	**107.9**	**100.0**	101.4	100.0	6	6
	Utilidad de Operación	**28.2**	**26.1**	18.6	18.4	10	51
	UAFIRDA Ajustado	**30.6**	**28.4**	20.8	20.5	10	47

[1] Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El **volumen de ventas** aumentó 2% a 66 mil toneladas métricas, como resultado del crecimiento sostenido en la demanda de productos de harina de maíz y de los esfuerzos continuos para expandir la marca y sus diversas líneas de productos en los mercados atendidos por esta subsidiaria.

Las **ventas netas** aumentaron 6% a US$107.9 millones como resultado del crecimiento de volumen y de una mezcla de ventas más rentable.

El **costo de ventas** incrementó 7% a US$61.9 millones, debido a mayores costos de materias primas derivados de la inflación. Como porcentaje de las ventas netas, creció a 57.3% de 57.2%.

Los **gastos de venta y administración** incrementaron 7% a US$26.9 millones, debido a (1) mayores costos de distribución; y (2) mayores gastos de mercadotecnia respecto al 3T25. Como porcentaje de las ventas netas, aumentaron a 24.9% de 24.7%.

Otros ingresos, neto, crecieron a US$9.1 millones, resultado del pago de reclamaciones de seguro.

La **utilidad de operación** aumentó 51% a US$28.2 millones y el margen de operación alcanzó a 26.1% de 18.4%.

El **UAFIRDA ajustado** aumentó 47% a US$30.6 millones de US$20.8 millones en 3T25, y el margen UAFIRDA ajustado se expandió 790 puntos base a 28.4% de 20.5%.

Centroamérica continuó registrando un sólido desempeño, respaldado por una demanda saludable y una mezcla de ventas más favorable. Estas tendencias continuaron impulsando un crecimiento rentable y fortaleciendo la posición de la subsidiaria en la región, mientras que los resultados trimestrales también se beneficiaron de una ganancia extraordinaria por una reclamación de seguro.

Otras Subsidiarias y Eliminaciones

La **utilidad de operación** aumentó a US$12.8 millones, principalmente por menores gastos corporativos en el 3T26.

LLAMADA DE CONFERENCIA

La llamada de conferencia del tercer trimestre se llevará a cabo el jueves 22 de octubre de 2026, a las 12:30 pm hora del Este (10:30 am hora de Monterrey). Para ingresar a la llamada, favor de marcar: desde los Estados Unidos +1 (877) 407-0784, internacional +1 (201) 689-8560.

PROCEDIMIENTOS CONTABLES

Todas las cifras consolidadas han sido preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Los estados financieros consolidados se presentan en dólares, ya que corresponden a la moneda de presentación de la Compañía. Los resultados de las entidades cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación de la Compañía, se convierten a dólares

usando el tipo de cambio promedio del periodo. Sin embargo, en la sección “Resultados por Subsidiaria” y en la tabla “Información Financiera por Subsidiaria” de este reporte, las cifras de GIMSA fueron convertidas a dólares usando conversión simple al tipo de cambio de Ps.17.8413/dólar al 30 de septiembre de 2026. La diferencia entre el uso de conversión simple y el tipo de cambio promedio del periodo se refleja en el renglón “Efecto por Conversión Simple” de la misma tabla.

ACERCA DE GRUMA

Fundada en 1949, GRUMA, S.A.B. de C.V. (“GRUMA”) es uno de los productores más grandes de harina de maíz y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía. La compañía tiene sus oficinas corporativas en San Pedro Garza García, México, y cuenta con alrededor de 25,000 empleados y 77 plantas. En 2025, GRUMA logró ventas netas de aproximadamente US$6,400 millones, de las cuales el 73% provinieron de las operaciones fuera de México. Para mayor información, favor de visitar www.gruma.com.

Este reporte puede contener ciertas declaraciones de expectativas e información referente a GRUMA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (GRUMA), que se basan en las creencias de su administración, así como en supuestos hechos con información disponible para GRUMA en ese momento. Tales declaraciones reflejan puntos de vista de GRUMA con respecto a acontecimientos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, incertidumbres y supuestos. Muchos factores podrían hacer que los resultados, el desempeño o logros reales de GRUMA sean materialmente diferentes a los resultados históricos o a cualquier resultado, desempeño o logros futuros que se puedan expresar o estar implícitos en tales declaraciones de expectativas. Tales factores incluyen, entre otros, cambios económicos, políticos, sociales, gubernamentales, comerciales u otros factores con repercusión global o en México, Estados Unidos de América, Latinoamérica u otros países en los cuales GRUMA realiza negocios; así como cambios en los costos internacionales del maíz o del trigo. Si uno o más de estos riesgos o incertidumbres se materializa, o si las bases sobre las cuales se hicieron los supuestos resultan ser incorrectas, los resultados reales pueden ser sustancialmente diferentes de los resultados descritos en este documento según los mismos fueron anticipados, creídos, estimados, esperados o trazados. GRUMA no pretende ni asume la obligación de actualizar o revisar y hacer público ninguna de las declaraciones de expectativas, ya sea como resultado de información nueva, acontecimientos futuros o de cualquier otra cosa.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

SITUACIÓN FINANCIERA

Septiembre 2026 versus Junio 2026

Datos Sobresalientes de Balance

Los **activos totales** se mantuvieron estables en US$5,383.9 millones respecto de junio de 2026.

Los **pasivos totales** disminuyeron 2% a US$3,089.6 millones, principalmente por una disminución de 15% en deuda de corto plazo.

El **capital contable mayoritario** aumentó 2% a US$2,291.5 millones.

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA disminuyó 3% a US$2,052 millones en relación con el pago de deuda de corto plazo respecto del cierre de junio. El múltiplo Deuda Neta / UAFIRDA ajustado de GRUMA disminuyó a 1.3x. Aproximadamente 75% de la deuda de GRUMA estaba denominada en USD.

Deuda
(Millones de USD)

		Var vs Sep´25			Var vs Jun´26	
Sep´26	Sep´25	($)	(%)	Jun´26	($)	(%)
2,052	1,807	245	14%	2,118	(66)	(3%)

Perfil de Vencimiento de Deuda[1]
(Millones de USD)

	Tasa	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032+	Total
Bono 2034	Fija 5.39%							500.0	500.0
Bono 2054	Fija 5.76%							300.0	300.0
RCF Rabobank 2026	SOFR + 1.00%						125.0		125.0
RCF BBVA 2026	SOFR + 0.85%						300.0		300.0
Cebures Gruma21 (MXN $2,000)	Fija 7.00%			112.1					112.1
Otros:									
MXN	6.82%	291.5							291.5
EUR	0.94%	10.3							10.3
TOTAL	**5.64%** (prom.)	**301.7**	**0.0**	**112.1**	**0.0**	**0.0**	**425.0**	**800.0**	**1,638.9**

[1] Los US$414 millones de arrendamientos no están considerados en estas cifras.

INVERSIONES

Las inversiones de GRUMA totalizaron US$68 millones en 3T26, destinadas principalmente a los siguientes proyectos durante el trimestre: (1) actualizaciones generales, mantenimiento e inversión en maquinaria en GIMSA; (2) mejoras y reemplazo de equipo operativo en Estados Unidos; (3) inversiones para apoyar el aumento de escala de la producción de tortilla en México; y (4) capacidad adicional en Europa.

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Gruma, S.A.B. de C.V., y Subsidiarias	Trimestre			Acumulado		
Estado de Resultados (USD millones)	**3T26**	3T25	VAR (%)	**2026**	2025	VAR (%)
Ventas Netas	**1,650.6**	1,635.6	1	**4,925.3**	4,784.9	3
Costo de Ventas	**1,007.5**	992.3	2	**3,006.1**	2,894.9	4
Utilidad Bruta	**643.1**	643.4	(0)	**1,919.2**	1,890.0	2
Margen Bruto (%)	**39.0%**	39.3%	(30) pb	**39.0%**	39.5%	(50) pb
Gasto de Administración y Ventas	**434.5**	416.7	4	**1,303.2**	1,228.6	6
Otros Gastos (Ingresos) , Neto	**(10.0)**	(3.9)	(156)	**(6.6)**	(16.2)	59
Utilidad de Operación	**218.6**	230.6	(5)	**622.5**	677.5	(8)
Margen Operativo (%)	**13.2%**	14.1%	(90) pb	**12.6%**	14.2%	(160) pb
Costo de Financiamiento, Neto	**30.2**	31.9	(5)	**102.3**	91.0	12
Gastos Financieros	**35.5**	33.4	6	**103.4**	100.7	3
Productos Financieros	**(3.9)**	(2.9)	(35)	**(10.5)**	(9.7)	(8)
Resultado en Instrumentos Financieros Derivados	**0.0**	0.0	0	**0.0**	(0.0)	100
Fluctuación Cambiaria	**(1.2)**	1.5	(182)	**10.2**	1.0	896
Resultado por posición monetaria	**(0.2)**	(0.1)	(76)	**(0.9)**	(1.0)	14
Impuestos a la Utilidad	**56.8**	66.0	(14)	**169.2**	194.2	(13)
Resultado Neto	**131.6**	132.6	(1)	**351.0**	392.3	(11)
Resultado Neto Mayoritario	**131.6**	132.6	(1)	**350.9**	392.6	(11)
Resultado por Acción [1]	**0.40**	0.38	4	**1.06**	1.13	(6)
Depreciación y Amortización	**61.6**	62.1		**184.9**	180.8	
Deterioro de Activos de Larga Duración	**0.0**	0.0		**11.3**	(0.0)	
UAFIRDA Ajustado [2]	**280.3**	292.7	(4)	**818.7**	858.3	(5)
UAFIRDA Ajustado / Ventas (%)	**17.0%**	17.9%	(90) pb	**16.6%**	17.9%	(130) pb
Inversiones	**68**	44	53	**173**	150	15

Gruma, S.A.B. de C.V., y Subsidiarias					
Resumen de Estado de Balance (USD millones)	**Sep-26**	Sep-25	VAR (%)	Jun-26	VAR (%)
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	**573**	456	26	484	19
Clientes	**568**	562	1	572	(1)
Otras cuentas y documentos por cobrar	**350**	207	68	281	24
Inventarios	**1,068**	1,081	(1)	1,243	(14)
Activo Circulante	**2,597**	2,340	11	2,622	(1)
Propiedad, Planta y Equipo	**2,442**	2,344	4	2,439	0
Activo Total	**5,384**	5,018	7	5,409	(0)
Deuda a Corto Plazo	**354**	147	142	418	(15)
Pasivo Circulante	**1,078**	898	20	1,155	(7)
Deuda a largo Plazo	**1,692**	1,655	2	1,694	(0)
Pasivo Total	**3,090**	2,846	9	3,157	(2)
Capital Contable Mayoritario	**2,292**	2,169	6	2,249	2
Capital Contable Total	**2,294**	2,172	6	2,252	2
Activo Circulante / Pasivo Circulante	**2.41**	2.61		2.27	
Pasivo Total / Capital Contable Total	**1.35**	1.31		1.40	
Deuda Neta/ UAFIRDA Ajustado [2]	**1.34**	1.17		1.47	
UAFIRDA Ajustado /Gastos Financieros [3]	**8.01**	8.60		8.22	
Valor Contable por Acción [1]	**6.90**	6.22		6.69	

[1] En base a 332'014,927 acciones para septiembre 2026, 348'882,998 acciones para septiembre 2025 y 336'207,985 acciones para junio 2026.
[2] **UAFIRDA Ajustado = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.**
[3]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Información por Subsidiaria [1]		Trimestre						Acumulado					
Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		3T26	%	3T25	%	VAR ($)	VAR (%)	2026	%	2025	%	VAR ($)	VAR (%)
GRUMA ESTADOS UNIDOS	Volumen de Ventas[2]	**372**		388		(16)	(4)	**1,126**		1,163		(37)	(3)
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas Netas	**838.1**	100.0	874.0	100.0	(36)	(4)	**2,539.6**	100.0	2,629.4	100.0	(90)	(3)
	Costo de Venta	**483.6**	57.7	488.4	55.9	(5)	(1)	**1,444.7**	56.9	1,464.6	55.7	(20)	(1)
	Utilidad Bruta	**354.6**	42.3	385.6	44.1	(31)	(8)	**1,094.9**	43.1	1,164.7	44.3	(70)	(6)
	Gastos de Venta y Adm.	**243.6**	29.1	244.8	28.0	(1)	(0)	**734.9**	28.9	732.3	27.8	3	0
	Utilidad de Operación	**111.1**	13.2	141.7	16.2	(31)	(22)	**366.0**	14.4	443.2	16.9	(77)	(17)
	UAFIRDA Ajustado	**149.7**	17.9	184.7	21.1	(35)	(19)	**487.0**	19.2	571.0	21.7	(84)	(15)
GIMSA	Volumen de Ventas[2]	**531**		540		(9)	(2)	**1,565**		1,574		(9)	(1)
Harina de maíz y otros	Ventas Netas	**465.3**	100.0	471.0	100.0	(6)	(1)	**1,359.8**	100.0	1,375.7	100.0	(16)	(1)
	Costo de Venta	**327.6**	70.4	340.4	72.3	(13)	(4)	**968.3**	71.2	997.0	72.5	(29)	(3)
	Utilidad Bruta	**137.7**	29.6	130.6	27.7	7	5	**391.5**	28.8	378.7	27.5	13	3
	Gastos de Venta y Adm.	**93.7**	20.1	91.1	19.3	3	3	**280.8**	20.7	275.1	20.0	6	2
	Utilidad de Operación	**42.3**	9.1	40.4	8.6	2	5	**95.7**	7.0	108.5	7.9	(13)	(12)
	UAFIRDA Ajustado	**55.5**	11.9	53.6	11.4	2	4	**145.6**	10.7	147.5	10.7	(2)	(1)
GRUMA EUROPA	Volumen de Ventas[2]	**100**		107		(7)	(6)	**318**		319		(1)	(0)
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas Netas	**135.0**	100.0	135.5	100.0	(1)	(0)	**408.5**	100.0	385.7	100.0	23	6
	Costo de Venta	**90.5**	67.0	92.5	68.3	(2)	(2)	**280.2**	68.6	267.4	69.3	13	5
	Utilidad Bruta	**44.5**	33.0	42.9	31.7	2	4	**128.3**	31.4	118.3	30.7	10	8
	Gastos de Venta y Adm.	**29.5**	21.8	27.2	20.1	2	8	**88.8**	21.7	81.1	21.0	8	9
	Utilidad de Operación	**15.4**	11.4	15.7	11.6	(0)	(2)	**41.1**	10.1	37.2	9.7	4	10
	UAFIRDA Ajustado	**20.3**	15.1	19.9	14.7	0	2	**55.1**	13.5	49.2	12.8	6	12
GRUMA ASIA Y OCEANÍA	Volumen de Ventas[2]	**27**		27		(1)	(2)	**80**		78		2	3
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas Netas	**79.9**	100.0	72.5	100.0	7	10	**236.1**	100.0	207.2	100.0	29	14
	Costo de Venta	**52.9**	66.2	49.8	68.8	3	6	**157.9**	66.9	143.0	69.0	15	10
	Utilidad Bruta	**27.0**	33.8	22.6	31.2	4	19	**78.2**	33.1	64.2	31.0	14	22
	Gastos de Venta y Adm.	**18.1**	22.7	15.8	21.8	2	15	**52.0**	22.0	46.0	22.2	6	13
	Utilidad de Operación	**8.9**	11.1	6.8	9.4	2	30	**26.2**	11.1	18.2	8.8	8	44
	UAFIRDA Ajustado	**12.1**	15.2	9.9	13.7	2	22	**35.9**	15.2	27.2	13.1	9	32
GRUMA CENTROAMÉRICA	Volumen de Ventas[2]	**66**		64		1	2	**189**		183		6	3
Harina de maíz y otros	Ventas Netas	**107.9**	100.0	101.4	100.0	6	6	**314.1**	100.0	294.6	100.0	19	7
	Costo de Venta	**61.9**	57.3	58.1	57.2	4	7	**181.0**	57.6	172.4	58.5	9	5
	Utilidad Bruta	**46.0**	42.7	43.4	42.8	3	6	**133.1**	42.4	122.2	41.5	11	9
	Gastos de Venta y Adm.	**26.9**	24.9	25.1	24.7	2	7	**79.6**	25.3	74.6	25.3	5	7
	Utilidad de Operación	**28.2**	26.1	18.6	18.4	10	51	**63.9**	20.3	48.0	16.3	16	33
	UAFIRDA Ajustado	**30.6**	28.4	20.8	20.5	10	47	**71.8**	22.8	54.5	18.5	17	32
OTRAS SUBSIDIARIAS Y ELIMINACIONES	Volumen de Ventas[2]	**(23)**		(31)		8	24	**(63)**		(74)		12	16
	Ventas Netas	**24.4**	100.0	(18.8)	100.0	43	230	**67.2**	100.0	(107.7)	100.0	175	162
	Costo de Venta	**(8.9)**	(36.5)	(37.0)	196.8	28	76	**(26.0)**	(38.7)	(149.5)	138.8	124	83
	Utilidad Bruta	**33.3**	136.5	18.3	(97.3)	15	82	**93.3**	138.8	41.8	(38.8)	52	123
	Gastos de Venta y Adm.	**22.6**	92.6	12.7	(67.6)	10	78	**67.2**	100.0	19.6	(18.2)	48	243
	Utilidad de Operación	**12.8**	52.5	7.4	(39.4)	5	73	**29.6**	44.0	22.3	(20.7)	7	33
	UAFIRDA Ajustado	**12.0**	49.2	3.8	(20.2)	8	216	**23.4**	34.8	8.9	(8.3)	15	163
CONSOLIDADO	Volumen de Ventas2	**1,072**		1,096		(24)	(2)	**3,216**		3,242		(25)	(1)
	Ventas Netas	**1,650.6**	100.0	1,635.6	100.0	15	1	**4,925.3**	100.0	4,784.9	100.0	140	3
	Costo de Venta	**1,007.5**	61.0	992.3	60.7	15	2	**3,006.1**	61.0	2,894.9	60.5	111	4
	Utilidad Bruta	**643.1**	39.0	643.4	39.3	(0)	(0)	**1,919.2**	39.0	1,890.0	39.5	29	2
	Gastos de Venta y Adm.	**434.5**	26.3	416.7	25.5	18	4	**1,303.2**	26.5	1,228.6	25.7	75	6
	Otros Gtos. (Ing.), Neto	**(10.0)**		(3.9)		(6)	(156)	**(6.6)**		(16.2)		10	59
	Utilidad de Operación	**218.6**	13.2	230.6	14.1	(12)	(5)	**622.5**	12.6	677.5	14.2	(55)	(8)
	UAFIRDA Ajustado	**280.3**	17.0	292.7	17.9	(12)	(4)	**818.7**	16.6	858.3	17.9	(40)	(5)

[1] Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

[2] Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

Control interno [bloque de texto]

Procedimientos y Controles de Revelación.

Llevamos a cabo una evaluación bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración, de la efectividad del diseño y operación de nuestros controles y procedimientos de revelación al 31 de diciembre de 2025. Existen limitaciones inherentes en la eficacia de cualquier sistema de controles y procedimientos de revelación, incluyendo la posibilidad del error humano y la omisión o eliminación de controles y procedimientos. Por consiguiente, aún y cuando los controles y procedimientos de revelación son efectivos, pueden proveer sólo un aseguramiento razonable en el logro de sus objetivos de control. Basado en nuestra evaluación, nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración concluyeron que nuestros controles y procedimientos de revelación fueron efectivos para proveer un aseguramiento razonable de que la información es registrada, procesada, resumida y reportada dentro de los períodos especificados en las reglas y formas aplicables y que es conjuntada y comunicada a nuestra administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración de manera apropiada para permitir decisiones a tiempo referentes a las revelaciones requeridas.

Nuestra administración es responsable de establecer y mantener un adecuado control interno sobre la información financiera. Bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Comité Directivo, Director General, Director de Finanzas y Director de Administración y otro personal, llevamos a cabo una evaluación de la efectividad de nuestro control interno sobre la información financiera basado en un marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integral publicado por el “Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission” v.2013).

Nuestro control interno sobre la información financiera es un proceso diseñado para proveer un aseguramiento razonable en relación al carácter fidedigno del reporte financiero y la preparación de los estados financieros para propósitos externos de acuerdo a las NIIF contables emitidas por el IASB. Nuestro control interno sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que: (i) son apropiados para mantener los registros que detallan razonablemente la exactitud de las transacciones y disposiciones de nuestros activos; (ii) proveen un aseguramiento razonable que las transacciones son registradas para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo a las NIIF contables y que nuestros ingresos y gastos han sido hechos de acuerdo con la autorización de nuestra administración y directores; y (iii) proveen una seguridad razonable acerca de la prevención u oportuna detección de adquisiciones, uso o disposición de nuestros activos de maneras no autorizadas, que pudieran afectar materialmente a los estados financieros.

Debido a sus limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera pudiera no prevenir o detectar errores en los estados financieros. Proyecciones de la efectividad de las evaluaciones para futuros períodos están sujetas al riesgo de que los controles no sean los adecuados debido a los cambios en sus condiciones o a que se deteriore el cumplimiento con las políticas y procedimientos. Basado en nuestra evaluación bajo el marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integrado

publicado por el “Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission” v.2013), nuestra Administración concluye que nuestro control interno sobre la información financiera fue efectivo.

No ha habido cambio en nuestro control interno sobre la información financiera que haya afectado materialmente, o sea razonablemente probable que pueda afectar materialmente, nuestro control interno sobre reportes financieros.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

La administración evalúa indicadores operativos y financieros para medir la mejora o deterioro del rendimiento de la empresa; entre los principales indicadores operativos están las de rentabilidad en relación con las ventas y las que muestran rentabilidad a la inversión como los son el UAFIRDA, ROIC, ROE y ROA, también se evalúan razones de liquidez, apalancamiento y de cobertura.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	GRUMA
Periodo cubierto por los estados financieros:	2026-01-01 al 2026-09-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2026-09-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	GRUMA, S.A.B. de C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	USD
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILES DE DOLARES
Consolidado:	Sí
Número De Trimestre:	3
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

DE ACUERDO A LO ESTABLECIDO POR EL REGLAMENTO INTERIOR DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES EN EL ARTÍCULO 4.033.01 FRACC. VIII, INFORMAMOS QUE BANK OF AMERICA MERRILL LYNCH, BANCO BRADESCO, BARCLAYS, BBVA, BTG PACTUAL, CITI, GBM, HSBC, ITAÚ BBA, JEFFERIES, J.P. MORGAN, MONEX, MORGAN STANLEY, SANTANDER, SCOTIABANK, SIGNUM RESEARCH, ENTRE OTROS, DAN COBERTURA DE ANÁLISIS A LOS VALORES DE LA COMPAÑÍA.

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	573,096,000	411,225,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	766,966,000	722,994,000
Impuestos por recuperar	159,269,000	51,938,000
Otros activos financieros	29,363,000	19,104,000
Inventarios	1,068,246,000	1,119,616,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	2,596,940,000	2,324,877,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	2,596,940,000	2,324,877,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	3,528,000	7,830,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	9,709,000	9,722,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo	2,082,168,000	2,048,773,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	359,547,000	342,494,000
Crédito mercantil	203,860,000	204,206,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	15,605,000	17,517,000
Activos por impuestos diferidos	101,304,000	90,418,000
Otros activos no financieros no circulantes	11,250,000	9,894,000
Total de activos no circulantes	2,786,971,000	2,730,854,000
Total de activos	5,383,911,000	5,055,731,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	649,628,000	628,826,000
Impuestos por pagar a corto plazo	29,446,000	37,163,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Otros pasivos financieros a corto plazo	322,480,000	137,351,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	52,813,000	59,061,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	23,410,000	22,924,000
Total provisiones circulantes	23,410,000	22,924,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	1,077,777,000	885,325,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	1,077,777,000	885,325,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	1,331,261,000	1,321,701,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	360,828,000	330,376,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	134,278,000	127,002,000
Otras provisiones a largo plazo	48,058,000	47,149,000
Total provisiones a largo plazo	182,336,000	174,151,000
Pasivo por impuestos diferidos	137,365,000	106,949,000
Total de pasivos a Largo plazo	2,011,790,000	1,933,177,000
Total pasivos	3,089,567,000	2,818,502,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	345,293,000	354,218,000
Prima en emisión de acciones	0	0
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	2,270,027,000	2,225,894,000
Otros resultados integrales acumulados	(323,785,000)	(345,698,000)
Total de la participación controladora	2,291,535,000	2,234,414,000
Participación no controladora	2,809,000	2,815,000
Total de capital contable	2,294,344,000	2,237,229,000
Total de capital contable y pasivos	5,383,911,000	5,055,731,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	4,925,271,000	4,784,857,000	1,650,602,000	1,635,621,000
Costo de ventas	3,006,108,000	2,894,901,000	1,007,518,000	992,254,000
Utilidad bruta	1,919,163,000	1,889,956,000	643,084,000	643,367,000
Gastos de venta	1,049,537,000	994,741,000	350,665,000	339,584,000
Gastos de administración	253,708,000	233,891,000	83,814,000	77,106,000
Otros ingresos	6,631,000	16,152,000	10,024,000	3,913,000
Otros gastos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) de operación	622,549,000	677,476,000	218,629,000	230,590,000
Ingresos financieros	11,351,000	10,756,000	5,292,000	2,979,000
Gastos financieros	113,628,000	101,743,000	35,460,000	34,903,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	520,272,000	586,489,000	188,461,000	198,666,000
Impuestos a la utilidad	169,239,000	194,199,000	56,813,000	66,042,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	351,033,000	392,290,000	131,648,000	132,624,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	351,033,000	392,290,000	131,648,000	132,624,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	350,944,000	392,652,000	131,634,000	132,633,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	89,000	(362,000)	14,000	(9,000)
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	1.04	1.11	0.39	0.38
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	1.04	1.11	0.39	0.38
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	1.04	1.11	0.39	0.38
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	1.04	1.11	0.39	0.38

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	351,033,000	392,290,000	131,648,000	132,624,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	7,118,000	63,789,000	94,865,000	(1,259,000)
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	7,118,000	63,789,000	94,865,000	(1,259,000)
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	11,494,000	2,008,000	5,737,000	(7,277,000)
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30
mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos				
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	11,494,000	2,008,000	5,737,000	(7,277,000)
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	3,206,000	66,875,000	(16,549,000)	18,596,000
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	3,206,000	66,875,000	(16,549,000)	18,596,000
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	21,818,000	132,672,000	84,053,000	10,060,000
Total otro resultado integral	21,818,000	132,672,000	84,053,000	10,060,000
Resultado integral total	372,851,000	524,962,000	215,701,000	142,684,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	372,857,000	524,977,000	215,735,000	142,689,000

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(6,000)	(15,000)	(34,000)	(5,000)

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	351,033,000	392,290,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	169,239,000	194,199,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
+ Gastos de depreciación y amortización	184,888,000	180,804,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	11,281,000	0
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	3,957,000	1,022,000
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	(149,000)	251,000
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(1,521,000)	(164,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	52,608,000	(11,944,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(15,081,000)	(26,138,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(23,280,000)	8,846,000
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	1,938,000	(10,779,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(815,000)	16,417,000
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	383,065,000	352,514,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	734,098,000	744,804,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	(92,994,000)	(88,944,000)
+ Intereses recibidos	(10,205,000)	(8,272,000)
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	264,787,000	210,965,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	552,100,000	614,511,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	33,769,000
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	4,740,000	3,157,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	172,742,000	150,473,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	0	0
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	10,209,000	8,272,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(2,411,000)	(5,106,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(160,204,000)	(177,919,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	204,362,000	204,022,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	1,215,338,000	850,803,000
- Reembolsos de préstamos	1,024,348,000	778,521,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	68,467,000	67,013,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	84,699,000	71,899,000
- Intereses pagados	62,499,000	79,005,000

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	18,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(229,037,000)	(349,639,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	162,859,000	86,953,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(988,000)	28,355,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	161,871,000	115,308,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	411,225,000	340,334,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	573,096,000	455,642,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	354,218,000	0	0	2,225,894,000	0	(346,482,000)	784,000	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	350,944,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	10,419,000	11,494,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	350,944,000	0	10,419,000	11,494,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	111,382,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(8,925,000)	0	0	(195,429,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Total incremento (disminución) en el capital contable	(8,925,000)	0	0	44,133,000	0	10,419,000	11,494,000	0	0
Capital contable al final del periodo	345,293,000	0	0	2,270,027,000	0	(336,063,000)	12,278,000	0	0

	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 2 de 3	**Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]**	**Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]**	**Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]**	**Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]**	**Pagos basados en acciones [miembro]**	**Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]**	**Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]**	**Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital**	**Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]**
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0

	Componentes del capital contable [eje]							
Hoja 3 de 3	**Reserva para catástrofes [miembro]**	**Reserva para estabilización [miembro]**	**Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]**	**Otros resultados integrales [miembro]**	**Otros resultados integrales acumulados [miembro]**	**Capital contable de la participación controladora [miembro]**	**Participación no controladora [miembro]**	**Capital contable [miembro]**
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(345,698,000)	2,234,414,000	2,815,000	2,237,229,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	350,944,000	89,000	351,033,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	21,913,000	21,913,000	(95,000)	21,818,000
Resultado integral total	0	0	0	0	21,913,000	372,857,000	(6,000)	372,851,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	111,382,000	0	111,382,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(204,354,000)	0	(204,354,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	21,913,000	57,121,000	(6,000)	57,115,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(323,785,000)	2,291,535,000	2,809,000	2,294,344,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 1 de 3	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	364,562,000	0	0	2,091,212,000	0	(511,364,000)	7,257,000	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	392,652,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	(81,000)	0	130,398,000	2,008,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	392,571,000	0	130,398,000	2,008,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	104,795,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(7,414,000)	0	0	(195,739,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Total incremento (disminución) en el capital contable	(7,414,000)	0	0	92,037,000	0	130,398,000	2,008,000	0	0
Capital contable al final del periodo	357,148,000	0	0	2,183,249,000	0	(380,966,000)	9,265,000	0	0

	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 2 de 3	**Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]**	**Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]**	**Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]**	**Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]**	**Pagos basados en acciones [miembro]**	**Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]**	**Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]**	**Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital**	**Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]**
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0

	Componentes del capital contable [eje]							
Hoja 3 de 3	**Reserva para catástrofes [miembro]**	**Reserva para estabilización [miembro]**	**Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]**	**Otros resultados integrales [miembro]**	**Otros resultados integrales acumulados [miembro]**	**Capital contable de la participación controladora [miembro]**	**Participación no controladora [miembro]**	**Capital contable [miembro]**
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(504,107,000)	1,951,667,000	2,834,000	1,954,501,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	392,652,000	(362,000)	392,290,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	132,406,000	132,325,000	347,000	132,672,000
Resultado integral total	0	0	0	0	132,406,000	524,977,000	(15,000)	524,962,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	104,795,000	0	104,795,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(203,153,000)	0	(203,153,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	132,406,000	217,029,000	(15,000)	217,014,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(371,701,000)	2,168,696,000	2,819,000	2,171,515,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	345,293,000	354,218,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	9,231	9,154
Numero de obreros	16,293	16,059
Numero de acciones en circulación	332,014,927	344,551,885
Numero de acciones recompradas	10,656,109	11,835,588
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	[4] 196,169,000	180,804,000	61,625,000	62,062,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2025-10-01 - 2026-09-30	Año Anterior 2024-10-01 - 2025-09-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	6,515,038,000	6,340,163,000
Utilidad (pérdida) de operación	835,233,000	906,928,000
Utilidad (pérdida) neta	477,650,000	547,851,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	477,568,000	548,018,000
Depreciación y amortización operativa	[3] 261,206,000	243,747,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial																
1. BBVA EUR 45MM	SÍ	2019-10-16	2026-10-16	FIJO 0.950%							10,225,000					
2. RCF RABOBANK 2026	NO	2026-06-11	2031-06-01	4.84%												124,826,000
3. RCF BBVA 2026	NO	2026-04-08	2031-04-08	4.75%												297,925,000
4. BBVA	NO	2026-09-10	2026-10-08	6.78%	50,445,000											
5. SANTANDER	NO	2026-09-11	2026-12-10	6.86%	64,457,000											
6. SANTANDER	NO	2026-09-11	2026-12-10	6.86%	39,235,000											
7. SANTANDER	NO	2026-09-21	2026-11-18	6.82%	30,827,000											
8. BBVA	NO	2026-09-30	2026-10-28	6.76%	19,617,000											
9. BBVA	NO	2026-09-30	2026-10-28	6.76%	14,012,000											
10. BBVA	NO	2026-09-03	2026-12-02	6.83%	72,865,000											
TOTAL					291,458,000	0	0	0	0	0	10,225,000	0	0	0	0	422,751,000
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					291,458,000	0	0	0	0	0	10,225,000	0	0	0	0	422,751,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
1. BONO 10Y2034	SÍ	2024-12-09	2034-12-09	FIJO 5.39%												497,957,000
2. BONO 30Y2054	SÍ	2024-12-09	2054-12-09	FIJO 5.761%												298,610,000

3. CEBURE GRUMA21	NO	2021-05-21	2028-05-12	FIJO 7.00%			111,943,000									
TOTAL					0	0	111,943,000	0	0	0	0	0	0	0	0	796,567,000
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					0	0	111,943,000	0	0	0	0	0	0	0	0	796,567,000
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
VARIOS	NO	2026-09-30	2027-09-30		0	120,388,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VARIOS EXT	NO	2026-09-30	2027-09-30		0	0	0	0	0	0	0	152,977,000	0	0	0	0
TOTAL					0	120,388,000	0	0	0	0	0	152,977,000	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					0	120,388,000	0	0	0	0	0	152,977,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
VARIOS CORTO PLAZO	NO				0	19,047,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	19,047,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	19,047,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					291,458,000	139,435,000	111,943,000	0	0	0	10,225,000	152,977,000	0	0	0	1,219,318,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

Información a revelar sobre posición monetaria en moneda extranjera [bloque de texto]

Los tipos de cambio utilizados a la fecha de información por un dólar americano o por otro tipo de moneda fueron los siguientes:

17.8413	pesos por 1 dólar americano
458.43	colones costarricenses por 1 dólar americano
1.4315	dólar australiano por 1 dólar americano
6.7411	yuan chino por 1 dólar americano
0.7557	libra esterlina por 1 dólar americano
0.8340	franco suizo por 1 dólar americano
0.8817	euro por 1 dólar americano
4.0820	ringgits por 1 dólar americano
44.8624	grivnias ucranianas por 1 dólar americano
84.4283	rublos rusos por 1 dólar americano
48.9131	liras turcas por 1 dólar americano
1.2780	dólares de singapur por 1 dólar americano

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	184,308,000	3,288,294,000	5,866,000	104,647,000	3,392,941,000
Activo monetario no circulante	720,000	12,846,000	0	0	12,846,000
Total activo monetario	185,028,000	3,301,140,000	5,866,000	104,647,000	3,405,787,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	53,362,000	952,050,000	1,094,000	19,529,000	971,579,000
Pasivo monetario no circulante	1,249,959,000	22,300,894,000	121,000	2,159,000	22,303,053,000

Total pasivo monetario	1,303,321,000	23,252,944,000	1,215,000	21,688,000	23,274,632,000
Monetario activo (pasivo) neto	(1,118,293,000)	(19,951,804,000)	4,651,000	82,959,000	(19,868,845,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
MASECA, MISSION, GUERRERO				
H. DE MAIZ, TORTILLAS, OTROS	0	0	3,490,598,000	3,490,598,000
MASECA, MISSION				
H. DE MAIZ, TORTILLAS, OTROS	1,434,673,000	0	0	1,434,673,000
TOTAL	1,434,673,000	0	3,490,598,000	4,925,271,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

1. Políticas de contratación de instrumentos financieros derivados.

   Las políticas de Gruma en relación a instrumentos financieros establecen que la adquisición de cualquier contrato de instrumentos financieros derivados debe estar asociada a la cobertura de una posición primaria de la compañía, como pueden ser la compra de inventarios o consumo de combustibles, pago de intereses a una tasa determinada, pagos de moneda extranjera a un tipo de cambio, entre otras.

   Gruma cuenta con una política de Administración de Riesgos, en la cual se detalla el procedimiento a seguir para autorizar su contratación.

2. Descripción general de los objetivos para utilizar instrumentos financieros derivados.

   La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. El objetivo de utilizar instrumentos financieros derivados es el de minimizar los riesgos antes mencionados.

   Así mismo en el curso normal de sus operaciones se celebran transacciones en las que se llega a tener exposición a riesgos por cambios en las tasas de interés o por fluctuaciones cambiarias. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras. Con el objetivo de minimizar estos riesgos Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros.

3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros, swaps y opciones para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, trigo, aceite de soya, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

Adicionalmente Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros tales como swaps de tasas de interés y forwards de tipo de cambio (FX).

4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

   Para minimizar el riesgo de solvencia asociado con la contraparte, Gruma contrata sus instrumentos financieros derivados solamente con instituciones financieras nacionales e internacionales reconocidas, utilizando principalmente y cuando es aplicable, en virtud del instrumento financiero derivado a ser contratado, el formato de contrato estándar aprobado por la *International Swaps and Derivatives Association, Inc.* ("ISDA") y los formatos de confirmación estándar de operaciones.

5. Política para la designación de agentes de cálculo o valuación.

   Gruma designa como agentes de cálculo a las contrapartes, quienes envían periódicamente los estados de cuenta de las posturas abiertas de los instrumentos financieros.

6. Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito, VAR.

   El Comité Central de Riesgos de Gruma establece que las operaciones financieras derivadas pueden llevarse a cabo con colaterales o haciendo uso de líneas de crédito para tal efecto.

   En su gran mayoría las operaciones concertadas establecen obligaciones a cargo de la emisora de garantizar de tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito (margen de riesgo) contratada con las instituciones financieras para tal efecto, de manera que el cumplimiento puntual de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con la obligación de otorgar garantía, la contraparte tendrá el derecho, más no la obligación, de declarar las transacciones vigentes como vencidas anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados. Asimismo, y con el propósito de mantener un nivel de exposición al riesgo dentro de los límites aprobados por el Comité Central de Riesgos y por el Comité de Auditoría, la Tesorería Corporativa reporta semanal y mensualmente la información de los Instrumentos Financieros Derivados al Comité Central de Riesgos y trimestralmente al Comité de Auditoría y al Consejo de Administración.

Al 30 de septiembre de 2026, Gruma tiene llamadas de margen con sus contrapartes por $1,587 miles de dólares.

7. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

   La Tesorería Corporativa y la Dirección de Finanzas para cada región en donde la compañía tiene operaciones, evalúan los cambios en la exposición de los instrumentos financieros derivados contratados y se informan periódicamente a la Dirección Corporativa de Finanzas y Planeación, y esta a su vez a la Dirección General y al Comité Central de Riesgos cuando las condiciones de mercado hayan cambiado de manera importante. La contratación de instrumentos financieros derivados es autorizada de acuerdo a los lineamientos establecidos en la política que la compañía tiene de Administración de Riesgos.

8. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

   A nivel anual los procedimientos se revisan en el proceso de auditoría externa realizada por PricewaterhouseCoopers, S.C.

9. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un comité que lleve a cabo dichas autorizaciones y el manejo de los riesgos por derivados.

   Todas las operaciones financieras derivadas deben ser previamente autorizadas por un Comité Divisional de Riesgos y por el Comité Central de Riesgos que está integrado por miembros de la alta dirección y es designado por el Comité de Auditoría y Consejo de Administración.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

---

1. Descripción de los métodos, técnicas de valuación y frecuencia de valuación.

   Los instrumentos financieros derivados que no son designados contablemente como instrumentos de cobertura se registran a su valor razonable. El resultado de esta valuación se reconoce en los resultados del periodo. Todos los registros contables se apegan a la

normatividad aplicable y se basan en estados de cuenta oficiales de cada Institución Financiera.

Para los instrumentos financieros derivados que constituyen una cobertura de flujo de efectivo, los efectos por cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado se incluyen en otro resultado integral en el capital contable, con base a la evaluación de la efectividad de dichas coberturas. Dichos cambios en el valor razonable se reclasifican a los resultados del período cuando el compromiso en firme o la transacción pronosticada se realizan. Los contratos de cobertura del valor razonable se valúan a su valor razonable y los efectos por cambios resultantes de dicha valuación se reconocen en los resultados del ejercicio, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo atribuible al riesgo que se está cubriendo.

2. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, si se menciona que es estructurador, vendedor o contraparte del instrumento financiero derivado.
Gruma determina el valor razonable con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. La valuación del instrumento incluye un ajuste por el riesgo de crédito de la Compañía o la contraparte, según corresponda. Tratándose de compras de futuros de maíz, trigo, aceite de soya, gas y diesel se toman como referencia los valores de mercado de los futuros de las bolsas estadounidenses de Chicago y Nueva York, a través de las Instituciones Financieras especializadas que se tienen contratadas para estos efectos. Estas valuaciones se hacen periódicamente.

3. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura actual de la posición global con que se cuenta.

   La efectividad de una cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

   Cuando la inefectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

   Al 30 de septiembre de 2026, las posiciones abiertas de maíz que calificaron como coberturas contables tuvieron una efectividad del 100%.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

1. Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados.

   Existen potenciales requerimientos de liquidez conforme a nuestros instrumentos financieros descritos en el apartado II, abajo referido. Gruma pretende utilizar su flujo de efectivo disponible, así como otras fuentes de liquidez disponibles para satisfacer estos requerimientos.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

1. Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que pudieran afectarla en futuros reportes.

   La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros, opciones y swaps para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, trigo, aceite de soya, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

   La Compañía contrata *forwards* y/o opciones de tipo de cambio con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano que impacta el precio de las compras de maíz de las operaciones en México. En ocasiones la Compañía también utiliza forwards para cubrir ventas netas en dólares de exportaciones de algunas divisiones locales con el fin de asegurar márgenes. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado

de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

2. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

   La Compañía define sus estrategias de cobertura con base a los planes de compra que pronostican volúmenes, precios, y fechas de las compras de sus principales insumos. Los planes de compra son preparados por el área de Abastecimientos de cada división y son autorizados por el Comité Ejecutivo.

   Es posible que con el tiempo cambie la expectativa de compra de los insumos contra el plan de compra originalmente autorizado. En ese caso, se revisa la estrategia de cobertura contra la nueva exposición esperada, y de ser necesario se modifican las coberturas contratadas con la autorización del Comité Central de Riesgos. En estos casos se vuelve a evaluar la efectividad de la cobertura y en caso de que se determine parte o la totalidad de la cobertura como inefectiva, el resultado sería aplicado a resultados.

3. Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados.

   Las posiciones abiertas de instrumentos financieros derivados al 30 de septiembre son:

	2026	
	Monto Nocional	Valor Razonable (Miles de dólares)
Activos circulantes:		
Futuros de maíz (b) (*)	6,485,000 Bushels	$ 1,280
Futuros de trigo (a)	1,265,000 Bushels	5,065
Opciones maíz (a)	12,870,000 Bushels	788
Swaps de maíz (a)	400,000 Bushels	201
Swaps de diesel (a)	1,689,000 Galones	3,987
Swaps de gas natural (a)	1,350,000 Mmbtu	132
Total activos circulantes de instrumentos financieros derivados		$ 11,453
Pasivos circulantes:		
Futuros de trigo (a) (c)	220,000 Bushels	$ 178
Futuros de gas natural (a) (c)	4,390,000 Mmbtu	1,409
Swaps de gas natural (a)	5,930,000 Mmbtu	1,256
Opción trigo (a)	2,000,000 Bushels	485
Opción aceite de soya (a)	13,200,000 Libras	9
Subtotal		3,337
Llamadas de margen (c)		(1,587)
Total pasivos circulantes de instrumentos financieros derivados		$ 1,750
Total activo neto de instrumentos financieros derivados		$ 9,703

(a) Cobertura de flujo de efectivo: Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura.
(b) Cobertura de valor razonable: Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo.
(c) Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente. El monto por $1,587 miles de dólares representan solo aquellas llamadas de margen requeridas a la Compañía que se compensan para efectos de los estados financieros.
(*) Corresponden a posiciones cortas netas.

El impacto en los resultados del trimestre es de ($1,999) miles de dólares por valuación y $1,922 miles de dólares por operaciones terminadas.

4. Descripción y número de instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y de aquellos cuya posición haya sido cerrada:

GRUMA S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS
OPERACIONES TERMINADAS DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS DE MAÍZ, TRIGO, GAS NATURAL, COMBUSTIBLES Y ACEITE DE SOYA
DEL 1 DE JULIO AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2026
(miles de dólares)

	OPERACIONES TERMINADAS
Forwards de Tipo de Cambio	170
Swaps Diesel	1,889
Futuros de Maíz	(1,449)
Swaps de Maíz	265
Futuros de Trigo	3,455
Swaps Gas Natural	(446)
Futuros Gas Natural	(797)
Futuros Aceite de Soya	2,948
TOTAL GANANCIA	**6,035**
RECONOCIDO EN UTILIDAD INTEGRAL	**10,092**
RECONOCIDO EN RESULTADOS	**1,922**
RECONOCIDO EN INVENTARIOS	**(5,978)**

5. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

   Al 30 de septiembre de 2026 la Compañía tiene fondos revolventes denominados “llamadas de margen” por $1,587 miles de dólares.

   Las llamadas de margen son requeridas ante la presencia de variaciones en los precios del subyacente para otorgar colateral en favor de la contraparte y reducir así el riesgo de falta de pago en caso de incumplimiento.

6. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

   La compañía ha cumplido con todos los compromisos de los contratos por operaciones con instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

Información Cuantitativa

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.

Resumen de Instrumentos Financieros Derivados
Al 30 de septiembre de 2026
Cifras en miles de dólares

Instrumentos Financieros Derivados de Maíz, Trigo, Aceite de Soya y Combustibles:

20. Tipo de Derivado	21. Fines de cobertura / Negociación	22. Monto Nocional				22. Valor del Activo Subyacente (USD)		Valor Razonable (miles de USD)		24. Vencimiento (miles de USD)		25. Colaterales / líneas de Crédito / Garantías (miles de	23. Posición Corta / Larga
		3er. Trimestre 2026		2do. Trimestre 2026		3er. Trimestre 2026	2do. Trimestre 2026	3er. Trimestre 2026	2do. Trimestre 2026	2026	2027		
Futuros maíz	Cobertura	6,485,000	Bushels	155,000	Bushels	5.3513	4.3992	1,280	3,279	894	386	-	Corta
Opciones maíz	Cobertura	12,870,000	Bushels	-	Bushels	-	-	788	-	788	-	-	Larga
Futuros trigo	Cobertura	1,265,000	Bushels	2,570,000	Bushels	7.6200	6.3450	5,065	5,028	5,065	-	-	Larga
Futuros trigo	Cobertura	220,000	Bushels	-	Bushels	7.7400	-	(178)	-	-	(178)	178	Larga
Opciones trigo	Cobertura	2,000,000	Bushels	-	Bushels	-	-	(485)	-	-	(485)	-	Larga
Futuros aceite soya	Cobertura	-	Libras	14,880,000	Libras	-	0.6835	-	2,874	-	-	-	Larga
Opciones aceite soya	Cobertura	13,200,000	Libras	-	Libras	-	-	(9)	-	-	(9)	-	Larga
Swaps maíz	Cobertura	400,000	Bushels	990,000	Bushels	5.0041	4.2467	201	(140)	201	-	-	Larga
Swaps diesel	Cobertura	1,689,000	Gallons	2,882,000	Gallons	5.9134	4.5972	3,987	3,009	3,987	-	-	Larga
Swaps gas natural	Cobertura	7,280,000	Mmbtu	7,560,000	Mmbtu	3.2442	3.0870	(1,124)	(398)	(293)	(831)	-	Larga
Futuros gas natural	Cobertura	4,390,000	Mmbtu	5,040,000	Mmbtu	3.2943	3.4679	(1,409)	(369)	(424)	(985)	1,409	Larga
								8,116	13,283	10,218	(2,102)	1,587	

20. Para los instrumentos financieros derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la inefectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad.

Al 30 de septiembre de 2026, la compañía no cuenta con contratos no calificados para determinar la pérdida esperada.

21. Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas, que contenga al menos lo siguiente:

a) Identificación de los riesgos que pueden generar pérdidas en la emisora por operaciones con derivados.

b) Identificación de los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

El valor razonable de los instrumentos derivados de maíz y combustibles puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el precio pueden ser resultado de factores que están fuera de nuestro control tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras.

El valor razonable de los instrumentos derivados de tipo de cambio puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

22. Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que pueden generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo.

a) Escenario posible con variación de al menos el 25% en el precio del activo subyacente, y escenario remoto con variación de al menos 50%.

Al 30 de septiembre de 2026, la compañía no cuenta con contratos no calificados para determinar la pérdida esperada.

23. Estimación de la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, para cada escenario.

24. Para los instrumentos financieros de cobertura, indicación del nivel de estrés o variación de los activos subyacentes bajo el cual las medidas de efectividad resultan suficiente.

La efectividad de una cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

Cuando la inefectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	566,912,000	408,484,000
Total efectivo	566,912,000	408,484,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	6,184,000	2,741,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	6,184,000	2,741,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	573,096,000	411,225,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	568,479,000	549,593,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	0
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	37,533,000	46,827,000
Total anticipos circulantes	37,533,000	46,827,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	135,390,000	120,760,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	135,390,000	120,760,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	25,564,000	5,814,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	766,966,000	722,994,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	775,509,000	859,546,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	775,509,000	859,546,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	14,631,000	12,680,000
Productos terminados circulantes	160,269,000	143,375,000
Piezas de repuesto circulantes	88,231,000	83,722,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Otros inventarios circulantes	29,606,000	20,293,000
Total inventarios circulantes	1,068,246,000	1,119,616,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	3,528,000	7,830,000
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	3,528,000	7,830,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	189,003,000	187,694,000
Edificios	553,634,000	566,152,000
Total terrenos y edificios	742,637,000	753,846,000
Maquinaria	1,038,942,000	1,070,316,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	0	0
Total vehículos	0	0
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	0	0
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Construcciones en proceso	295,208,000	218,552,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	5,381,000	6,059,000
Total de propiedades, planta y equipo	2,082,168,000	2,048,773,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	3,281,000	3,410,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	9,326,000	11,097,000
Licencias y franquicias	59,000	30,000
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	2,939,000	2,980,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	15,605,000	17,517,000
Crédito mercantil	203,860,000	204,206,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	219,465,000	221,723,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	273,365,000	270,944,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	6,566,000	8,799,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	6,566,000	8,799,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	6,566,000	8,799,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	3,998,000	4,086,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	3,998,000	4,086,000
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	365,699,000	344,997,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	649,628,000	628,826,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	301,683,000	126,908,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	19,047,000	5,918,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	1,750,000	4,525,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	322,480,000	137,351,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	422,751,000	163,968,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	908,510,000	1,157,733,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	1,331,261,000	1,321,701,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	48,058,000	47,149,000
Otras provisiones a corto plazo	23,410,000	22,924,000
Total de otras provisiones	71,468,000	70,073,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	(336,063,000)	(346,482,000)
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	12,278,000	784,000
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	(323,785,000)	(345,698,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	5,383,911,000	5,055,731,000
Pasivos	3,089,567,000	2,818,502,000
Activos (pasivos) netos	2,294,344,000	2,237,229,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	2,596,940,000	2,324,877,000
Pasivos circulantes	1,077,777,000	885,325,000
Activos (pasivos) circulantes netos	1,519,163,000	1,439,552,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	4,925,271,000	4,784,857,000	1,650,602,000	1,635,621,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	4,925,271,000	4,784,857,000	1,650,602,000	1,635,621,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	10,475,000	9,717,000	3,882,000	2,865,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	0	1,209,000	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	18,000	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	[1] 876,000	[2] 1,021,000	201,000	114,000
Total de ingresos financieros	11,351,000	10,756,000	5,292,000	2,979,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	92,994,000	88,945,000	31,655,000	29,229,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	10,183,000	1,022,000	0	1,474,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	10,451,000	11,776,000	3,805,000	4,200,000
Total de gastos financieros	113,628,000	101,743,000	35,460,000	34,903,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	148,431,000	162,825,000	41,064,000	54,951,000
Impuesto diferido	20,808,000	31,374,000	15,749,000	11,091,000
Total de Impuestos a la utilidad	169,239,000	194,199,000	56,813,000	66,042,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Gruma, S.A.B. de C.V. (GRUMA) es una empresa mexicana con subsidiarias ubicadas en México, Estados Unidos de América, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía, en lo sucesivo referidas en forma colectiva como la “Compañía”, cuyas actividades principales son la producción y venta de harina de maíz, tortillas y productos relacionados.

Los estados financieros consolidados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) contables emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF contables incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee.

La Compañía adoptó las Modificaciones a la NIIF 9 y a la NIIF 7: Clasificación y medición de instrumentos financieros y Contratos que hacen referencia a electricidad dependiente de la naturaleza. Estas modificaciones son vigentes a partir del 1 de enero de 2026, las cuales no tuvieron un impacto en la posición financiera o resultados de la Compañía.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos [bloque de texto]

Información a revelar sobre correcciones de valor por pérdidas crediticias [bloque de texto]

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

La Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Información a revelar sobre remuneración de los auditores [bloque de texto]

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre activos disponibles para la venta [bloque de texto]

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre activos biológicos, productos agrícolas en el punto de la cosecha o recolección y subvenciones gubernamentales relacionadas con activos biológicos [bloque de texto]

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

Información a revelar sobre saldos bancarios y de efectivo en bancos centrales [bloque de texto]

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Información a revelar sobre el estado de flujos de efectivo [bloque de texto]

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

Información a revelar sobre cambios en políticas contables, estimaciones contables y errores [bloque de texto]

Información a revelar sobre garantías colaterales [bloque de texto]

Información a revelar sobre reclamaciones y beneficios pagados [bloque de texto]

Información a revelar sobre compromisos [bloque de texto]

Información a revelar sobre compromisos y pasivos contingentes [bloque de texto]

Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]

Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA disminuyó 3% a US$2,052 millones en relación con el pago de deuda de corto plazo respecto del cierre de junio. El múltiplo Deuda Neta / UAFIRDA ajustado de GRUMA disminuyó a 1.3x. Aproximadamente 75% de la deuda de GRUMA estaba denominada en USD.

Deuda
(Millones de USD)

		Var vs Sep´25			Var vs Jun´26	
Sep´26	Sep´25	($)	(%)	Jun´26	($)	(%)
2,052	1,807	245	14%	2,118	(66)	(3%)

Perfil de Vencimiento de Deuda[1]
(Millones de USD)

	Tasa	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032+	Total
Bono 2034	Fija 5.39%							500.0	500.0
Bono 2054	Fija 5.76%							300.0	300.0
RCF Rabobank 2026	SOFR + 1.00%						125.0		125.0
RCF BBVA 2026	SOFR + 0.85%						300.0		300.0
Cebures Gruma21 (MXN $2,000)	Fija 7.00%			112.1					112.1
Otros:									
MXN	6.82%	291.5							291.5
EUR	0.94%	10.3							10.3
TOTAL	**5.64%** (prom.)	**301.7**	**0.0**	**112.1**	**0.0**	**0.0**	**425.0**	**800.0**	**1,638.9**

[1] Los US$414 millones de arrendamientos no están considerados en estas cifras.

El 18 de junio de 2026, la Compañía realizó la amortización anticipada voluntaria del CEBURE GRUMA 22, con vencimiento en 2027, por un monto principal de $4,500,000 miles de pesos, más un costo adicional de $7,802 miles de pesos, calculado con base en el precio promedio aritmético de mercado de los últimos 30 días. Los recursos utilizados para dicha amortización provinieron de: i) una disposición por $125,000 miles de dólares de la línea de crédito revolvente comprometida por hasta $300,000 miles de dólares, contratada el 1 de junio de 2026 con Rabobank y Bank of America, N.A., a un plazo de cinco años; y ii) una disposición por $135,000 miles de dólares de la línea de crédito comprometida contratada el 28 de julio de 2022 y modificada el 8 de abril de 2026 con BBVA México, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero BBVA México. Mediante dicha modificación, el monto comprometido de la línea con BBVA México se incrementó de $150,000 miles de dólares a $300,000 miles de dólares y su vigencia se extendió hasta el 8 de abril de 2031.

Información a revelar sobre costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguro [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos diferidos [bloque de texto]

Información a revelar sobre impuestos diferidos [bloque de texto]

Información a revelar sobre depósitos de bancos [bloque de texto]

Información a revelar sobre depósitos de clientes [bloque de texto]

Información a revelar sobre gastos por depreciación y amortización [bloque de texto]

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

Información a revelar sobre el efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera [bloque de texto]

Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

Información a revelar sobre hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa [bloque de texto]

Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]

Información a revelar sobre gastos por naturaleza [bloque de texto]

Información a revelar sobre activos para exploración y evaluación [bloque de texto]

Información a revelar sobre medición del valor razonable [bloque de texto]

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos (gastos) por primas y comisiones [bloque de texto]

Información a revelar sobre gastos financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre activos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

Información a revelar sobre instrumentos financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Información a revelar sobre instrumentos financieros designados como a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Información a revelar sobre instrumentos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

Información a revelar sobre pasivos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

Información a revelar sobre gestión del riesgo financiero [bloque de texto]

Información a revelar sobre la adopción por primera vez de las NIIF [bloque de texto]

Información a revelar sobre gastos generales y administrativos [bloque de texto]

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre la hipótesis de negocio en marcha [bloque de texto]

Información a revelar sobre el crédito mercantil [bloque de texto]

Información a revelar sobre subvenciones del gobierno [bloque de texto]

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Información a revelar sobre empleados [bloque de texto]

Información a revelar sobre personal clave de la gerencia [bloque de texto]

Información a revelar de contratos de seguro [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos ordinarios por primas de seguro [bloque de texto]

Información a revelar sobre activos intangibles [bloque de texto]

Información a revelar sobre activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Información a revelar sobre gastos por intereses [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos por intereses [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos (gastos) por intereses [bloque de texto]

Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]

Información a revelar sobre pasivos por contratos de inversión [bloque de texto]

Información a revelar sobre propiedades de inversión [bloque de texto]

Información a revelar sobre inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

Información a revelar sobre inversiones distintas de las contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

El capital social de la Compañía está representado por 332,014,927 acciones nominativas comunes Serie “B”, Clase I, con valor total de $345,293 miles de dólares.

Al 30 de septiembre de 2026, se tienen recompradas 10,656,109 acciones.

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2026, la Compañía no tiene inversiones en negocios conjuntos.

Información a revelar anticipos por arrendamientos [bloque de texto]

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

Información a revelar sobre riesgo de liquidez [bloque de texto]

Información a revelar sobre préstamos y anticipos a bancos [bloque de texto]

Información a revelar sobre préstamos y anticipos a clientes [bloque de texto]

Información a revelar sobre riesgo de mercado [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Información a revelar sobre el valor de los activos netos atribuibles a los tenedores de las unidades de inversión [bloque de texto]

Información a revelar sobre participaciones no controladoras [bloque de texto]

Información a revelar sobre activos no circulantes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Información a revelar sobre activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

Información a revelar sobre objetivos, políticas y procesos para la gestión del capital [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros activos [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros activos circulantes [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros pasivos circulantes [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros pasivos [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros activos no circulantes [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros pasivos no circulantes [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros gastos de operación [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

Información a revelar sobre otros resultados de operación [bloque de texto]

Información a revelar sobre anticipos y otros activos [bloque de texto]

Información a revelar sobre ganancias (pérdidas) por actividades de operación [bloque de texto]

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Información a revelar sobre provisiones [bloque de texto]

Información a revelar sobre la reclasificación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos de actividades ordinarias reconocidos procedentes de contratos de construcción [bloque de texto]

Información a revelar sobre reaseguros [bloque de texto]

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Información a revelar sobre acuerdos de recompra y de recompra inversa [bloque de texto]

Información a revelar sobre gastos de investigación y desarrollo [bloque de texto]

Información a revelar sobre reservas dentro de capital [bloque de texto]

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo restringidos [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Información a revelar sobre acuerdos de concesión de servicios [bloque de texto]

Información a revelar sobre capital en acciones, reservas y otras participaciones en el capital contable [bloque de texto]

Información a revelar sobre acuerdos con pagos basados en acciones [bloque de texto]

Información a revelar sobre pasivos subordinados [bloque de texto]

Información a revelar sobre subsidiarias [bloque de texto]

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Ver listado de políticas contables aplicables en el anexo [800600 – Notas – Lista de políticas contables].

Información a revelar sobre cuentas por cobrar y por pagar por impuestos [bloque de texto]

Información a revelar sobre proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Información a revelar sobre ingresos (gastos) comerciales [bloque de texto]

Información a revelar sobre acciones propias [bloque de texto]

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Ver listado de políticas contables aplicables en el anexo [800600 – Notas – Lista de políticas contables].

Descripción de la política contable de activos financieros disponibles para la venta [bloque de texto]

Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

La Compañía no cuenta con este tipo de activos.

Descripción de la política contable para costos de préstamos [bloque de texto]

Descripción de la política contable para préstamos [bloque de texto]

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

- **COMBINACIONES DE NEGOCIOS**

Las combinaciones de negocios se registran a través del método de adquisición. La contraprestación transferida por la adquisición de una subsidiaria es el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos por la Compañía con los anteriores propietarios y las participaciones en el capital emitidas por la Compañía. La contraprestación transferida también incluye el valor razonable de cualquier pago contingente.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren.

Los activos identificables adquiridos, los pasivos asumidos y los pasivos contingentes en una combinación de negocios se miden a su valor razonable en la fecha de adquisición.

La Compañía reconoce cualquier participación no controladora como su interés proporcional en los activos netos identificables de la empresa adquirida.

La Compañía reconoce un crédito mercantil cuando la contraprestación transferida incluyendo el importe de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida excede al valor razonable en la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos.

Cuando la entidad o las entidades adquiridas son, antes y después de la adquisición, controladas en última instancia por la misma entidad, y el control no es temporal, se asume que son entidades bajo control común y no se considera que exista una adquisición o combinación de negocios. Las transacciones e intercambios entre entidades bajo control común se registran sobre la base de los valores en libros de los activos y pasivos transferidos en la fecha de la transacción y, por lo tanto, no se reconoce un crédito mercantil.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios y crédito mercantil [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de la política contable para flujos de efectivo [bloque de texto]

Descripción de la política contable para garantías colaterales [bloque de texto]

Descripción de la política contable para construcciones en proceso [bloque de texto]

Descripción de la política contable para activos y pasivos contingentes [bloque de texto]

Descripción de la política contable de los costos de adquisición [bloque de texto]

Descripción de la política contable para los programas de lealtad a los consumidores [bloque de texto]

Bolsa Institucional de Valores BIVA

Descripción de la política contable para provisiones para retiro del servicio, restauración y rehabilitación [bloque de texto]

Descripción de la política contable para costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguro [bloque de texto]

Descripción de la política contable para el impuesto sobre la renta diferido [bloque de texto]

Descripción de la política contable para gastos por depreciación [bloque de texto]

Descripción de la política contable para baja en cuentas de instrumentos financieros [bloque de texto]

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

- **INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y ACTIVIDADES DE COBERTURA**

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; los costos originados por las transacciones son reconocidos en el estado de resultados cuando se incurren. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a su valor razonable. Se clasifican como circulantes, excepto cuando su vencimiento sea mayor a doce meses.

El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y, cuando no cotizan en un mercado, se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante de la valuación depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura y de la naturaleza de la partida que está cubriendo.

Para los instrumentos financieros derivados que fueron contratados para cubrir ciertos riesgos y que no calificaron para la contabilidad de cobertura, los cambios en el valor razonable de dichos instrumentos son reconocidos inmediatamente en resultados y se incluyen en otros ingresos, neto o en el costo de financiamiento, neto, de acuerdo con la naturaleza de la partida cubierta.

Los instrumentos financieros derivados que la Compañía designa y califica como coberturas contables, se clasifican como:

- coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos o un compromiso en firme (cobertura de valor razonable);
- coberturas de un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo reconocido o a una transacción pronosticada altamente probable (cobertura de flujo de efectivo); o
- coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero (cobertura de inversión neta).

La Compañía documenta formalmente al inicio de la transacción, la relación existente entre los instrumentos financieros derivados de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos, la estrategia para la administración del riesgo y el método que se utilizará para evaluar la efectividad de la relación de cobertura. La efectividad de la cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

a. Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo.

b. Coberturas de flujo de efectivo

Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura.

Cuando se utilizan contratos de opciones para cubrir transacciones pronosticadas, la Compañía designa sólo el valor intrínseco de las opciones como instrumento de cobertura. Las ganancias o pérdidas relacionadas con la porción efectiva del cambio en el valor intrínseco de las opciones se reconocen en otro resultado integral dentro del patrimonio. Los cambios en el valor en el tiempo de las opciones que se relacionan con la partida cubierta (valor temporal) se reconocen en otro resultado integral dentro del patrimonio. El valor intrínseco de las opciones sobre operaciones de moneda extranjera se determina con referencia al tipo de cambio spot del mercado relevante. El diferencial entre el tipo de cambio de ejercicio contratado y el tipo de cambio spot del mercado descontado se define como el valor del tiempo. Se descuenta cuando es material.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de instrumentos derivados que fueron designados y califican como coberturas de flujo de efectivo se reconocen en la reserva de coberturas dentro del patrimonio. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el estado de resultados, dentro de otros ingresos, neto.

Cuando un instrumento de cobertura vence, se vende, o cuando la cobertura ya no cumple con los criterios de la contabilidad de coberturas, las ganancias o pérdidas acumuladas a la fecha en otro resultado integral permanecen en patrimonio hasta que la transacción pronosticada se reconozca finalmente en el estado de resultados. Sin embargo, cuando la transacción pronosticada reconoce un activo no financiero o un pasivo no financiero, las ganancias o pérdidas acumuladas reconocidas en resultado integral, se transfieren del patrimonio y se incluyen en la medición inicial del activo no financiero o pasivo no financiero.

c. Cobertura de inversión neta

Las coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero se registran en forma similar a las coberturas de flujo de efectivo. Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relacionado con la porción efectiva de la cobertura se reconocen en otro resultado integral. La ganancia o pérdida de la porción inefectiva se reconoce en el estado de resultados. Las ganancias y pérdidas acumuladas en patrimonio se reconocen en el estado de resultados cuando se dispone parcialmente o se vende la operación en el extranjero.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

- **EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO**

Efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo y otras inversiones altamente líquidas a corto plazo con vencimiento original inferior a tres meses. Estas partidas se registran a su costo histórico, que no difiere significativamente de su valor razonable.

Descripción de la política contable para operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Descripción de la política contable para descuentos y reembolsos [bloque de texto]

Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

- **UTILIDAD POR ACCIÓN**

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo el resultado atribuible a los accionistas ordinarios de la Compañía por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería. La utilidad por acción diluida se calcula ajustando el resultado atribuible a los accionistas ordinarios y el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería, para efectos de todas las acciones potencialmente diluibles, que comprenden deudas convertibles y opciones de compra de acciones.

Descripción de la política contable de los derechos de emisiones [bloque de texto]

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

- **OBLIGACIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS**

a. Beneficios post-empleo

En México la Compañía otorga los siguientes planes de beneficios definidos:

- Plan de jubilación de pago único, al llegar a la edad de retiro de 60 años.
- Prima de antigüedad, después de 15 años de servicio.

La Compañía tiene constituidos fondos en fideicomisos irrevocables a favor de los trabajadores a los que aporta recursos para hacer frente a la obligación por prima de antigüedad. Los trabajadores no contribuyen a estos fondos.

El pasivo reconocido con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos, menos el valor razonable de los activos del plan. La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto del pasivo (activo) por beneficios definidos netos mediante la aplicación de la tasa de descuento utilizada para medir la obligación por beneficios definidos al inicio del período al pasivo (activo) por beneficios definidos netos. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado.
El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC 19 que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo.

Las remediciones por ajustes de experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o acreditan al patrimonio como parte del resultado integral en el periodo en que surgen. Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado de resultados.

En los Estados Unidos de América, la Compañía tiene planes de ahorro e inversión que incorporan contribuciones de empleados en forma voluntaria 401 (K) y contribuciones de la Compañía en ese país. Estas aportaciones se reconocen en resultados al momento que se realizan.

b. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación son beneficios pagaderos como resultado de la decisión de la Compañía para terminar con la relación laboral antes de su fecha normal de retiro.

La Compañía reconoce los beneficios por terminación como un pasivo en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconoce los costos por una reestructuración que represente una provisión e involucre el pago de los beneficios por terminación. Los beneficios por terminación que no cumplen con este requisito se reconocen en el estado de resultados del periodo en que se incurren.

c. Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo son medidas en base nominal y son reconocidas como gastos a medida que el servicio relacionado se provee. Si la Compañía posee una obligación legal o implícita presente de pagar un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada, se reconoce un pasivo, como bono en efectivo a corto plazo o la participación de los trabajadores en las utilidades.

Descripción de la política contable para gastos relacionados con el medioambiente [bloque de texto]

Descripción de la política contable para partidas excepcionales [bloque de texto]

Descripción de la política contable para gastos [bloque de texto]

Descripción de las políticas contables para desembolsos de exploración y evaluación [bloque de texto]

Descripción de la política contable para mediciones al valor razonable [bloque de texto]

Descripción de la política contable para primas e ingresos y gastos por comisiones [bloque de texto]

Descripción de la política contable para gastos financieros [bloque de texto]

Descripción de la política contable para ingresos y gastos financieros [bloque de texto]

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Activos financieros

(i) Clasificación

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:

- Aquellos que se miden a costo amortizado.
- Aquellos que se miden posteriormente a valor razonable con cambios en otro resultado integral o en resultados.

La clasificación depende del modelo de negocio de la Compañía para la administración de los activos financieros y los términos contractuales de los flujos de efectivo.

Los activos financieros no son reclasificados en forma posterior a su reconocimiento inicial, salvo que la Compañía cambie su modelo de negocio para su gestión, en cuyo caso todos los activos financieros afectados serán reclasificados en el primer día del primer periodo de reporte siguiente al cambio en el modelo de negocio.

La Compañía clasifica un activo financiero a costo amortizado si se ubica en el marco de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales, y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e intereses.

La Compañía clasifica un activo financiero a valor razonable con cambios en otro resultado integral, si se mantiene en el marco de un modelo de negocio cuyo objetivo se alcanza obteniendo flujos de efectivo contractuales y vendiendo activos financieros y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e intereses.

(ii) Reconocimiento

Las compras y ventas convencionales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir los flujos de efectivo han expirado o han sido transferidos y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

(iii) Medición

En el reconocimiento inicial, la Compañía mide los activos financieros a su valor razonable más, en el caso de los activos financieros que no se contabilicen a valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción que están directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción para los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se reconocen como gastos.

Posterior al reconocimiento inicial, la Compañía mide los activos financieros a costo amortizado o a valor razonable con cambios en otro resultado integral o en resultados.

(iv) Deterioro

La Compañía aplica el método simplificado, el cual requiere el reconocimiento de las pérdidas esperadas durante el tiempo de vida de las cuentas por cobrar y documentos y cuentas por cobrar a largo plazo, a partir de su registro inicial.

Para medir las pérdidas crediticias esperadas, los activos se agrupan con base en características similares de riesgo y número de días transcurridos desde su registro inicial. Las tasas de deterioro crediticio se basan en los perfiles del cobro de ventas durante un periodo de 12 meses antes del 31 de diciembre de 2025, y las correspondientes pérdidas crediticias históricas ocurridas en dicho periodo.

Las cuentas por cobrar y documentos por cobrar a largo plazo se cancelan cuando no existe una expectativa razonable de recuperación.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para garantías financieras [bloque de texto]

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

- **INSTRUMENTOS FINANCIEROS**

Las compras y ventas convencionales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir los flujos de efectivo han expirado o han sido transferidos y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para activos financieros y pasivos financieros.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

(i) Clasificación

La Compañía clasifica todos sus pasivos financieros al costo amortizado, con excepción de los pasivos de instrumentos financieros derivados los cuales se miden a valor razonable con cambios en resultados.

Deudas y obligaciones financieras

La deuda y obligaciones financieras que no son derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos de transacción directamente atribuible. La deuda y obligaciones financieras se valúan posteriormente al costo amortizado. La diferencia entre el monto neto recibido y el valor a pagar es reconocida en el estado de resultados durante el periodo de duración de la deuda, utilizando el método de tasa de interés efectivo.

La deuda se clasifica como pasivo circulante excepto cuando al final del periodo de reporte, la Compañía tiene el derecho a diferir la liquidación del pasivo por al menos 12 meses posteriores al periodo de reporte.

Las restricciones que la Compañía está obligada a cumplir, en o antes del final del periodo de reporte, son consideradas para clasificar los acuerdos de deuda con restricciones, ya sea como circulante o no circulante.

Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar (instrumentos financieros derivados).

(ii) Baja

Los pasivos financieros son eliminados del estado de situación financiera cuando la obligación especificada en el contrato es pagada, cancelada o ha expirado. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero que fue extinguido o transferido a un tercero y la contraprestación pagada, incluyendo activos transferidos o pasivos asumidos que no involucran efectivo, se reconoce en el resultado del periodo.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

- **MONEDA EXTRANJERA**

a. Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones que se efectúan en una moneda diferente a la moneda funcional de cada entidad consolidada se convierten utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos utilizando los tipos de cambio de cierre de año. Las diferencias que surgen de la conversión de transacciones en moneda extranjera se reconocen en el estado de resultados.

b. Conversión de entidades

Conversión de entidades para subsidiarias con economías no hiperinflacionarias

Los estados financieros de las entidades de la Compañía se miden utilizando la moneda del ambiente económico primario en donde opera cada entidad (moneda funcional). Los estados financieros consolidados se presentan en dólares americanos, ya que corresponden a la moneda de presentación de la Compañía.

La situación financiera y el resultado de las entidades cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación de la Compañía, se convierten como sigue:

- Activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre del año.
- Ingresos y gastos se convierten al tipo de cambio promedio cuando éste no ha variado significativamente durante el periodo.
- Las cuentas de patrimonio se convierten al tipo de cambio vigente en la fecha en que se efectuaron las aportaciones de capital y se generaron las utilidades.
- Las diferencias cambiarias resultantes de la conversión se reconocen en otro resultado integral en un componente por separado denominado “Efectos por conversión de moneda”.

Conversión de entidades para subsidiarias con economías hiperinflacionarias

Antes de su conversión a dólares, los estados financieros de las entidades cuya moneda funcional es la de una economía hiperinflacionaria, se ajustan por el factor de inflación para reflejar los cambios en el poder adquisitivo de la moneda local. Posteriormente, los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos y gastos se convierten a la moneda de presentación utilizando el tipo de cambio vigente al cierre del ejercicio. Para determinar la existencia de hiperinflación, la Compañía evalúa las características cualitativas del entorno económico, así como las características cuantitativas establecidas por las NIIF de una tasa de inflación acumulada equivalente o mayor al 100% en los últimos tres años.

La Compañía presenta los efectos de hiperinflación y conversión a moneda de presentación en el patrimonio en el rubro de efectos por conversión de moneda, debido a que se considera que la combinación de ambos efectos cumple con la definición de diferencia en cambio de conformidad con la NIC 21.

La Compañía aplica contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de una subsidiaria extranjera y la moneda funcional de la Compañía. Las diferencias cambiarias que surgen en la conversión de un pasivo financiero designado como cobertura de una inversión neta en una subsidiaria extranjera, son reconocidas en “Otro resultado integral” en un componente separado denominado “Efectos por conversión de moneda” en la medida que la cobertura sea efectiva.

c. Reconocimiento de los efectos de inflación en países con economías hiperinflacionarias

La compañía reconoce los efectos de la inflación en la información financiera de sus subsidiarias cuando operan en un país con un entorno económico hiperinflacionario.

Los principales procedimientos para aplicar los efectos de la inflación en la información financiera de la subsidiaria son los siguientes:

- Las partidas no monetarias, como propiedades, planta y equipo, activos intangibles e inventarios, que no se mantienen a valores actuales a la fecha del estado de situación financiera, así como los componentes del patrimonio, se actualizan aplicando los factores de inflación correspondientes desde su fecha de adquisición o aportación.

- Los elementos del estado de resultados se actualizan aplicando los factores de inflación, excepto por la depreciación y amortización y por el impacto en el costo de los inventarios cuando son consumidos.

- La ganancia o pérdida por posesión de partidas monetarias, se presenta en el estado de resultados y se determina aplicando el factor de inflación del periodo a la diferencia entre activos y pasivos monetarios.

Turquía

A partir de abril de 2022, Turquía se considera una economía hiperinflacionaria debido principalmente a que la inflación acumulada en los últimos tres años superó el 100%. El deterioro de la condición económica y los controles de divisas, apoyan la conclusión de que es una economía hiperinflacionaria para propósitos contables. A partir de esa fecha, la información financiera de la subsidiaria ubicada en Turquía ha sido ajustada para reconocer los efectos acumulados de la inflación con efectos retroactivos al 1 de enero de 2022. Estos ajustes no representaron un impacto significativo en las cuentas consolidadas de la Compañía.

Descripción de la política contable para las cuotas de franquicia [bloque de texto]

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

- **MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN**

La moneda funcional de GRUMA, empresa controladora, es el peso mexicano. La moneda de presentación de los estados financieros consolidados es el dólar americano.

Descripción de la política contable para el crédito mercantil [bloque de texto]

Descripción de las políticas contables para subvenciones gubernamentales [bloque de texto]

Descripción de la política contable para coberturas [bloque de texto]

Descripción de la política contable para inversiones mantenidas hasta el vencimiento [bloque de texto]

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

- **DETERIORO DEL VALOR DE LOS ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN**

La Compañía aplica pruebas de deterioro a sus propiedades, planta y equipo, activos por derecho de uso e intangibles de vida útil definida, cuando ciertos hechos y circunstancias son indicativos de que el valor registrado de los activos puede no ser recuperado. Los activos intangibles de vida indefinida y el crédito mercantil son sujetos a pruebas de deterioro al menos en forma anual.

La pérdida por deterioro se reconoce por el monto en que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación. El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es definido

como el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento después de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo y considerando los riesgos específicos asociados al activo. Para el propósito de determinar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidad generadora de efectivo) y en algunos casos se agrupan para evaluarlos a nivel de segmento operativo.

Las pérdidas por deterioro en el crédito mercantil no se reversan. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro se reversan si ha ocurrido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable. La pérdida por deterioro se reversa solo en la medida que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros [bloque de texto]

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

- **IMPUESTO A LA UTILIDAD**

El gasto por impuesto a la utilidad comprende el impuesto causado y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas en otro resultado integral o directamente en patrimonio. En este caso, el impuesto se reconoce de igual manera en otro resultado integral o directamente en patrimonio, respectivamente.

El impuesto a la utilidad causado se calcula de acuerdo con las leyes fiscales que se hayan aprobado o sustancialmente aprobado a la fecha del balance general, en los países donde la Compañía y sus subsidiarias operan y generan ingreso gravable. La administración periódicamente evalúa posiciones fiscales tomadas con respecto a situaciones en donde la regulación fiscal aplicable está sujeta a interpretación. La Compañía reconoce provisiones cuando sea apropiado, sobre la base de los montos que se espera serán pagados a las autoridades fiscales.

El impuesto diferido se obtiene a partir del análisis del estado de situación financiera considerando las diferencias temporales, que son aquellas que se generan por diferencia entre los valores fiscales de activos y pasivos y sus respectivos valores contables. El impuesto diferido se determina utilizando las tasas fiscales que se encuentran aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha del balance general y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide.

El impuesto diferido activo se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que exista utilidad gravable futura contra las que pueden ser utilizadas. En cada cierre son revisados los activos por impuestos diferidos y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios sean realizados.

Se reconoce impuesto diferido por las diferencias temporales que surgen de las inversiones en subsidiarias, excepto cuando se tiene la capacidad de controlar el momento de la reversión y es probable que estas diferencias temporales no se reversen en el futuro.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son compensados si existe un derecho legalmente exigible para compensar dichos activos y pasivos y están relacionados con el impuesto a la utilidad aplicado por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable o de diferentes entidades tributables cuando existe la intención de liquidar los saldos de forma neta.

Descripción de las políticas contables de contratos de seguro y de los activos, pasivos, ingresos y gastos relacionados [bloque de texto]

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

- **ACTIVOS INTANGIBLES**

a. Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de una adquisición sobre el valor razonable de la parte proporcional de los activos netos identificables de la subsidiaria adquirida en la fecha de adquisición. El crédito mercantil está sujeto a pruebas anuales por deterioro y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias o pérdidas en la venta de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el propósito de efectuar las pruebas por deterioro. La asignación se realiza a las unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de la combinación de negocios de la cual se derivó el crédito mercantil, identificado de acuerdo con el segmento operativo.

b. Activos intangibles con vida útil definida

Los activos intangibles con vida útil definida se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro. La amortización se calcula utilizando el método de línea recta sobre la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas se resumen como sigue:

	Años
Patentes y marcas	3 - 20
Cartera de clientes	5 - 20
Software para uso interno	3 - 7

c. Activos intangibles con vida útil indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida no se amortizan y están sujetos a pruebas por deterioro anualmente o cuando se presenten indicios de deterioro.

d. Investigación y desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen en resultados cuando se incurren.

Los desembolsos en actividades de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando dichos costos pueden estimarse con fiabilidad, el producto o proceso es viable técnica y comercialmente, se obtienen posibles beneficios económicos futuros y la Compañía pretende y posee suficientes recursos para completar el desarrollo y para usar o vender el activo. Su amortización se reconoce en resultados en base al método de línea recta durante la vida útil estimada del activo.

Los gastos en desarrollo que no califiquen para su capitalización se reconocen en resultados cuando se incurren.

Descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito mercantil [bloque de texto]

Descripción de la política contable para ingresos y gastos por intereses [bloque de texto]

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2026, la Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Descripción de la política contable para inversiones en asociadas y negocios conjuntos [bloque de texto]

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2026, la Compañía no tiene inversiones en negocios conjuntos.

Descripción de la política contable para propiedades de inversión [bloque de texto]

Descripción de la política contable para inversiones distintas de las inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

- **ARRENDAMIENTOS**

Las operaciones celebradas por la Compañía, en cuyos contratos efectuados con las contrapartes, le transmita el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación, se clasifican como arrendamientos. Existe control si la Compañía obtiene los beneficios económicos por el uso del activo y tiene el derecho a dirigir y decidir sobre el uso de dicho activo durante el plazo del arrendamiento.

La Compañía aplica el modelo de contabilidad de arrendamientos, que consiste en reconocer todos los arrendamientos dentro del estado de situación financiera. Se reconocen como arrendamientos aquellos contratos celebrados por la Compañía con un periodo de vigencia mayor a 12 meses y cuyo activo subyacente tenga un valor mayor a cinco mil dólares americanos.

Para los contratos que contengan componentes de arrendamiento, así como componentes distintos de arrendamiento, la Compañía, en su carácter de arrendataria, asigna el valor de los componentes de acuerdo a lo siguiente:

- Cuando existe un precio individual observable para cada componente, se separa y asigna de acuerdo con los precios individuales relativos de los componentes, y aplica para todos los activos de esa clase.
- Cuando no existe un precio individual para algunos o todos los componentes, no se separarán los componentes y se contabilizan como un componente único de arrendamiento, y aplica para todos los activos de esa clase.

El plazo de un arrendamiento se determina con base en el periodo forzoso del contrato, además de los periodos renovables optativos acordados en dicho contrato, si la Compañía está razonablemente segura de prorrogarlo considerando factores tales como: mejoras realizadas al activo arrendado, penalizaciones por no extender el contrato, determinación de costos altos por incurrir para el reemplazo del activo arrendado, entre otros; y que la opción de extensión la pueda ejercer únicamente la Compañía.

Los pagos por arrendamiento que se incluyen en la medición del pasivo por arrendamiento comprenden:

a) Pagos por arrendamiento fijos, menos incentivos de arrendamiento por cobrar;
b) Pagos por arrendamiento variables que dependen de un índice o una tasa;
c) Importes que se prevé pagar por la empresa en virtud de garantías del valor residual;
d) El precio de ejercer una opción de compra que como arrendatario está razonablemente seguro de ejercer; y
e) Pagos por cancelación anticipada, si en las condiciones del arrendamiento se contempla esta opción.

Para los arrendamientos, la Compañía reconoce, al comienzo del contrato, un pasivo por arrendamiento, descontado a la tasa de interés incremental. Posterior a la fecha de comienzo, se mide incrementando el valor del pasivo para reflejar el interés devengado y disminuyendo el pasivo para reflejar los pagos por arrendamiento realizados.

La tasa incremental se determina utilizando las tasas de interés de bonos comparables para empresas con calificación crediticia similar a la de la Compañía, adicionando el factor de riesgo de crédito de la Compañía y el factor de riesgo del país en donde se ubica el activo. Lo anterior, considerando un plazo similar al del contrato de arrendamiento y con una seguridad semejante.

Para los arrendamientos de propiedades, planta y equipo que contienen términos de cuotas variables, en los cuales la renta a pagar se modifica durante el plazo del arrendamiento, los posibles aumentos futuros en los pagos de renta variables se incluyen en el pasivo por arrendamiento hasta que surtan efecto, en ese momento se reevalúa dicho pasivo y se ajusta el activo por derecho de uso.

El gasto por interés de un pasivo por arrendamiento se reconoce mensualmente aplicando a dicho saldo la tasa de interés incremental durante el plazo del contrato.

Al comienzo del contrato, el activo por derecho de uso se reconoce a su costo, el cual incluye el valor presente de los pagos acordados en dicho contrato y cualquier costo directo inicial incurrido por la

Compañía, tales como restauraciones o desmantelamientos; posterior a dicha fecha, se mide disminuyendo del costo del activo la depreciación acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro de su valor.

La Compañía aplica el método de línea recta para la depreciación de los activos por derecho de uso, la cual inicia en la fecha de comienzo del contrato de arrendamiento.

Los activos por derecho de uso generalmente se deprecian en línea recta durante el período más corto entre la vida útil del activo y el plazo de arrendamiento. Si la Compañía tiene certeza razonable de ejercer una opción de compra, el activo por derecho de uso se deprecia durante la vida útil del activo subyacente.

La Compañía reconoce en resultados los pagos por arrendamientos de corto plazo o en los que el activo subyacente sea de bajo valor, aplicando el método de línea recta durante el periodo del arrendamiento.

En los casos de terminación parcial o total de contratos, la Compañía en su carácter de arrendataria contabilizará la nueva medición del pasivo por arrendamiento, disminuyendo el importe en libros del activo por derecho de uso para reflejar dicha terminación del arrendamiento y reconocerá en el resultado del periodo las ganancias o pérdidas relacionadas.

La Compañía aplica pruebas de deterioro a los activos por derecho de uso cuando existe indicios de que el valor registrado en libros pueda no ser recuperado.

Descripción de la política contable para préstamos y cuentas por cobrar [bloque de texto]

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

- **INVENTARIOS**

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El valor neto de realización es el precio estimado de venta del inventario dentro del curso normal de operaciones, disminuyendo los gastos variables de venta aplicables. El costo de los productos terminados y de productos en proceso comprende materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de

fabricación. El costo del inventario podría incluir también cualquier ganancia o pérdida proveniente del resultado integral dentro de patrimonio, por las coberturas de flujo de efectivo de adquisiciones de materias primas.

Descripción de la política contable para activos de minería [bloque de texto]

Descripción de la política contable para derechos de minería [bloque de texto]

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Descripción de la política contable para activos de petróleo y gas [bloque de texto]

Descripción de la política contable para los activos de programación [bloque de texto]

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

- **PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO**

Propiedades, planta y equipo se valúan a su costo de adquisición, menos su depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los desembolsos posteriores a la adquisición, incluyendo las mejoras mayores, se capitalizan y son incluidos en el valor en libros del activo o son reconocidos como un elemento por separado, cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con el activo específico fluyan a la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Las reparaciones y mantenimientos se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren. Las mejoras mayores son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado. Los repuestos y refacciones que la Compañía espera utilizar en un periodo mayor a un año y que son atribuibles a un equipo específico se reconocen como activo dentro de Propiedades, planta y equipo. Las mejoras a propiedades arrendadas se deprecian de acuerdo con la vida útil del componente de la mejora o con la vida remanente del contrato de arrendamiento, el que sea menor. Los terrenos no son objeto de depreciación.

Los costos por préstamos generales y específicos invertidos en activos calificables, cuya adquisición o construcción requiera de un periodo sustancial (mayor a un año), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificados, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

La depreciación se calcula sobre el costo del activo menos su valor residual, considerando por separado cada uno de sus componentes. La depreciación se reconoce en resultados con base en el

método de línea recta y aplicando tasas anuales que reflejan la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas de los activos se resumen como sigue:

	Años
Edificios.....	25 – 50
Maquinaria y equipo.....	5 – 25

Las vidas útiles y los valores residuales estimados de los activos son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.
Las utilidades y pérdidas por la venta de activos resultan de la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Éstas se incluyen en el estado de resultados dentro de otros ingresos, neto.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

- **PROVISIONES**

Las provisiones se reconocen cuando, como consecuencia de un suceso pasado, la Compañía tiene una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza.

Las provisiones se determinan al valor presente de los gastos esperados que sean requeridos para cumplir con la obligación, utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. El incremento de la provisión debido al transcurso del tiempo se reconoce como costo financiero.

Descripción de la política contable para la reclasificación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Descripción de la política contable para el reconocimiento en el resultado del periodo de la diferencia entre el valor razonable en el reconocimiento inicial y el precio de transacción [bloque de texto]

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

- **RECONOCIMIENTO DE INGRESOS**

La Compañía produce y vende harina de maíz, tortilla empacada y otros productos relacionados como panes planos, frituras y grits de maíz. La Compañía atiende a los mercados al mayoreo y menudeo, así como mercados institucionales. Las ventas se reconocen cuando el control de los productos ha sido transferido, siendo este momento cuando los productos se entregan a los clientes y no existe ninguna obligación no cumplida que pueda afectar la aceptación de los bienes por parte del cliente, los riesgos por pérdida y obsolescencia han sido transferidos al cliente, así como el cliente ha aceptado la entrega de los productos de acuerdo con los contratos.

Los ingresos por ventas se reconocen basados en el precio especificado en el contrato, menos los descuentos, bonificaciones por volumen, devoluciones y rebajas. Las bonificaciones por volumen se estiman utilizando el método de valor esperado, y el ingreso se reconoce únicamente hasta el punto en que es altamente probable que una reversa significativa no ocurrirá.

Los descuentos sobre ventas son considerados contraprestaciones variables y se reflejan en las facturas del cliente, por lo tanto, los descuentos se registran al momento de la venta, es decir, los ingresos se registran netos de los descuentos. El precio de lista ya está descontado por lo que no es necesario realizar alguna estimación.

Una obligación por reembolso se reconoce para las bonificaciones a clientes por volumen esperado en relación con las ventas realizadas hasta el final del periodo de reporte. No se consideran componentes de financiamiento en virtud de que las ventas se realizan con una condición de crédito de corto plazo.

Se reconoce una cuenta por cobrar cuando los productos se entregan, ya que este es el punto en el tiempo en que la contraprestación se considera que no tiene condiciones.

Las contraprestaciones efectuadas a sus clientes, las cuales representan una modificación al precio de la transacción, se presentan como disminución de ingresos.

Descripción de las políticas contables para las cuentas diferidas de actividades reguladas [bloque de texto]

Descripción de la política contable para reaseguros [bloque de texto]

Descripción de la política contable para reparación y mantenimiento [bloque de texto]

Descripción de la política contable para acuerdos de recompra y de recompra inversa [bloque de texto]

Descripción de la política contable para gastos de investigación y desarrollo [bloque de texto]

Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

- **INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS**

Un segmento de operación es un componente de la Compañía que participa en actividades de negocio en las que puede obtener ingresos e incurrir en gastos, incluyendo los ingresos y los gastos que se relacionan con transacciones con los otros componentes de la Compañía. Los resultados operacionales de un segmento de operación son revisados regularmente por el Director General para tomar decisiones respecto de los recursos a ser asignados al segmento y evaluar su rendimiento, y para los que existe información financiera disponible.

Descripción de la política contable para los acuerdos de concesión de servicios [bloque de texto]

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]

Descripción de la política contable para costos de desmonte [bloque de texto]

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

- **SUBSIDIARIAS**

Las subsidiarias son entidades (incluyendo las entidades estructuradas) en donde la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está sujeta a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Los estados financieros de subsidiarias son incorporados en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control hasta la fecha de término de éste.

Las transacciones intercompañías, los saldos y las ganancias no realizadas en transacciones entre empresas del grupo fueron eliminadas. Las pérdidas no realizadas también son eliminadas. Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Compañía, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.

Las principales subsidiarias incluidas en la consolidación al 30 de septiembre de 2026 son:

	% de tenencia
Gruma Corporation y subsidiarias	100.00
Grupo Industrial Maseca, S.A. de C.V. y subsidiarias	100.00
Gruma International Foods, S.L. y subsidiarias	100.00
Mission Foods México, S. de R. L. de C.V.	100.00

Descripción de la política contable para los impuestos distintos del impuesto sobre la renta [bloque de texto]

Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación [bloque de texto]

Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

- **PROVEEDORES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR**

Proveedores y otras cuentas por pagar representan los pasivos por bienes y servicios prestados a la Compañía antes del final del ejercicio que no han sido pagados. Los montos no están garantizados y generalmente se pagan dentro de los 30 días de su reconocimiento. Los proveedores y otras cuentas por pagar se presentan como pasivos circulantes, a menos que el saldo no sea pagadero dentro de los 12 meses posteriores al periodo de reporte.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

- **CUENTAS POR COBRAR**

Las cuentas por cobrar a clientes se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectivo, menos la estimación

por deterioro. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias significativas con respecto al monto facturado en las cuentas por cobrar a corto plazo debido a que la transacción no tiene costos relevantes asociados.

La estimación para cuentas de cobro dudoso o deterioro representa las expectativas de pérdidas crediticias futuras y obliga al reconocimiento de dichas pérdidas desde el momento en que se reconoce la cuenta por cobrar.

Descripción de la política contable para ingresos y gastos comerciales [bloque de texto]

Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no controladoras [bloque de texto]

Descripción de la política contable para transacciones con partes relacionadas [bloque de texto]

Descripción de la política contable para acciones propias [bloque de texto]

Descripción de la política contable para los títulos opcionales [bloque de texto]

Descripción de otras políticas contables relevantes para comprender los estados financieros [bloque de texto]

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios consolidados de la Compañía fueron autorizados para su emisión por la Dirección Corporativa de Administración el 14 de octubre de 2026, los eventos subsecuentes han sido considerados hasta esta fecha.

BASES DE MEDICIÓN

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por la valoración a valor razonable de instrumentos financieros derivados como se describe en las políticas descritas más adelante.

La preparación de estados financieros requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones. Los factores clave de incertidumbre en las estimaciones y supuestos se mantienen igual que los aplicados en el ejercicio anterior.

MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

La moneda funcional de GRUMA, empresa controladora, es el peso mexicano. La moneda de presentación de los estados financieros consolidados es el dólar americano.

USO DE ESTIMACIONES Y JUICIOS

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier periodo futuro afectado.

En particular, la información sobre supuestos, incertidumbres de estimación y juicios críticos en la aplicación de políticas contables, que tienen el efecto más significativo en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados, se describen a continuación:

- Los supuestos utilizados en la determinación de los valores razonables de los instrumentos financieros.
- Los supuestos e incertidumbres con respecto a la interpretación de regulaciones fiscales complejas, cambios en leyes fiscales y el monto y el tiempo del ingreso gravable futuro.

- Los supuestos clave de las pruebas por deterioro de los activos de larga duración, utilizados en la determinación del valor de recuperación de las diferentes unidades generadoras de efectivo.
- Los supuestos actuariales utilizados para la estimación de las obligaciones laborales.

INFORMACIÓN POR SEGMENTOS

Los segmentos a reportar por la Compañía son unidades estratégicas de negocio, las cuales ofrecen diferentes productos en distintas regiones geográficas. Estas unidades de negocios se administran en forma independiente ya que cada negocio requiere tecnología y estrategias de mercado distintas.

Los segmentos a reportar por la Compañía son:

- Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América):
  Este segmento produce y distribuye más de 20 variedades de harina de maíz que se usan para producir y distribuir diferentes tipos de tortillas y frituras de maíz en los Estados Unidos de América. Las principales marcas son MASECA en harina de maíz y MISSION y GUERRERO en tortilla empacada.

- Harina de maíz (México):
  Su actividad consiste en la producción y comercialización de harina de maíz en México bajo la marca MASECA, la cual se utiliza principalmente en la preparación de tortillas y otros productos relacionados.

- Harina de maíz y tortilla empacada y otros (Europa):
  Este segmento produce y distribuye variedad de harinas que se usan en la elaboración de distintos tipos de tortillas, panes planos, grits y otros productos en la misma categoría en Europa. Las principales marcas son MASECA en harina de maíz y MISSION en productos empacados.

- Otros segmentos:
  Esta sección representa aquellos segmentos cuyos importes en lo individual no exceden al 10% del total consolidado de ventas netas, utilidad de operación y activos totales. Estos segmentos comprenden:

  a) Harina de maíz, palmito, arroz y otros productos (Centroamérica)
  b) Tortilla empacada y frituras (México)
  c) Tortilla de trigo y frituras (Asia y Oceanía)
  d) Tecnología y equipo, segmento responsable de la investigación, desarrollo y producción de equipo y maquinaria para la producción de harina de maíz y de tortilla, y la construcción de las plantas de producción de harina de maíz de la Compañía
  e) Alimentos balanceados para ganado (México)

Los precios de venta entre segmentos se determinan con base en precios de mercado. El Director General evalúa el desempeño en función del resultado de operación de cada unidad de negocio.

Cifras presentadas en miles de dólares americanos, excepto donde se indique lo contrario.

Información por segmento al 30 de septiembre de 2026 y por los nueve meses terminados en esa fecha:

Cifras en miles de dólares	Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	Harina de maíz y tortilla empacada (Europa)	Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
Ventas netas a clientes externos	$ 2,533,061	$ 1,279,525	$ 407,316	$ 705,369	$ -	$ 4,925,271
Ventas netas entre segmentos	6,522	110,353	1,153	137,135	(255,163)	-
Costo de Ventas	1,444,689	989,820	280,212	566,958	(275,571)	3,006,108
Gastos de venta y administración	734,913	287,130	88,767	230,348	(37,913)	1,303,245
Utilidad de operación	365,966	97,546	41,139	60,455	57,443	622,549
Depreciación y amortización	121,019	40,557	13,984	33,943	(24,615)	184,888
Activos totales	1,948,925	1,501,078	585,501	1,348,390	17	5,383,911
Pasivos totales	694,741	148,488	169,283	295,630	1,781,425	3,089,567
Inversión en activos fijos	45,734	47,184	19,757	37,346	22,721	172,742

Información por segmento al 30 de septiembre de 2025 y por los nueve meses terminados en esa fecha:

Cifras en miles de dólares	Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	Harina de maíz y tortilla empacada (Europa)	Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
Ventas netas a clientes externos	$ 2,624,106	$ 1,149,250	$ 384,974	$ 626,527	$ -	$ 4,784,857
Ventas netas entre segmentos	5,267	116,551	689	143,759	(266,266)	-
Costo de Ventas	1,464,648	917,271	267,378	511,346	(265,742)	2,894,901
Gastos de venta y administración	732,252	252,889	81,081	201,957	(39,546)	1,228,633
Utilidad de operación	443,204	100,235	37,232	58,921	37,884	677,476
Depreciación y amortización	127,788	35,866	11,974	30,098	(24,922)	180,804
Activos totales	1,989,970	1,402,491	554,375	1,182,945	(112,153)	5,017,628
Pasivos totales	726,936	170,306	170,308	281,819	1,496,744	2,846,113
Inversión en activos fijos	57,342	48,312	12,166	41,001	(8,348)	150,473

Información por segmento del Tercer Trimestre de 2026

Cifras en miles de dólares	Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	Harina de maíz y tortilla empacada (Europa)	Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
Ventas netas a clientes externos	$ 835,703	$ 437,601	$ 134,607	$ 242,691	$ -	$ 1,650,602
Ventas netas entre segmentos	2,442	38,378	370	45,294	(86,484)	-
Costo de Ventas	483,592	335,124	90,496	193,841	(95,535)	1,007,518
Gastos de venta y administración	243,588	95,911	29,481	78,670	(13,171)	434,479
Utilidad de operación	111,050	43,228	15,403	27,058	21,890	218,629
Depreciación y amortización	38,625	13,497	4,941	11,340	(6,778)	61,625
Inversión en activos fijos	14,288	12,650	8,841	16,945	15,114	67,838

Información por segmento del Tercer Trimestre de 2025

Cifras en miles de dólares	Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	Harina de maíz y tortilla empacada (Europa)	Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
Ventas netas a clientes externos	$ 872,288	$ 408,355	$ 135,231	$ 219,747	$ -	$ 1,635,621
Ventas netas entre segmentos	1,703	43,413	253	50,457	(95,826)	-
Costo de Ventas	488,418	326,525	92,546	176,745	(91,980)	992,254
Gastos de venta y administración	244,780	87,290	27,209	71,410	(13,999)	416,690
Utilidad de operación	141,652	38,857	15,651	24,871	9,559	230,590
Depreciación y amortización	43,013	12,612	4,225	10,496	(8,284)	62,062
Inversión en activos fijos	17,528	18,841	6,613	11,288	(9,790)	44,480

Información por áreas geográficas:

Cifras en miles de dólares	Al 30 de septiembre de 2026	%	2025	%	Tercer Trimestre 2026	%	2025	%
Ventas netas:								
Estados Unidos de América	$ 2,533,061	52	$ 2,624,106	55	$ 835,703	51	$ 872,288	53
México	1,434,684	29	1,273,925	27	492,454	29	454,205	28
Europa	407,316	8	384,974	8	134,607	8	135,231	8
Centroamérica	314,068	6	294,611	6	107,908	7	101,411	6
Asia y Oceanía	236,142	5	207,241	4	79,930	5	72,486	5
	$ 4,925,271	100	$ 4,784,857	100	$ 1,650,602	100	$ 1,635,621	100
Inversión del año en activo fijo:								
Estados Unidos de América	$ 45,734	26	$ 57,342	38	$ 14,288	21	$ 17,528	39
México	92,852	54	64,411	43	38,431	57	15,736	35
Europa	19,757	11	12,166	8	8,841	13	6,613	16
Centroamérica	11,358	7	13,953	9	5,391	8	3,664	8
Asia y Oceanía	3,041	2	2,601	2	887	1	939	2
	$ 172,742	100	$ 150,473	100	$ 67,838	100	$ 44,480	100

Cifras en miles de dólares	Activos Totales: Al 30 de septiembre de 2026	%	Al 31 de diciembre de 2025	%	Pasivos Totales: Al 30 de septiembre de 2026	%	Al 31 de diciembre de 2025	%
Estados Unidos de América	$ 1,948,925	36	$ 1,885,749	37	$ 694,741	22	$ 704,617	24
México	2,088,602	39	1,948,360	39	2,086,885	68	1,826,383	65
Europa	585,501	11	564,797	11	169,283	5	167,022	6
Centroamérica	387,112	7	322,209	6	54,733	2	45,942	2
Asia y Oceanía	373,771	7	334,616	7	83,925	3	74,538	3
	$ 5,383,911	100	$ 5,055,731	100	$ 3,089,567	100	$ 2,818,502	100

PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Los movimientos de propiedades, planta y equipo para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026 se analizan como sigue:

(Cifras en miles de Dólares)	Terrenos y Edificios	Maquinaria y Equipo	Mejoras a locales arrendados	Construcciones en proceso y otros	Total
Al 31 de diciembre de 2025					
Costo Atribuido	$ 860,785	$ 2,756,100	$ 312,621	$ 218,552	$ 4,148,058
Depreciación acumulada	(298,602)	(1,679,725)	(120,958)	-	(2,099,285)
Valor neto en libros al 31 de diciembre de 2025	**$ 562,183**	**$ 1,076,375**	**$ 191,663**	**$ 218,552**	**$ 2,048,773**
Por el periodo de 9 meses comprendido del 1 de enero al 30 de septiembre de 2026					
Saldo inicial	**$ 562,183**	**$ 1,076,375**	**$ 191,663**	**$ 218,552**	**$ 2,048,773**
Efectos por conversión	636	3,146	127	(606)	3,303
Adiciones	1,871	46,654	174	120,578	169,277
Disposiciones	(1,317)	(4,054)	-	(7)	(5,378)
Gasto depreciación del periodo	(16,622)	(100,702)	(8,667)	-	(125,991)
Otras Transferencias	13,590	29,947	(228)	(43,309)	-
Deterioro	(773)	(10,508)	-	-	(11,281)
Activos en Arrendamiento, comodato, netos de depreciación	-	3,465	-	-	3,465
Saldo final al 30 de septiembre de 2026	**$ 559,568**	**$ 1,044,323**	**$ 183,069**	**$ 295,208**	**$ 2,082,168**
Al 30 de septiembre de 2026					
Costo Atribuido	873,755	2,720,509	313,075	295,208	4,202,547
Depreciación acumulada	(314,187)	(1,676,186)	(130,006)	-	(2,120,379)
Valor neto en libros al 30 de septiembre de 2026	**$ 559,568**	**$ 1,044,323**	**$ 183,069**	**$ 295,208**	**$ 2,082,168**

PASIVOS FINANCIEROS

El 18 de junio de 2026, la Compañía realizó la amortización anticipada voluntaria del CEBURE GRUMA 22, con vencimiento en 2027, por un monto principal de $4,500,000 miles de pesos, más un costo adicional de $7,802 miles de pesos, calculado con base en el precio promedio aritmético de mercado de los últimos 30 días. Los recursos utilizados para dicha amortización provinieron de: i) una disposición por $125,000 miles de dólares de la línea de crédito revolvente comprometida por hasta $300,000 miles de dólares, contratada el 1 de junio de 2026 con Rabobank y Bank of America, N.A., a un plazo de cinco años; y ii) una disposición por $135,000 miles de dólares de la línea de crédito comprometida contratada el 28 de julio de 2022 y modificada el 8 de abril de 2026 con BBVA México, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero BBVA México. Mediante dicha modificación, el monto comprometido de la línea con BBVA México se incrementó de $150,000 miles de dólares a $300,000 miles de dólares y su vigencia se extendió hasta el 8 de abril de 2031.

A continuación, se muestran los vencimientos contractuales remanentes de los pasivos financieros de la Compañía, que representan los flujos de efectivo futuros estimados por pagar:

Vencimientos Contractuales de los Pasivos Financieros a Corto y Largo Plazo

Al 30 de Septiembre de 2026 (Cifras en miles de dólares):	Menos de un año	De 1 a 3 años	De 3 a 5 años	Más de 5 años	Total
Deuda a corto y largo plazo	$ 301,683	$ 112,143	$ 425,000	$ 800,000	$ 1,638,826
Intereses por pagar de deuda a corto y largo plazo	72,947	129,943	116,637	472,391	791,918
Proveedores	273,365	-	-	-	273,365
Otros pasivos financieros	130,259	-	-	-	130,259
Pasivo por arrendamiento corto y largo plazo	75,406	135,477	82,380	325,321	618,584
Instrumento financieros	1,750	-	-	-	1,750
	$ 855,410	$ 377,563	$ 624,017	$ 1,597,713	$ 3,454,703

Al 31 de Diciembre de 2025 (Cifras en miles de dólares):	Menos de un año	De 1 a 3 años	De 3 a 5 años	Más de 5 años	Total
Deuda a corto y largo plazo	$ 126,908	$ 526,816	$ 27	$ 800,000	$ 1,453,751
Intereses por pagar de deuda a corto y largo plazo	79,636	118,605	88,466	519,805	806,512
Proveedores	270,944	-	-	-	270,944
Otros pasivos financieros	92,630	-	-	-	92,630
Pasivo por arrendamiento corto y largo plazo	74,487	120,831	69,725	312,269	577,312
Instrumentos financieros	4,525	-	-	-	4,525
	$ 649,130	$ 766,252	$ 158,218	$ 1,632,074	$ 3,205,674

Ciertos contratos de deuda contienen diversas restricciones, principalmente en cuanto al cumplimiento de razones financieras y entrega de información financiera, que de no cumplirse o remediarse en un plazo determinado a satisfacción de los acreedores, podrían considerarse como causa de vencimiento anticipado. Las razones financieras se calculan de acuerdo con las fórmulas establecidas en los contratos de deuda, al final de cada periodo anual o trimestral. Las principales razones financieras son las siguientes:

- Razón de cobertura de intereses, definida como utilidad antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización consolidada (EBITDA por sus siglas en inglés) de los últimos doce meses, entre los gastos financieros consolidados de los últimos doce meses, la cual no podrá ser menor a 2.5 veces.

- Razón de apalancamiento neto, definida como el total de la deuda consolidada entre el EBITDA consolidado de los últimos doce meses, la cual no podrá ser mayor a 3.5 veces.

Al 30 de septiembre de 2026, la Compañía cumple satisfactoriamente con las razones financieras y entrega de información financiera requerida. No existen indicios de que la Compañía tendrá dificultades para cumplir con dichas restricciones por los próximos doce meses.

CAPITAL SOCIAL

El capital social de la Compañía está representado por 332,014,927 acciones nominativas comunes Serie “B”, Clase I, con valor total de $345,293 miles de dólares.

Al 30 de septiembre de 2026 se tienen recompradas 10,656,109 acciones.

DIVIDENDOS

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de GRUMA, S.A.B. DE C.V., celebrada el día 24 de abril de 2026, se acordó pagar un dividendo en efectivo a razón de $5.76 pesos por acción en circulación. Este pago se hará en efectivo en 4 exhibiciones parciales, cada una de $1.44 pesos por acción los días 10 de julio y 9 de octubre de 2026 y el 8 de enero y 9 de abril de 2027.

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de GRUMA, S.A.B. DE C.V., celebrada el día 25 de abril de 2025, se acordó pagar un dividendo en efectivo a razón de $5.76 pesos por acción en circulación. Este pago se hará en efectivo en 4 exhibiciones parciales, cada una de $1.44 pesos por acción los días 11 de julio y 10 de octubre de 2025 y el 9 de enero y 10 de abril de 2026.

GASTO POR IMPUESTO A LA UTILIDAD

	Acumulado a Septiembre		Tercer Trimestre	
Miles de dólares	2026	2025	2026	2025
Utilidad antes de Impuestos	**$ 520,272**	**$ 586,489**	**$ 188,461**	**$ 198,666**
Gasto por impuesto causado	(148,431)	(162,825)	(41,064)	(54,951)
Gasto por impuesto diferido	(20,808)	(31,374)	(15,749)	(11,091)
Impuesto a la utilidad	**$ (169,239)**	**$ (194,199)**	**$ (56,813)**	**$ (66,042)**
Tasa efectiva (%)	**(32.5)**	**(33.1)**	**(30.1)**	**(33.2)**

CONTINGENCIAS

La Compañía y sus subsidiarias están involucradas en diversos litigios no resueltos que surgen en el curso ordinario del negocio. Es política de la Compañía provisionar los importes relacionados con los litigios si surge una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza. En opinión de la Compañía no se espera que la resolución de estas controversias tenga un efecto adverso significativo en su situación financiera, resultados de operación o flujos de efectivo.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

PROCEDIMIENTO ADMINISTRATIVO DE COMPETENCIA RELACIONADO CON LA INVESTIGACIÓN REALIZADA EN LOS MERCADOS DE LA DISTRIBUCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DEL MAÍZ, ASÍ COMO DE LA PRODUCCIÓN, COMERCIALIZACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE HARINA DE MAÍZ Y SERVICIOS RELACIONADOS EN MÉXICO.

El 7 de octubre de 2024, la Autoridad Investigadora de la anterior Comisión Federal de Competencia Económica ("COFECE") le notificó a la Compañía su dictamen preliminar respecto de la investigación iniciada en noviembre de 2022 (el "Dictamen Preliminar"), sobre los mercados de la distribución y comercialización del maíz, así como de la producción, comercialización y distribución de harina de maíz y servicios relacionados en México (el "Mercado Investigado"), mediante el cual determinó, preliminarmente, "que no existen condiciones de competencia efectiva en los mercados de producción, comercialización y distribución de harina de maíz blanca y azul a granel dirigida para la elaboración comercial de tortillas de harina de maíz, con una dimensión geográfica regional ("Mercados Relevantes"), por la probable existencia de una barrera a la competencia y libre concurrencia".

En su Dictamen Preliminar, la Autoridad Investigadora de COFECE propuso diversas medidas correctivas tendientes a eliminar la barrera a la competencia que alegó haber identificado de manera preliminar, para con ello solucionar la presunta falta de condiciones de competencia efectiva en los Mercados Relevantes, destacando su propuesta de desincorporación de 5 de los 18 molinos de harina de maíz nixtamalizado en México, propiedad indirecta de GRUMA. Asimismo, la Autoridad Investigadora propuso medidas correctivas en relación con ciertas estrategias comerciales, a ser adoptadas por GRUPO INDUSTRIAL MASECA, S.A. DE C.V. y sus subsidiarias ("GIMSA"). Cabe destacar que el Dictamen Preliminar y las medidas correctivas propuestas tenían carácter de preliminares y estuvieron basadas en la información que la Autoridad Investigadora de la COFECE tuvo a su disposición, además de estar sujetas a la decisión definitiva del Pleno de la autoridad de competencia económica.

De acuerdo con el marco aplicable, el 9 de diciembre de 2024, la Compañía presentó en tiempo y forma, ante COFECE, el escrito de objeciones al Dictamen Preliminar, incluyendo argumentos de defensa y elementos de prueba para desvirtuar las conclusiones preliminares de la Autoridad Investigadora. COFECE admitió a trámite el escrito presentado por la Compañía, así como todas las pruebas que fueron ofrecidas por GRUMA, consistentes principalmente en pruebas documentales y periciales en materia de economía, química en alimentos y de ingeniería en procesos, mismas que fueron desahogadas oportunamente dentro del procedimiento.

Mientras se llevaba a cabo el procedimiento en comento, el 16 de julio de 2025, se reformaron diversas disposiciones de la Ley Federal de Competencia Económica ("LFCE"), de conformidad con la reforma Constitucional del 20 de diciembre de 2024, estableciendo, en términos generales y entre otros asuntos, que el Ejecutivo Federal será la autoridad encargada de conducir la materia de competencia económica en México. Dichas reformas contemplan la creación de un nuevo organismo denominado Comisión Nacional Antimonopolio ("CNA"), sustituyendo a la COFECE. La CNA no tiene el carácter de órgano constitucional autónomo que caracterizaba a la COFECE, ya que es un organismo público descentralizado de la Administración Pública Federal, sectorizado a la Secretaría de Economía. La CNA entró en funciones el 17 de octubre de 2025, una vez que se integró su Pleno y se designó a su

Presidente. Por lo anterior, la CNA fue la autoridad de competencia económica que continuó con el desahogo del procedimiento de la Compañía a partir de ese momento.

El 20 de octubre de 2025, concluida la etapa de desahogo de pruebas, la CNA notificó a GRUMA el inicio del plazo de 15 días hábiles para presentar sus alegatos, para que posteriormente el Pleno de la CNA pudiera emitir su resolución, misma que a su vez podría ser impugnada por la Compañía por la vía judicial.

Haciendo uso del derecho que, dentro del procedimiento, le otorga el artículo 94, fracción VII, de la LFCE, en noviembre de 2025, la Compañía presentó un escrito de propuesta de medidas idóneas y económicamente viables (las "Medidas Alternativas"), para eliminar los problemas de competencia externados por la Autoridad Investigadora de la COFECE, de forma preliminar, en su Dictamen Preliminar. Esto suspendió el plazo de 15 días hábiles antes mencionado para que la CNA pudiera analizar las Medidas Alternativas propuestas por la Compañía y pudiera resolver si las acepta o no. El ofrecimiento de dichas Medidas Alternativas no implicó una aceptación total, parcial, tácita o expresa, por parte de GRUMA, de los hechos descritos en el Dictamen Preliminar, ni de las determinaciones, criterios, imputaciones o calificaciones jurídicas de la mencionada Autoridad Investigadora, en relación con la existencia de supuestas barreras a la competencia o cualquier hecho o acto que, a juicio de la referida autoridad, pudiera estar afectando las condiciones de competencia efectiva en el Mercado Investigado.

Las Medidas Alternativas consisten principalmente en acciones concretas, realizables, efectivas y verificables, enfocadas en ajustar los contratos de apoyo que la Compañía otorga para la adquisición de maquinaria en modalidad de arrendamiento y los apoyos financieros a clientes del segmento de Industriales de la Masa y la Tortilla ("IMyT"), así como emitir una Declaración Unilateral de la Voluntad ("DUV") aplicable a dichos contratos y dar por terminados los contratos de comodato de maquinaria vigentes con los IMyT. Los ajustes y la DUV, aplicables tanto a contratos vigentes como futuros durante la vigencia de las medidas, tienen principalmente como objetivo dar certeza a los IMyT de que: (1) no existen compromisos mínimos de compra de harina de maíz bajo sus contratos; y (2) no hay obligaciones de exclusividad hacia la Compañía en la compra de harina de maíz. Vale la pena aclarar que estas medidas no contemplan la desincorporación de activos que la Autoridad Investigadora había propuesto inicialmente, en particular no se requiere la venta de 5 de los 18 molinos de harina de maíz nixtamalizado en México, propiedad indirecta de GRUMA.

El 23 de enero de 2026, el Pleno de la CNA notificó a la Compañía su aceptación de las Medidas Alternativas, por considerarlas idóneas y económicamente viables para atender las inquietudes de competencia señaladas preliminarmente por la Autoridad Investigadora de COFECE, dando así por concluido en definitiva el procedimiento administrativo derivado de la investigación iniciada en noviembre de 2022 en relación con el Mercado Investigado sin que el Pleno de la CNA resolviera sobre el fondo del Dictamen Preliminar que emitió la Autoridad Investigadora. A partir de ese momento, la Compañía contaba con plazos de entre 90 y 180 días para fijar, con la previa aprobación de la CNA, los términos de la documentación que implementaría las Medidas Alternativas, las cuales se busca tengan efectos inmediatos a partir de dicha determinación, incluyendo la terminación de contratos de comodato de maquinaria, ajustes a los formatos de contrato para nuevos arrendamientos y financiamientos a clientes IMyT, la emisión de la DUV, envíos de estados de cuenta, comunicaciones a clientes, el dar publicidad a las Medidas Alternativas, y contar con mecanismos de verificación de cumplimiento a las mismas

acordados con la autoridad, incluyendo la designación de un Oficial de Cumplimiento de las Medidas Alternativas. En ese sentido, la Compañía ha cumplido con todos los plazos establecidos y continúa trabajando en colaboración con el Pleno de la CNA para llevar a cabo la implementación de las Medidas Alternativas. La aceptación de las Medidas Alternativas por parte del Pleno de la CNA no debe interpretarse como un pronunciamiento sobre lo establecido en el Dictamen Preliminar.

Las Medidas Alternativas cuentan con una vigencia de 10 años contados a partir de la emisión de su aceptación, con la posibilidad de una revisión anticipada una vez transcurridos 5 años, en consecuencia, el expediente abierto con motivo de la aceptación de las Medidas Alternativas permanecerá abierto y en sustanciación durante dicho periodo, para la verificación por parte de la CNA del cumplimiento de las Medidas Alternativas. Como parte de este procedimiento, GRUMA deberá presentar reportes anuales y diversa información, para que la autoridad pueda verificar exclusivamente si la Compañía se encuentra en cumplimiento con las Medidas Alternativas. En caso de que se detecte algún incumplimiento con las mencionadas medidas, la CNA tiene la facultad de aplicar sanciones económicas a la Compañía y las medidas de apremio previstas en la LFCE.

La Compañía reitera su compromiso constante con la competencia y continuará compitiendo en los méritos, con base en la calidad de sus productos, su innovación constante y un servicio de valor para los clientes.

IMPACTOS POR EL CONFLICTO EN UCRANIA

Durante el mes de febrero de 2022, las fuerzas militares de Rusia invadieron Ucrania. Esto ha resultado en la imposición de sanciones a Rusia y a Bielorrusia por los Estados Unidos de América, el Reino Unido, la Unión Europea y otros países, así como contra sanciones impuestas por Rusia a dichos países. Esto ha ocasionado un cambio abrupto en la situación geopolítica, con una importante incertidumbre sobre la duración del conflicto.

El conflicto también ha contribuido a un aumento de la volatilidad en los mercados de divisas, los precios de la energía, las materias primas y otros costos de insumos, así como tensiones en la cadena de suministro y un aumento de la inflación en muchos países.

La Compañía ha evaluado las consecuencias de este conflicto en los estados financieros consolidados, con las conclusiones siguientes:

Evaluación del Control: De acuerdo con la NIIF 10” Estados Financieros Consolidados” la Compañía ha evaluado y confirma que los cambios en el entorno legal y operativo de sus subsidiarias ubicadas en Rusia y Ucrania no ha afectado la capacidad de ejercer control sobre las entidades en estos países.

El impacto en el tercer trimestre 2026, en las operaciones de las subsidiarias ubicadas en Ucrania y Rusia no fue significativo para los ingresos consolidados, la utilidad de operación y la posición financiera consolidada.

La Compañía continuará monitoreando los eventos resultantes por este conflicto en curso, evaluando las opciones disponibles para tratar de mitigar un mayor riesgo de pérdida y continuaremos evaluando el posible impacto sobre la inversión en estas subsidiarias.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Ver listado de políticas contables aplicables y métodos de cálculo en el anexo [800600 – Notas – Lista de políticas contables].

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los productos de la Compañía no tienen una estacionalidad importante, sin embargo, el volumen de ventas de algunos productos varía ligeramente durante el año.

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

En el primer trimestre de 2026, la Compañía reconoció un cargo no monetario por deterioro de $10,575 miles de dólares en sus resultados operativos, en el rubro de "Otros gastos", correspondiente al valor en libros de la maquinaria otorgada mediante contratos de comodato a Industriales de la Masa y la Tortilla ("IMyT") por parte de Grupo Industrial Maseca, S.A. de C.V. y subsidiarias, la cual se encuentra dentro del segmento de “Harina de maíz México”. Dicha pérdida por deterioro refleja una disminución en el valor recuperable de los activos, derivada de la resolución del Pleno de la Comisión Nacional Antimonopolio ("CNA") emitida el 23 de enero de 2026, mediante la cual fueron aceptadas las medidas alternativas propuestas por la Compañía, que entre las cuales estaba dar por terminados los contratos de comodato vigentes y transferir sin costo la propiedad de la maquinaria a los IMyT.

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No hay cambios en las estimaciones.

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

El 18 de junio de 2026, la Compañía realizó la amortización anticipada voluntaria del CEBURE GRUMA 22, con vencimiento en 2027, por un monto principal de $4,500,000 miles de pesos, más un costo adicional de $7,802 miles de pesos, calculado con base en el precio promedio aritmético de mercado de los últimos 30 días. Los recursos utilizados para dicha amortización provinieron de: i) una disposición por $125,000 miles de dólares de la línea de crédito revolvente comprometida por hasta $300,000 miles de dólares, contratada el 1 de junio de 2026 con Rabobank y Bank of America, N.A., a un plazo de cinco años; y ii) una disposición por $135,000 miles de dólares de la línea de crédito comprometida contratada el 28 de julio de 2022 y modificada el 8 de abril de 2026 con BBVA México, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero BBVA México. Mediante dicha modificación, el monto comprometido de la línea con BBVA México se incrementó de $150,000 miles de dólares a $300,000 miles de dólares y su vigencia se extendió hasta el 8 de abril de 2031.

Al 30 de septiembre de 2026 se tienen recompradas 10,656,109 acciones. La Compañía no tiene reembolsos de capital.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	84,699,000
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

No hay sucesos posteriores al periodo que se informa.

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

No hay cambios en la composición de la entidad.

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

Los estados financieros consolidados condensados intemedios de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de conformidad con la Norma Internacional de Contabilidad No. 34 (NIC 34), “Información Financiera Intermedia”, emitida por el International Accounting Standards Board (IASB). Estos estados financieros no incluyen toda la información y revelaciones requeridas en los estados financieros anuales completos y, por lo tanto, deben leerse conjuntamente con los estados financieros anuales de la Compañía al 31 de diciembre de 2025.

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No hay cambios en las estimaciones.

Notas al pie

[1]

-

El ingreso financiero que se presenta en este anexo incluye dentro de otros ingresos financieros el saldo derivado del resultado por posición monetaria.

[2]

-

El ingreso financiero que se presenta en este anexo incluye dentro de otros ingresos financieros el saldo derivado del resultado por posición monetaria.

[3]

-

El gasto por depreciación y amortización por el periodo del 1 de octubre de 2025 al 30 de septiembre de 2026 que se presenta en este anexo incluye deterioro de activos de larga duración por aproximadamente $11,437 miles de dólares.

[4]

-

El gasto por depreciación y amortización en 2026 que se presenta en este anexo incluye deteriorode activos de larga duración por aproximadamente $11,281 miles de dólares.